

# Contact

## entreprises

Le magazine des Responsables d'Entreprises du Val d'Oise



Tour  
du  
monde  
en val d'oise



Bimestriel n°87  
Janvier-Février 2011  
4,60 € - Réf. C. 110



Entreprise du mois :  
**Sofabex**



L'homme du mois :  
**Bernard Pérot**



Pôle économique et  
technologique majeur  
d'Île-de-France,  
Cergy-Pontoise soutient  
la recherche au  
plus haut niveau.  
L'agglomération subventionne  
dix projets collaboratifs de  
recherche inscrits dans  
4 Pôles de compétitivité.



Entreprise ACS Instrument

© Lionel Pagès / photothèque Communauté d'agglomération de Cergy-Pontoise

Cergy-Pontoise, des programmes  
de recherche et d'innovation pour  
un développement économique d'excellence

● ● ● ● ● ● ● ● ● ●  
[www.cergyponoise.fr](http://www.cergyponoise.fr)

**DOSSIER**

Tour du monde  
en val d'oïse.....p.5 à 9

**ENTREPRISE DU MOIS**

Sofabex .....p.10

**L'HOMME DU MOIS**

Bernard Pérot, président  
de la Chambre de Métiers .....p. 11

**ACE**

..... p. 12-13

**INFOS ENTREPRISES**

.....p. 14 à 21

**DÉTENTE**

..... p. 22-23



*A quand une vraie politique industrielle ?*

*Quand on voit les résultats économiques de l'Allemagne notre premier partenaire européen, on se dit que nos dirigeants n'ont peut-être pas fait tout ce qu'il fallait ces trois dernières décennies, pour maintenir notre industrie.*

*A privilégier une politique sociale que le monde entier nous envie certes, mais qu'aucun pays n'adopte, nous obtenons un résultat désastreux en terme économique.*

*Quand l'Espagne reporte courageusement l'âge de la retraite à 67 ans, pour faire face à ses déficits, la nôtre accouche à 62 ans dans la douleur et n'est pas sûr d'être financée dans les 20 ans qui viennent ; surtout avec les retraites des emplois publics "adossés" au régime général, ce qui veut dire en terme clair qu'ils "ponctionnent" dans les caisses de retraites des salariés du privé.*

*On s'interroge sur la capacité de nos dirigeants à voir la réalité en face, chercher à faire des économies et réduire les déficits plutôt que de courir après de nouveaux impôts à inventer dans une fuite en avant permanente qui ne résout rien, sauf peut-être l'assurance d'être réélus, en ne changeant rien.*

*Il est du devoir des chefs d'entreprise d'alerter ceux qui sont à la tête du pays afin qu'ils prennent les mesures qui s'imposent pour maintenir l'industrie avant qu'il ne soit trop tard.*

*C'est le rôle de nos Chambres de commerce. Avec la crise le nombre de grosses PME françaises (de 250 à 5000 salariés) est tombé de 4507 à 4195 en un an.*

*L'exemple allemand devrait faire réfléchir. Le coût global d'un salarié est presque le même sauf que l'ouvrier allemand est mieux payé donc plus impliqué dans son entreprise; En effet les cotisations sociales se sont accrues en France depuis 10 ans représentant 83% du salaire net contre 47% en Allemagne. Il serait temps que les cotisations liées à la famille, la santé, l'exclusion, la dépendance ne s'appuient pas uniquement sur les salaires; le chômage et la retraite relevant, bien sûr du travail. Comme Ph. VARIN, PDG de Peugeot Citroën, il faut "appeler à un nouveau pacte social pour remettre l'industrie au cœur de la croissance française". Mais pour cela il faut des politiques courageuses, qui œuvrent dans l'intérêt de la France".*

*Un changement des mentalités "des avantages acquis" est nécessaire, nous sommes au 21<sup>e</sup> siècle, siècle de la mondialisation. Tout change, et nous devons nous adapter. Des entreprises le font, souvent malheureusement en s'expatriant.*

*Une politique économique forte qui privilégie le développement industriel est nécessaire pour les retenir, nous l'attendons*

Sincèrement vôtre

Marie-France Paviot

## Annonces

BNP PARIBAS - CCI AMIENS -

CCI VAL D'OISE/YVELINES - CEEVO -

COMMUNAUTÉ D'AGGLOMERATION DE CERGY-

PONTOISE - CONSEIL GENERAL -

CHATEAU D'AUVERS - CLUB ACE -

CRÉDIT DU NORD - HEXATECH -

ICI ET AILLEURS - IRIS IMPRESSION -

LA BONNE ENTENTE - LA POSTE - PARTENET -

PROCARIST - SOCIETE GENERALE -

UNIVERSITE DE CERGY-PONTOISE -

Contact  
entreprises

Édition : MF PROMOTION

Agence Conseil en Communication  
B.P. 78447 - 95807 Cergy-Pontoise cedex

Téléphone : 01 34 25 97 08

Fax : 01 34 24 84 83

Web : www.mfpromotion.fr

E-mail : vpaviot@mfpromotion.fr

alemeur@mfpromotion.fr

SARL au capital de 7622,45 euros

RCS Pontoise B 352 519 292

Code APE 744B

Tirage : 8 000 exemplaires

[www.contact-entreprises.net](http://www.contact-entreprises.net)

**Rédaction & Publicité**

Rédacteur en chef :.....Virginie PAVIOT

Rédaction : ..... Audrey LE MEUR,

.....Samia BELHABIB, MF. PAVIOT,

Resp. Publicité :..... M. PAVIOT

**Réalisation & Fabrication**

Maquette : .....Yann PENN,

.....Anne-Sophie LIMBACH

Flashage et Impression :.....IRIS Impression

**Abonnements**

Tarifs et conditions (1 an, 6 numéros) 1 an : 40 €

Règlement à l'ordre de MF PROMOTION

Directrice de la publication : MF. PAVIOT

# TAXE D'APPRENTISSAGE 2011

Qui mieux que nous, vous permet d'investir dans l'avenir grâce à la taxe d'apprentissage ?

Votre taxe est à verser AVANT LE 1<sup>ER</sup> MARS

À L'ÉCOUTE ET DISPONIBLE  
Nos conseillers vous renseignent

SÛR ET PRATIQUE  
Déclarez et réglez en ligne = zéro papier !

PERSONNALISÉ ET CONTINU  
À vos côtés toute l'année pour du conseil sur mesure

■ Info-express (pré-calcul et nouvelles mesures)  
01 30 23 22 52

■ Conseil personnalisé  
01 30 23 22 21

■ Calcul, déclaration et paiement de votre taxe en ligne  
[www.taxe2011.fr](http://www.taxe2011.fr)

Par délégation de la Chambre Régionale de Commerce et d'Industrie Paris-Ile-de-France.



Partenaire privilégié de vos intérêts et de votre développement, nous mettons à votre disposition un service de conseils et de simplification de vos démarches. Plus qu'un simple organisme collecteur, la CCIV met à votre disposition un système unique de gestion de la taxe d'apprentissage.



Chambre de commerce et d'industrie  
Versailles Val-d'Oise / Yvelines

À vos côtés, précisément.

Seul à créer son entreprise  
mais pas seul à y croire  
PARLONS VRAI

Jean-Marie,  
restaurateur à Metz

Aurélië, sa chargée d'affaires  
à l'agence de Metz Déroutède



**BNP PARIBAS** | La banque et l'assurance d'un monde qui change

[bnpparibas.net/entrepres](http://bnpparibas.net/entrepres)

Le département dénombre plus de 400 entreprises étrangères (hors Roissy Charles de Gaulle), représentant quelque 22 000 emplois, soit 5% de l'ensemble des emplois recensés dans le département, répartis de façon assez homogène sur les différents bassins. S'ajoutent les entreprises étrangères concentrées sur la plateforme aéroportuaire (près de 160), représentant à elles seules 13 000 emplois supplémentaires, où se mélangent toutes les nationalités, avec la présence de compagnies aériennes du monde entier et d'importants sites logistiques. Roissy CDG compris, les entreprises étrangères génèrent donc sur le territoire près de 35 000 emplois. Si les maisons mères de ces filiales ont des "headquarters" implantés aux quatre coins du monde, quelques nettes tendances se dessinent cependant. Les groupes européens sont naturellement et historiquement les plus pré-

sents : allemands (STO, Weidmuller...), britanniques (BP, JCB, Foods International...), néerlandais (Nedap...), italiens (Sol France, Cefival...), suédois (Atlas Copso, Scania...), suisses (Givaudan)... On note également une forte présence des groupes américains, qui comptent parmi les plus grandes implantations (3M à Cergy et Beauchamp, EMC 2 à Bezons, Nike et Goodrich à Saint-Ouen l'Aumône, Fedex à Roissy...). Enfin, grâce aux partenariats mis en place par le CEEVO depuis près de 20 ans, le Val d'Oise se distingue et s'affiche comme le département français enregistrant la plus importante concentration d'entreprises japonaises, avec plus d'une soixantaine de filiales nipponnes (Kubota, Yamaha, Takasago...). Le reste de l'Asie est peu représenté, malgré l'arrivée de quelques acteurs, notamment chinois, sur le territoire, phénomène qui reste encore très marginal.

## Tour du monde en val d'oise

## Merit Li-Lin, la technologie made in Taïwan

Le groupe Merit Li-Lin, fabricant de matériels de vidéo-surveillance, se fait depuis 1994 une place sur le marché français. Implantée à Eragny, la filiale, dirigée par la Taïwanaise Carol Hasne, emploie actuellement six personnes. Si les grandes orientations stratégiques et la production restent concentrées à Tapei (site historique), mais aussi en Chine (matériel uniquement destiné au marché chinois), ce groupe international, né en 1980, compte désormais des implantations commerciales sur les 5 continents. Les systèmes complets fabriqués par le groupe (caméras, câbles, enregistreurs...) sont principalement destinés à



des clients installateurs et distributeurs, pour équiper tous types de lieux : voie publique, entreprises, magasins, supermarchés, sous-sol... "En quelques années, nous avons réussi à renforcer notre positionnement face à nos concurrents, notamment coréens, aux noms plus connus du grand public tels que Samsung ou LG, précise Bruno Ambrosio, directeur commercial de la filiale. Nos systèmes se retrouvent par exemple dans l'ensemble des boulangeries Paul basées sur Paris, nous avons récem-


ment équipé la Cité des sciences à Toulouse, une boutique Nespresso sur Paris... et plus anciennement le Louvre et le siège Marcel Dassault. La marque gagne en notoriété. La fiabilité des produits y contribue, avec seulement 2% de retour en SAV." Doté d'un show-room, qui propose en démonstration les dernières nouveautés, le site d'Eragny gère également la hot-line, l'ensemble du service après-vente et les stocks. La filiale française enregistre les meilleurs résultats du groupe en Europe avec un chiffre d'affaires de 2,5 millions d'euros et développe le marché de la caméra IP, en progression, qui devrait prendre le pas, dans les années à venir, sur les classiques systèmes analogiques.

Tél. : 01 34 48 58 58 - [www.meritlilin.fr](http://www.meritlilin.fr)

CHATEAU D'AUVERS

**Offrez-lui une  
Saint-Valentin  
de rêve**


Réservation au 01 34 48 48 56  
[restauration@chateau-auvers.fr](mailto:restauration@chateau-auvers.fr)



50 €

**Dîner romantique  
avec orchestre  
dans un cadre enchanteur  
+  
un cadeau pour  
toutes les Valentines !**

Voyage au Temps  
des Impressionnistes  
L'Orchestre d'Orchestre sur Oise



SITE DU CONSEIL GÉNÉRAL DU VAL-D'OISE

## Delta, torréfacteur lusitanien

Héritage de la colonisation des Amériques et du Brésil, le Portugal est historiquement amateur de café. Des marques comme Delta ont ainsi donné naissance à des cafés au goût corsé et mousseux, digne des plus grands crus. La marque au triangle rouge sur fond vert, née en 1961, est leader dans son pays d'origine, le Portugal, 3<sup>e</sup> en Espagne où elle est présente depuis 14 ans, et investit depuis maintenant trois ans le marché français. L'équipe de Nova Delta France, nom de la filiale implantée dans l'hexagone, située à Gonesse, compte déjà 16 personnes.

Tout commence en 1961 lorsque le Portugais Rui Nabeiro décide de créer sa propre marque de café. Il initie l'activité avec seulement deux boules de torréfaction de 30 kg de capacité chacune, dans un petit entrepôt de 50 m<sup>2</sup>, dans le village de Campo Maior en Alentejo (centre du Portugal). La société a choisi de maintenir la torréfaction au sein du village d'origine, malgré les coûts engendrés. Menant une politique sociale

forte, cette activité, pourvoyeuse d'emplois, contribue à faire vivre cette région du Portugal, économiquement sinistrée. Il s'agit de la plus grande torréfaction de café existante au Portugal.

Le groupe Nabeiro, 100 % familial, toujours dirigé par son fondateur (âgé de 79 ans), emploie plus de 2700 personnes pour un chiffre d'affaires de 300 millions d'euros et a élargi ses activités à bien d'autres produits (huile d'olive, vin...), comptant ainsi 27 entités au positionnement stratégique. L'entreprise, presque cinquantenaire, innove et vient de lancer une machine expresso (capsules) portable et très design, ressemblant à un toaster.



Tél. : 01 30 11 11 12

En France, Delta distribue pour l'heure ses produits essentiellement auprès des CHR (Cafés Hôtels Restaurants), avec près de 170 tonnes écoulées en 2010 et un chiffre d'affaires de 2 millions d'euros. Depuis peu, le groupe se positionne dans l'hexagone sur un nouveau segment : le café en grains et le café moulu, qui ont fait leur entrée dans les hypermarchés (rayon produits du monde). Delta bataille actuellement pour que ses produits soient présents dans les rayons "café" des magasins, afin de profiter d'une plus grande visibilité, aux côtés des grandes marques.

## Skidata, né dans les montagnes autrichiennes

Créée par deux ingénieurs autrichiens il y a près de 34 ans, la société Skidata, dont le siège social est implanté près de Salzburg, fabrique à l'origine des systèmes de billetterie pour les remontées mécaniques.

Elle reste aujourd'hui leader sur ce secteur, avec près de 70 % du marché et une présence très forte en Autriche, Suisse, Italie ainsi que dans les Alpes françaises où elle équipe la majorité des stations de ski. Skidata développe également des systèmes de contrôle d'accès dans les stades, parcs d'attraction et de loisirs, congrès et centres d'exposition.... Ces activités sont représentées en France par la division "People Access", filiale implantée en Savoie, à proximité de ses clients.

A la fin des années 80, la société se diversifie en lançant une gamme de

produits complémentaires dédiée aux parcs de stationnement. Ce marché se développe d'abord en Autriche, puis rapidement à l'export, avec la création de filiales, notamment en France, il y a 20 ans. L'équipe dédiée à cette activité, basée aujourd'hui à Argenteuil, intervient essentiellement sur les systèmes de contrôle d'accès des véhicules. Dotés de systèmes de gestion des encaissements, ces équipements se destinent à des parkings générant du chiffre d'affaires. "Ils sont fabriqués en Autriche par des sociétés partenaires de Skidata, la marque ne possédant pas d'usine propre, explique Stéphane Callo, directeur France de la Division Car Access. Nous terminons l'assemblage ici, à Argenteuil, fournissons, installons et maintenons les systèmes complets pour le compte de nos clients (collectivités, exploitants de parkings tels que Vinci, aéroports...). L'équipe compte 30 personnes. Nous équipons en moyenne une cinquantaine de parkings chaque année. Parmi nos références, le centre commercial Evry 2, qui compte un des plus grands parkings de France ou l'aéroport de Lille." La filiale a réalisé en 2010 un chiffre d'affaires de près de 8 millions d'euros, enregistrant une croissance de 30 %. Peu touché par la crise, le marché du parking et du stationnement est resté vigoureux. La société, qui emploie près de 600 personnes est aujourd'hui adossée au groupe suisse Kudelski, mais a su conserver sa marque de fabrique, avec un design et une ergonomie recherchée, qui la distingue de la concurrence. [www.skidata.fr](http://www.skidata.fr)



- Plafonds tendus
- Isolation thermique
- Peinture, décoration
- Revêtements sols et murs
- Rénovation de la pierre de taille
- Ravalement et imperméabilité des façades

# Hexatech

## Décors & Techniques

251, Bd des Aviateurs Alliés  
95610 Eragny sur Oise

Tél : 01 39 09 49 09 - Fax : 01 39 09 49 00 - Retrouvez-nous sur : [www.hexatech.fr](http://www.hexatech.fr)

## EvoBus, la fiabilité allemande

Le groupe EvoBus, un nom peu connu du grand public, pourtant filiale du géant automobile allemand Daimler\*. Daimler n'est pas seulement fabricant de véhicules particuliers et de camions (trucks), mais aussi d'autobus et autocars, minibus et minicars (Daimler Buses), activité représentée en Europe par EvoBus. Dans l'hexagone, EvoBus France assure la fabrication (usine basée dans la Meuse) et la commercialisation en direct des marques Mercedes Benz et Setra. Cette dernière activité est centralisée à Sarcelles (256 personnes), où se situent depuis 1997 le siège social de l'entreprise, un atelier de réparation (service center) et un centre de véhicules d'occasion. En 2009, 1836 autobus/autocars de plus de 8 t ont été commercialisés par Evobus sur le territoire français, avec une progression de plus + de 38 % par rapport à l'année précédente. Avec ses deux marques, Mercedes Benz et Setra, positionnées très haut de gamme, la filiale de Daimler représente



29,5 % du marché des autobus/ autocars dans l'hexagone. *"Le groupe développe un management de la qualité et une vision à long terme, partant du principe que tout problème technique rencontré par nos clients engendre des pertes d'argent, précise Nadia Omeyer, chargée de la communication d'EvoBus. Des véhicules rentables sont donc des véhicules fiables, c'est pourquoi, chaque nouveau modèle ou technologie fait l'objet d'un process extrêmement rigoureux avant toute*

*mise sur le marché. Nos clients en France sont des acteurs du tourisme, sociétés de transports scolaires et urbains tels que les Cars Lacroix à Beauchamp, un de nos grands clients historiques." Comme tous les constructeurs, Evobus travaille sur la mobilité zéro pollution, en s'appuyant sur la puissance R&D du groupe Daimler, qu'il s'agisse des moteurs de demain (avec le Mercedes-Benz Citaro FuelCELL-Hybrid, Prix de l'Innovation sur les piles à combustible), de l'utilisation de*

*nouveaux matériaux (fabrication de sièges plus légers permettant de consommer moins) ou d'innovations en matière de sécurité comme le freinage automatique du véhicule, grâce à des caméras placées à l'avant et permettant d'éviter ou réduire l'impact d'une éventuelle collision dans le monde.*

Tél. : 01 34 19 72 52 - [www.evobus.fr](http://www.evobus.fr)

\*Daimler emploie à ce jour 256 407 personnes pour un CA de 78,9 milliards d'euros. Le capital du groupe est détenu à 36,4% par des actionnaires allemands

## Takasago, fragrances à la carte

Takasago est un groupe international créé en 1920. L'entreprise nipponne produit dans son usine de Saint-Ouen l'Aumône (70 personnes) des concentrés de parfums (environ 2000 t par an), en lien étroit avec son centre créatif basé à Paris. Le groupe travaille pour la parfumerie alcoolique (créateurs et haute couture), la parfumerie cosmétique (crèmes, savons, shampoings, déodorants...) ainsi que les fabricants de produits d'hygiène (produits d'entretien, savons détergents, diffuseurs d'ambiance...). Répondant aux cahiers des charges de ses clients (note fleurie, citronnée, fruitée...), les concentrés sont formulés par les nez de Takasago. Ils sont ensuite fabriqués en usine, telle une recette de cuisine, grâce au mélange de plusieurs dizaines de matières premières synthétiques ou naturelles. Ces fragrances rentrent dans le processus de fabrication de

nombreux produits : associés à une base, ils donnent au produit final une senteur agréable. Le groupe japonais occupe actuellement le 5<sup>e</sup> rang mondial sur ce marché. Takasago est implantée à Cergy-Pontoise depuis 1978 et dispose d'un site de 6600 m<sup>2</sup>, avec une partie importante dédiée à la production, l'âme de l'usine, mais aussi les services administratifs (informatique, RH, achats, contrôle qualité...) et une équipe dédiée à la R&D qui se partage entre Paris et Saint-Ouen l'Aumône. Ces deux sites, uniques implantations en Europe avec quatre filiales de vente pour l'activité parfumerie, couvrent l'ensemble du vieux continent ainsi que l'Afrique du sud.

Tél. : 01 34 32 44 44  
<http://www.takasago.com>



### L'UNIVERSITÉ DE CERGY-PONTOISE PARTENAIRE DES ENTREPRISES

**Vous avez besoin de :**

**RECRUTER**

**FORMER**

**INNOVER**

**ACCOMPAGNER**

[www.u-cergy.fr](http://www.u-cergy.fr)

**L'université vous propose de :**

**Vous faire connaître auprès des futurs diplômés**  
Anticiper vos besoins de recrutement >> [bipe@ml.u-cergy.fr](mailto:bipe@ml.u-cergy.fr)

**Construire des formations professionnelles**  
Accompagner vos évolutions RH >> [formation.entreprises@ml.u-cergy.fr](mailto:formation.entreprises@ml.u-cergy.fr)

**Initier une recherche de pointe**  
Développer l'innovation - Renforcer votre R&D >> [recherche.valorisation@ml.u-cergy.fr](mailto:recherche.valorisation@ml.u-cergy.fr)

**Valoriser votre engagement sociétal** >> [fondation@ml.u-cergy.fr](mailto:fondation@ml.u-cergy.fr) >> <http://fondation.u-cergy.fr>

# Le néo-zélandais Rakon

## innove dans le GPS

Né en 1967, le groupe Rakon nous vient de l'autre côté du globe, la Nouvelle Zélande. Il est un leader mondial dans le domaine des solutions de contrôle de la fréquence et notamment dans la fabrication d'oscillateurs à quartz (OCXO) pour les applications GPS, le marché des télécommunications et l'aéronautique. Rakon équipe aujourd'hui plus d'un GPS sur deux dans le monde. Le groupe, dont le siège social se trouve à Auckland, est implanté aux quatre coins du monde (Inde, Chine, Europe, Japon, Corée, Malaisie, Amérique du Nord...). En France, le siège de la filiale qui emploie près de 90 personnes (activités de production, service après-vente, logistique), est situé à Argenteuil depuis 1980 (après avoir été implanté à Sartrouville). L'ac-

quisition cet été de l'un de ses concurrents, Temex (devenu filiale de Rakon France), va lui permettre de se développer sur les applications spatiales et militaires les plus exigeantes. A l'avant-garde, le Néo-zélandais innove sans cesse. Dès 2006, il lance une première génération de récepteurs GPS miniatures. Cette innovation technologique a rendu possible l'intégration de ce type de puces au sein de n'importe quels produits électroniques compacts (assistants personnels, téléphones mobiles...). Le marché de la miniaturisation, aujourd'hui en plein essor, ouvre au groupe de belles perspectives de croissance dans les années à venir.

Tél. : 01 39 98 36 00 - [www.rakon.com](http://www.rakon.com)



# L'italien Sait,

## six décennies dans les abrasifs



Fondé en 1953, le groupe Sait Abrasifs est un des acteurs majeurs d'abrasifs appliqués et de meules abrasives au niveau européen et international. Le siège social du groupe est situé à Collegno (Province de Turin), où est également implantée l'une de ses

usines de fabrication. Sur 25 000 m<sup>2</sup>, le groupe y produit les disques de tronçonnage et d'ébarbage de diamètre 75 à 600 mm. La capacité de production est de plus de 150 000 disques par jour. Les abrasifs appliqués (papier, toile et fibre) sont eux fabriqués à Piozzo, usine qui s'étend sur 22 000 m<sup>2</sup>. Toute la production est ensuite expédiée sur le site logistique de Settimo où est préparé l'ensemble des expéditions.

Pour être au plus proche de ses clients utilisateurs, le groupe (370 employés) a mis en place, au niveau mondial, tout un réseau de filiales commerciales et de partenaires indépendants. Implantée en France depuis 1961, Sait France est la première entité à avoir été créée à l'étranger. Située à Gonesse, elle commercialise l'ensemble des abrasifs sur le territoire français. Une équipe de 40 personnes, dont plus de 20 conseillers technico-commerciaux est répartie sur toute la France avec un service commercial interne et un stock permanent de plus de 4000 références.

Utilisées dans de nombreux domaines d'activités, les applications sont multiples : travail des métaux (aciers, fontes, aluminium, inox, fer, cuivre, bronze), travail du bois, travail des matériaux (béton, céramiques, granit, marbre, matériaux de construction...), secteur de la carrosserie, travail de matériaux spécifiques comme le cuir, les peaux, les composites, les matières plastiques, le verre... Sait Abrasifs a aussi développé des produits spécifiques, utilisables notamment dans le cadre de travaux dans le domaine de la construction nucléaire (travail de l'inox), la maintenance ferroviaire (tronçonnage de rails)...

Tél. : 01 34 07 98 98 - [www.sait-abr.com](http://www.sait-abr.com)

**Centre de Formation CACES®**

Habilitation électrique  
P.R.A.P. gestes et postures

01 30 37 02 52 - [www.procarist.com](http://www.procarist.com)

PA Béthunes, 37 av. des Béthunes  
95310 St Ouen l'Aumône

**Restaurant**

*ici et ailleurs*  
Une cuisine créative dans vos assiettes

01 30 30 01 60

17 avenue du Nord - 95000 Cergy  
[www.icietailleurs.fr](http://www.icietailleurs.fr) - [contact@icietailleurs.fr](mailto:contact@icietailleurs.fr)



# Le Britannique Martin-Baker, spécialiste du siège éjectable



Martin-Baker est le principal et plus ancien fabricant de sièges éjectables. Cette compagnie britannique a été fondée en 1929 par James Martin et Valentine Baker. Son siège social abrite également une de ses usines, qui se situe dans le Buckinghamshire. Initialement, l'entreprise a produit durant la 2<sup>e</sup> guerre mondiale des prototypes d'avion. En 1944, la compagnie fut contactée par les autorités britanniques pour étudier la faisabilité d'un système de secours pour les pilotes des avions de combat du fait de la vitesse de plus en plus élevée des chasseurs. L'entreprise mit au point un siège éjectable qui fut testé pour la première fois en 1946 sur un Gloster Meteor. Martin-Baker, toujours dirigée par la famille Martin, a implanté des unités de fabrication en France, en Italie, aux Etats Unis et est représentée partout dans le monde. En France, la SEM MB (Société d'Exploitation des Matériels Martin-Baker) a été créée à Argenteuil en 1959. Elle est composée d'une cinquantaine de personnes. Filiale com-

mune à 50/50 de Safran et de Martin-Baker, SEM MB a fabriqué sous licence et vendu plus de 5 000 sièges éjectables, utilisés sur tous les avions de conception française Dassault, auprès de plus de trente Armées de l'Air dans le monde. Ses techniciens assemblent en moyenne 1 à 2 sièges par mois. La filiale assure également la fourniture de rechanges nécessaires à leur maintenance. Grâce au développement permanent de nouveaux produits pour assurer toujours plus de sécurité aux pilotes, les systèmes de sauvetage les plus récents permettent un déploiement du parachute en 2 secondes environ.

Chaque année, la firme réunit et récompense les pilotes qui, au cours de l'année, se sont éjectés et ont eu la vie sauve grâce à un siège de la compagnie. Ils deviennent membres à vie du club et reçoivent en récompense une cravate et une médaille. Ce club, fondé par Sir James Martin, compte plus de 5500 membres. Tél. : 01 34 34 59 00 - [www.semmb.com/fr](http://www.semmb.com/fr)

# L'Américain SC Johnson dépoussière le marché des produits ménagers

SC Johnson est à l'origine une entreprise de parquets, fondée en 1886 par Samuel Curtis Johnson. Sa première grande innovation fut d'inventer un produit spécialement dédié à l'entretien des parquets: la cire Johnson. Près de 120 ans plus tard, le fabricant de produits d'entretien qui emploie 12 000 personnes dans le monde est détenue et dirigée par la même famille, avec des implantations dans plus de 70 pays à travers le monde. Le siège social de la société est toujours basé à Racine, dans le Wisconsin, où a été fondée le groupe. La première filiale européenne fut implantée en 1914 en Grande-Bretagne. La Johnson française fut elle créée en 1931. Aujourd'hui, SC Johnson France est la deuxième filiale du groupe. Elle commercialise dans l'hexagone des marques bien connues des "ménagères", telles que Baygon,

Raid, Oust, Brise ou Pliz, K2R, Sols Plus ou Canard, pour toutes les pièces de la maison. Employant une centaine de collaborateurs à Saint-Ouen l'Aumône, SC Johnson s'affiche comme une "family company" et se targue d'être une entreprise où il fait bon vivre pour ses salariés, avec des politiques de ressources humaines au niveau des meilleures pratiques du marché, et un engagement social fort. Cette volonté se manifeste notamment par un soutien financier et des actions de bénévolat auprès de plusieurs associations locales : l'aide à des enfants inadaptés avec Le Galei (Osny), l'aide à des familles démunies au travers du Maillon (Cergy) et l'accompagnement de lycéens en cours d'orientation avec Ecole et Vie locale (Cergy).

Tél. : 01 34 21 21 21 - [www.scjohnson.fr](http://www.scjohnson.fr)



**IRIS**  
IMPRESSION

L'impression de votre expression  
Offset et Numérique

Tél. : 01 34 64 33 35  
Fax : 01 30 37 85 10  
[www.iris-impression.com](http://www.iris-impression.com)

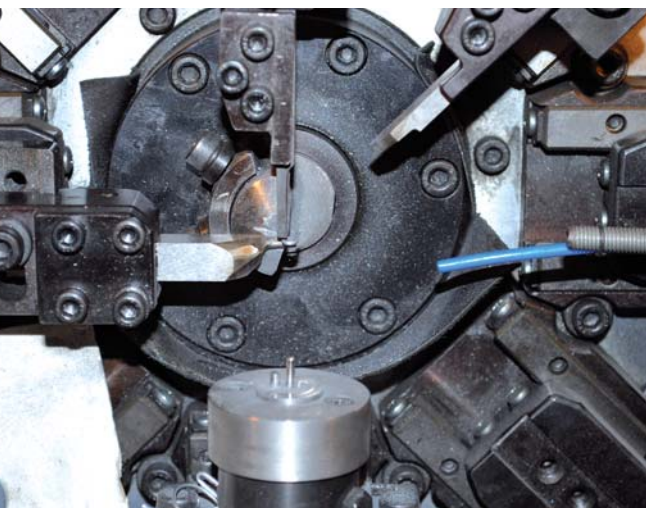
L'art évolue, l'impression aussi... IRISistiblement !

1, rue de la Guivernone - Z.I. du Vert Galant - Saint-Ouen-l'Aumône

**Restaurant  
Bar à vin**

ouvert du  
lundi au samedi  
de 8h à 20h  
jeudi et  
vendredi soir

ouvert le soir sur réservation à partir de 20 personnes  
4, place du petit martroy - 95300 Pontoise - 01 30 31 03 27



# Sofabex :

## cap sur Sarcelles

*La PME conçoit, assemble et commercialise depuis 50 ans des pompes à carburant mécaniques pour les moteurs d'automobiles, de bateaux et d'avions. Leader européen dans son domaine, elle quittera prochainement Courbevoie pour rejoindre ses quatre filiales, déjà situées à Sarcelles, et regrouper l'ensemble de ses activités sur des sites voisins. Un rapprochement géographique pour une rationalisation des coûts et une plus grande efficacité.*

La société Sofabex (40 personnes), aujourd'hui dirigée par Marc Hunsinger, fils du fondateur, a été créée en novembre 1947. Elle est alors spécialisée dans la rénovation de pompes à essence. Dans les années 1980, elle devient leader européen des pompes à carburant mécaniques, l'ensemble des véhicules neufs de marque française en étant équipé, ainsi que les engins agricoles et engins de travaux. Désormais, les voitures récentes sont dotées de pompes électriques. En conséquence, l'essentiel de la production de Sofabex est aujourd'hui exporté, concernant principalement le marché de 2<sup>e</sup> monte (pièces de rechange), vers les pays du Maghreb par exemple. Par ailleurs, la PME intensifie son activité de R&D et développe actuellement, avec le soutien de l'ANVAR, une pompe électrique destinée à la nouvelle génération de moteurs à essence à injection directe.

### Trouver de nouveaux marchés

Bien que le marché de remplacement des pompes à carburant mécaniques reste vaste et dynamique, Marc Hunsinger décide, il y a une dizaine d'années, d'anticiper une baisse probable d'activité, à moyen terme. Il commence par racheter une première société en 2002, Ressort de précision, à l'activité complémentaire, dont les locaux sont basés à Sarcelles. Spécialisée dans le travail du fil, la fabrication de ressorts de compression, traction, torsion..., la PME travaille en sous-traitance pour Sofabex (15% de l'activité), mais aussi pour bien d'autres secteurs (industrie automobile, pétrole, ferroviaire, électroménager, grande distribution...), ouvrant ainsi de nouveaux débouchés au groupe et des voies de diversification.

### Dans une dynamique de croissance externe

En 2003, Sofabex fait une seconde acquisition avec le rachat d'Emboutissage service, puis en 2007, d'une activité dans l'injection plastique et en 2009, d'une société dans l'injection aluminium. Malgré la conjoncture, l'entreprise poursuit son développement à un rythme soutenu. Les entités rachetées sont des sociétés en difficulté ou cherchant un repreneur pour prendre la suite. Il y a cinq ans, le dirigeant confie à son fils, Charles Hunsinger, la direction des filiales, regroupées sur le site de Sarcelles. Après des études de commerce et de gestion, celui-ci incarne la relève et a pour mission de développer leur activité. Les services administratifs, commerciaux mais aussi logistiques sont centralisés afin de diminuer les coûts de

fonctionnement. C'est dans cette logique que l'activité d'injection aluminium, encore basée à Ris-Orangis et les équipes de Sofabex vont s'installer, dans les mois à venir, dans de nouveaux locaux à Sarcelles, à quelques encablures, rue du fer à cheval.

### Une arrivée prévue cet été

Les travaux du futur bâtiment de 2800 m<sup>2</sup>, anciennement occupés par SECM GT (fabricant de machines spéciales pour l'automobile), sont en cours. L'emménagement devrait se faire en août, l'installation électrique ayant pris du retard. Les 15 personnes déjà implantées à Sarcelles seront rejointes, dans un premier temps, par 25 collaborateurs. Une nouvelle étape pour la PMI, qui souhaite ensuite "marquer une pause" et stabiliser ses activités.

*Charles Hunsinger accompagne depuis 5 ans son père à la direction de l'entreprise familiale. Deux générations qui se croisent et le choix de l'industrie pour ce jeune diplômé, qui apporte ses connaissances en gestion et commerce. Le groupe historique opère une mutation nécessaire afin de pérenniser l'activité à long terme et contribue à maintenir des emplois, avec la reprise d'activités en difficulté. Grâce à ce déménagement, Sofabex va aussi pouvoir réaliser des économies d'échelle, consolider ses positions et rester compétitive pour ses clients. Des investissements audacieux pour une PMI de taille intermédiaire, qui a réalisé en 2009 un chiffre d'affaires de 5 millions d'euros.*

**Effectifs :** Sofabex (fabrication de pompes mécaniques) : 40 personnes  
**Filiales** (Ressort service, Emboutissage service, Arc 50, Fonderie Service) : 25 personnes  
**Activités des filiales :** fabrication de ressorts, découpe assemblage et emboutit de feuillards, fonderie Zamak et aluminium, injection plastique  
**CA total :** 5 millions d'euros  
**Export :** Sofabex : 70 % / filiales : 5 %  
**Adresse :** 8 rue du bas Perreux - 95200 sarcelles  
**Tél :** 01 34 19 05 11 - <http://emboutissage-service.fr>  
[www.sofabex.com](http://www.sofabex.com)

Toutes les solutions  
pour vos échanges  
internationaux



Centre d'Affaires Cergy Entreprises  
6 boulevard de l'Oise  
95031 Cergy Pontoise Cedex

Votre contact : Stéphanie Hutrel-Sourin, Directeur

Tél. : 01 30 30 71 92

[www.credit-du-nord.fr](http://www.credit-du-nord.fr)

**Crédit du Nord**



Une autre vision de la banque

# Bernard Pérot, *Président de la Chambre de Métiers du Val d'Oise*

*C'est un homme disponible et investi que nous avons rencontré début janvier. Bernard Pérot, 60 ans, a pris les commandes de la Chambre de Métiers du Val d'Oise en novembre dernier. Cet entrepreneur, charcutier traiteur de métier, aîné d'une famille de 11 enfants, a gravi les échelons un à un, depuis sa Charente natale où il démarra en tant qu'apprenti, jusqu'à Enghien, où il fit ses classes puis développa son activité. Un homme énergique, fervent militant de l'apprentissage, qui a décroché le titre de meilleur ouvrier de France (MOF) en 1982.*



## Parlez-nous de votre parcours...

Issu de l'apprentissage, je suis originaire d'Angoulême, où j'ai obtenu mon CAP et un brevet professionnel de charcuterie. J'ai eu la chance d'être formé par un très bon maître d'apprentissage qui m'a orienté, m'a donné le goût de l'excellence et la passion du métier. Après mes études, je suis monté en région parisienne. J'avais 18 ans et l'envie d'apprendre dans une maison de qualité. J'ai alors été embauché par la société Mercier à Enghien, qui comptait à l'époque 8 personnes. Le jour de mon arrivée, nous étions trois candidats pour ce poste et il m'a fallu faire mes preuves pour être retenu. J'ai démarré au niveau le plus modeste, puis j'ai pris des responsabilités et l'on m'a rapidement fait confiance. À 21 ans, je suis passé responsable des achats, puis responsable de poste et responsable des laboratoires à 26 ans.

## Vous aviez 30 ans lorsque vous avez racheté la société...

Mon employeur partait à la retraite. J'ai alors repris en gérance libre le fonds de commerce. En deux ans, j'ai pu acquérir l'entreprise, que j'ai continué à développer. Puis, j'ai créé une pâtisserie dans la même enceinte et ouvert en 1993 une nouvelle boutique, le Fournil d'Enghien. L'ensemble de ces activités représentait alors une cinquantaine de collaborateurs. En 1997, à la création de la Chambre dans le Val d'Oise, j'ai commencé à m'impliquer comme vice-président puis, en 2003, j'ai eu l'opportunité de transmettre l'activité traiteur pour ne conserver que le Fournil (15 personnes).

## Vous avez formé de nombreux jeunes. Quel maître d'apprentissage êtes-vous ?

J'ai accompagné près de 35 apprentis, qui

aujourd'hui sont tous installés. Quatre ont obtenu le titre de MAF (meilleurs apprentis de France), certains ont de très beaux parcours. L'un d'entre eux est aujourd'hui chef des banquettes chez Alain Ducasse à Monaco, un autre officie chez Lenôtre. La réussite des gens que j'ai pu côtoyer et guider est sans doute une de mes plus grandes satisfactions. Je suis exigeant, parfois intransigent, mais j'essaie d'être juste. J'ai toujours travaillé dans le respect mutuel, l'estime et l'amitié. J'ai tissé avec certains des liens vraiment très forts, quasi paternels. Tous m'appellent encore chef.

## Comment organisez-vous vos journées ?

Toute ma carrière, je me suis levé à 3h du matin pour me rendre à Rungis, des habitudes que je n'ai pas perdues. Ma journée démarre en général vers 5h. Je ne dors que 4 à 6h par nuit, j'ai la chance de récupérer rapidement. Le matin je travaille beaucoup. Je consacre environ 20 % de mon temps à la boutique, et les 80 % restant, à mes autres fonctions. Outre la présidence de la CMA, je suis aussi premier adjoint de la Confédération nationale des charcutiers-traiteurs (CNCT), administrateur au CEPROC (centre de formation d'apprentis), représentant régional et national à l'APCM, l'assemblée permanente des Chambres de métiers, ce qui me permet d'être au cœur des décisions prises au plus haut niveau.

## Quelles sont les principales actions que vous comptez mener durant cette mandature ?

Trois thèmes me sont chers : l'apprentissage, la transmission et la reprise d'entreprise. Nous allons poursuivre le projet de construction d'un nouvel IMA (Institut des métiers et de l'artisa-

nat) à Cergy, qui ouvrira aux métiers du bâtiment et du second œuvre, qui a pris du retard et devrait sortir de terre en 2013 ou 2014. L'objectif est d'augmenter de façon significative le nombre d'apprentis pour passer de 1600 à 2500 d'ici 5 ans, en proposant des formations dans la mouvance et en collant à la réalité du terrain. Elus et permanents y travaillent main dans la main. Nous réfléchissons à la création d'un pôle « transmission d'entreprise », pour faciliter l'accès à la reprise, regroupant l'ensemble des interlocuteurs conseils (expert - comptable, avocat...) et à une réorganisation interne de nos services, pour gagner en efficacité. Nous venons de changer d'identité visuelle et allons déployer de nouvelles actions de communication en 2011.

*Au service des artisans, Bernard Pérot veut agir dans l'intérêt de ses ressortissants et défendre les valeurs des quelque 200 métiers représentés à la Chambre. Un parcours exemplaire, de l'humilité chez cet homme au contact facile, abordable, qui ne compte pas ses heures. Père de trois enfants (deux d'entre eux ont suivi ses traces en boulangerie et pâtisserie), déjà deux fois grand-père, Bernard Pérot est aussi plein d'envies et d'allant, réactif, désireux d'adapter les services proposés à un monde qui bouge, pour accompagner au mieux les artisans dans leur démarche.*

Effectif : 150 Permanents - 15 000 entreprises artisanales dans le Val d'Oise  
 Adresse : 1, avenue du Parc - 95015 Cergy-Pontoise cedex  
 Tél. : 01 34 35 80 00  
 info@cma95.fr - www.cma95.fr

## PARTENET

Nettoyage Industriel



ISO 14001 Environnement



Propreté

Tél. : 01 30 37 39 18

partenet.sa@wanadoo.fr

www.partenet.fr

### Les outils de la différence

- Sur site, POINTAGE au jour le jour de tous nos salariés
- Point qualité hebdomadaire de la direction avec nos inspecteurs
- Devis au mètre carré près



Feu d'artifice, soirée de prestige au golf de Cergy, les participants aux 20 ans du club se sont retrouvés le 3 décembre pour fêter cet anniversaire, et échanger leurs souvenirs.

Même les anciens créateurs de l'association avaient fait le déplacement. Yves Herbin, architecte et un des trois membres à l'origine du club, s'était déplacé en provenance des Landes où il est maintenant installé. L'ex-présidente, Marie-France Paviot, était bien entendu présente avec à sa table Gilbert Tchivitdji, ami de longue date et ancien président de la délégation CCIV Val d'Oise, soutien du club depuis toujours, ainsi que Jean-Paul Jeandon, Vice-Président de l'agglomération de Cergy-Pontoise, chargé du développement économique. Le CEEVO étant représenté par

Jean-François Benon, son directeur. La composante économique du Val d'Oise était ainsi réunie.

Beaucoup de discussions et d'échanges de cartes professionnelles autour des tables, les anciens adhérents n'ayant pu se déplacer ont envoyé des petits mots très sympathiques.

Celui de Michel Lalanne (ancien directeur de la BPC devenue Fortis Banque,

puis BNP Paribas) a été particulièrement apprécié : *"Je suis actuellement en Martinique où je vis désormais une grande partie de l'année. J'ai beaucoup de regrets de ne pas pouvoir être parmi vous ce vendredi soir. En 1992, 18 ans déjà, j'ai remplacé M. Weber à la tête de la BPC à Pontoise, votre banque, où je suis resté jusqu'en 2000. Je garde un souvenir très fort des premières années du Club ACE et de la détermination dont vous avez fait preuve pour faire vivre et faire connaître ce club d'entreprises. J'ai en mémoire les réunions et les nombreuses initiatives prises pour son développement avec l'appui des différents chefs d'entreprises qui se sont succédé au Club.*

*La diffusion de plus en plus large du journal Contact Entreprises a été également une initiative très heureuse pour que chacun se connaisse mieux et s'intègre un peu plus dans cette région si dynamique du Val d'Oise, rendant ainsi hommage et encourageant l'esprit d'entreprise. Vous avez permis aux chefs d'entreprises de se connaître, de tisser des liens et souvent de travailler ensemble. Il y a eu aussi l'organisation du RITEC, salon des entrepreneurs de Cergy-Pontoise qui a été pendant plusieurs années une vitrine appréciée de la diversité et du savoir-faire des entreprises locales. Dans cette région que vous aimez, le Club ACE restera une initiative originale et unique dont le succès vous revient, Marie-France, vous pouvez en être fière et je me permets de vous en féliciter!"*

Ainsi que celui de Bruno Caffin, directeur général de l'agence Aire : *"J'ai de bons souvenirs aussi des premières heures du Club. je vous parle d'un temps que les moins de 20 ans ne peuvent pas connaître, j'étais à la première réunion avec Marie-France dans un petit hôtel (nous n'étions*



**Un réseau d'acteurs économiques pour :**

- ▶ Etablir des partenariats
- ▶ Participer à la vie d'un club d'affaires
- ▶ Echanger • Témoigner • Se faire connaître

Venez rejoindre  
**le club des entreprises de Cergy-Pontoise et environs**

### Club ACE

B.P. 18459 - 95807 Cergy-Pontoise cedex • Fax : 01 34 24 84 83  
e-mail : iclub@clubace.org • **01 34 25 97 08**

M./Mme : .....

Fonction : .....

Société : ..... Activité : .....

Tél. : .....

e-mail : .....

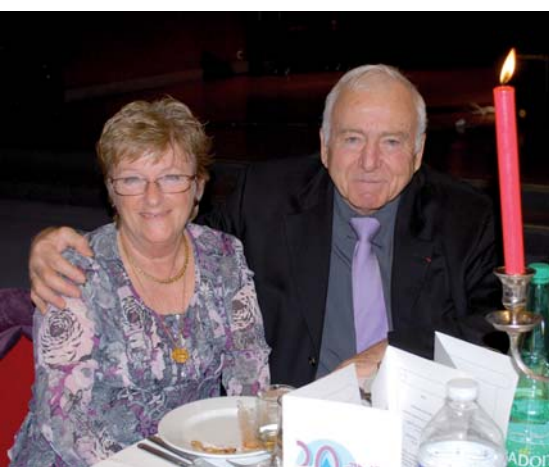
- Désire :  Rencontrer notre chargée de mission  
 Recevoir une documentation



pas que tous les deux !), près du Courte-Paille de Cergy Saint Christophe. Nous avons créé des commissions de travail dont une que j'ai animée et qui avait organisé une soirée sur le "Belle-Val-lée". Toute une époque. Mes divers engagements dans le GRIVO puis l'Union Patronale, puis le Mouvement des Entreprises, puis d'élu local m'ont obligé à faire des choix, mais j'ai toujours suivi votre travail avec intérêt."

Plus de 600 responsables d'entreprise ont ainsi été membres du club ACE, tissant sur Cergy-Pontoise un réseau convivial et amical qui continue de se développer. Très impliqué dans la vie locale, le club soutient un certain nombre d'associations d'insertion, dont Alice avec son directeur Pierre Milandou, qui a remercié le club "pour avoir tant fait pour la promotion de l'association et de son rayonnement dans le Val d'Oise". Longue vie au club...

**Club ACE : 01 34 25 97 08**



# Adhérents

Nouveaux

## Eric Catry, Cabinet Catry



Eric Catry, 43 ans, marié et père de trois enfants, a derrière lui un brillant parcours professionnel. Diplômé d'une maîtrise en droits des affaires mention droit fiscal à l'université Paris I Panthéon Sorbonne, il est aujourd'hui gérant du Cabinet Catry de Pontoise. Créé en 1996, le Cabinet Catry intervient pour tout conseil aux entreprises (création de société, vente ou acquisition de fonds de commerce, cession de bail, rédaction d'actes ou de contrats), aux commerçants (immatriculation, conseil, prise à bail, renouvellement de bail, fonds de commerce) et aux particuliers (contrat de travail, régime matrimonial, adoption, divorce). Composé de 3 avocats, le cabinet

possède une unité à Gisors (27).

**6, place Notre Dame - 95300 Pontoise**  
**Tél : 01 30 30 30 50 - [www.cabinet-catry.com](http://www.cabinet-catry.com)**

## Jean-Charles Ribard, Info service Europe



Après des études d'informatique puis de commerce, Jean-Charles Ribard, a exercé le métier de commercial puis de directeur commercial pour des entreprises d'informatique et de gestion de documents d'entreprises. A 32 ans, il crée son entreprise Info Service Europe. En 2008, pour compléter l'offre, il rachète une entreprise d'impression numérique exclusivement tournée vers une clientèle d'entreprises. Info Service Europe est aujourd'hui une PME à la pointe de la technologie pour la gestion électronique de documents et de données d'entreprises, de l'archivage légal, à la dématérialisation et l'impression numérique haut débit. ISE se place incontestablement comme un acteur majeur dans la gestion

globale des documents d'entreprise par une offre complète qui allie les avantages financiers, mais aussi juridiques, organisationnels et environnementaux. En dehors de ses activités professionnelles, Jean-Charles Ribard habite le Vexin, aime la campagne et le billard français. Amoureux de l'Italie, il apprend et pratique l'italien depuis quelques mois.

**70 Chemin Chapelle St Antoine, Ennery**  
**Tél : 01 30 17 00 28 - [www.ise.fr](http://www.ise.fr) - [jean.ribard@ise.fr](mailto:jean.ribard@ise.fr)**

## Agenda

**Mardi 8 mars prochain :** le club organise un déjeuner à l'occasion de la journée de la femme, qui se tiendra dans les locaux du Cercle, le restaurant du Mouvement des entreprises du Val d'Oise, à Argenteuil, à l'invitation de Véronique Watelet, secrétaire générale du MEVO. Nous aurons le plaisir d'accueillir de nombreuses personnalités féminines, parmi lesquelles la présidente de l'université de Cergy-Pontoise, Françoise Moulin Civil. Le club souhaite également se joindre aux femmes du CJD (centre des jeunes dirigeants) afin de créer des connexions avec d'autres réseaux. Toutes les femmes chefs d'entreprises adhérentes, amies et sympathisantes sont conviées à se joindre à ce déjeuner convivial.

N'hésitez pas à vous inscrire en contactant la présidente, Virginie Paviot au 01 34 25 97 08

**Vendredi 29 avril :** Golfeurs, réservez dès maintenant cette date pour participer à notre compétition de golf qui, cette année, se tiendra au golf de Cergy-Pontoise. Pour faire de cette journée une réussite, nous sollicitons nos sponsors habituels et toutes les entreprises qui souhaiteraient participer par l'apport de lots par exemple.

Renseignements auprès du club au 01 34 25 97 08

**Juin :** Face au succès des speed-meetings précédents, nous souhaitons réitérer cette manifestation avant les vacances d'été. A cette occasion, le club se joindra à l'association Roissy Entreprises. Cette formule nous permettra d'échanger et de rencontrer des dirigeants de l'est du Val d'Oise.

## Comité FBF 95 : changement de présidence

Depuis maintenant deux ans, le comité FBF (Fédération bancaire française) dans le Val d'Oise s'est largement mobilisé, déployant des efforts substantiels pour gagner en visibilité et œuvrer plus étroitement encore aux côtés des entreprises. Une communication nécessaire en pleine crise économique, alors que l'image de la profession dans son ensemble a largement été mise à mal. Depuis fin 2008, le comité était présidé dans le département par Odile Thomazeau, directrice régionale de la Société Générale, qui a su lui insuffler une vraie dynamique. Arrivée en fin de mandat et appelée à d'autres fonctions au sein de son groupe (elle rejoint le Crédit du Nord, filiale à 100% de la SG, au poste de secrétaire générale), Odile Thomazeau laisse la place à Alain Soudan du CIC.

Lieu de rassemblement, de communication et de rencontres, chaque trimestre, le comité réunit une quinzaine de banquiers de la place, directeurs départementaux des principales enseignes. "L'objectif du comité est de fédérer les banquiers autour de leur mission commune, en leur permettant d'accéder à un même niveau d'informations, qu'il s'agisse des dispositifs existants et des modes d'interventions possibles : dispositifs d'aide aux PME, connaissance des tiers de confiance, médiation du crédit...", précise Odile Thomazeau. "Lors de chaque rencontre, un intervenant extérieur est convié afin de faciliter les connexions et la connaissance des instances impliquées. Nous avons ainsi reçu Patrick Clément, directeur de cabinet de la CCIV, Philippe Vammale de la SFAC (assureur crédit), Jean-Claude Meyer, président du Tribunal de commerce, Michel Jonquères, président du MEVO, Olivier Salat, secrétaire général de la Chambre de métiers, Michel Mallieu Lassus, Trésorier payeur général... Chacun a pu y expliquer comment s'inscrivait sa mission, particulièrement en ces périodes plus "chahutées", et comment nous pouvions mieux œuvrer avec eux aux côtés des entreprises. Par ailleurs, le directeur départemental de la Banque de France, qui est aussi le médiateur du crédit dans le Val d'Oise, ainsi qu'Anne Guérin, directeur régional d'Oséo, participent à toutes nos rencontres, permettant de faire un point constructif et très opérationnel à l'échelle du

département, tant sur la médiation du crédit que sur l'exploitation concrète des dispositifs de soutien au financement de l'économie mis en place par OSEO. A chaque réunion du Comité, nous effectuons également un tour de table tendanciel."

Après une passation bien préparée, Alain Soudan, issu d'une banque mutualiste selon la saine pratique de l'alternance, succède donc à Odile Thomazeau. Il sera notamment accompagné et épaulé par son vice-président, Alain Nicolas (BNP Paribas), qui a lui-même présidé le comité FBF dans le Val de Marne. L'objectif de la nouvelle équipe est de poursuivre le tra-

vail réalisé, de s'inscrire dans la continuité, avec un monde bancaire ouvert sur la place, les relais, les circuits. Déjà, quatre rencontres sont prévues, avec la venue du préfet du Val d'Oise, Pierre Henri Maccionni. Jean-Pierre Cormier, président de la CGPME, devrait également compter parmi les invités.

Une volonté forte de continuer l'action engagée par cette professionnelle, pour qui les banques ont une mission première de financement de l'économie au travers de l'accompagnement des entreprises, et qui, avec toute la communauté bancaire du Val d'Oise s'est attelée à changer le regard porté sur le secteur.

### Alain Soudan succède à Odile Thomazeau

Actuellement directeur de la succursale de Pontoise, Alain Soudan, 62 ans, a démarré sa carrière au CIC en 1966. Autodidacte, il gravit les échelons, devient directeur régional, puis directeur des traitements bancaires (crédits et ressources). Suite au rachat du CIC par le Crédit Mutuel, il prend en charge et accompagne le déploiement du nouveau système informatique dans toutes les banques en région, puis se voit confier l'uniformisation du catalogue produits et des contrats attachés, afin de proposer une offre nationale et de mettre un terme aux disparités régionales. Homme de terrain, il décide de reprendre la direction d'une succursale et dirige aujourd'hui l'agence pontoisienne du CIC, dédiée aux particuliers et petites entreprises. Alain Soudan s'implique également au travers de nombreux mandats : membre de la commission surendettement, représentant les établissements de crédits, administrateur de

l'Aface 95 (aide à la création d'entreprise), membre du comité financier de France Active et de Prisme 95, membre du comité de sélection à la pépinière d'entreprises de Neuville sur Oise... Depuis le début du mois de janvier, Alain Soudan a accepté de reprendre la présidence du Comité FBF et de porter de nouveaux projets pour les deux années à venir : "Nous voulons sortir de la sinistrose et participer à faire connaître la Banque aux publics fragiles, éduquer, sensibiliser les gens à mieux gérer leur budget, à prévenir le surendettement. Je souhaite également travailler avec les acteurs de la création d'entreprise, informer les porteurs de projet sur les aides proposées par tous ces organismes, bien souvent méconnues. Enfin, nous souhaitons nous tourner vers l'université pour faire connaître aux étudiants les métiers de la banque, qui offrent de larges possibilités de carrières et de très nombreux métiers."



## SOCIÉTÉ GÉNÉRALE AU SERVICE DE VOTRE ENTREPRISE

Nos spécialistes vous accompagnent pour le financement et la gestion du poste client : financement des créances, assurance du poste client et affacturage.

Contactez le Pôle Entreprises de Cergy,  
rue du Verger, 95028 Cergy Pontoise  
au 01 34 25 57 17 ou 01 34 25 58 03



On est là pour vous aider



Société Générale, DCMA/MOP - Tour Granite - 75866 Paris Cedex 18, SA au capital de 933 027 038,75 € - 553 100 222 RCS Paris, siège social 25, BD Haussmann, 75009 Paris - 0770

# BNP Paribas à Cergy-Pontoise : un nouveau regard sur l'entreprise

Après l'intégration dans son dispositif de l'agence Fortis Pontoise et les quelques désagrèments occasionnés par le rachat de Fortis, la BNP Paribas, nouvel acquéreur a mis en place son équipe au service des entrepreneurs. La direction régionale installée à Cergy-Préfecture, dirigée par Alain Nicolas, couvre la moitié du Val d'Oise : le Vexin, l'Agglomération de Cergy-Pontoise, la Plaine de France et le Parisis soit 24 agences et 220 personnes en comptant le centre banque privé. Cette direction prend ses nouvelles marques "afin de mieux capitaliser sur la bonne image locale de Fortis".

"Continuer à travailler la proximité", c'est la ligne de conduite de Jean-Pierre Guénard, directeur commercial clientèle des professionnels et entrepreneurs. Il suit les entreprises jusqu'à 7,5 M€ de chiffre d'affaires, les grands comptes étant regroupés au centre d'affaires de La Défense. Il est épaulé par une équipe de huit personnes. Leur objectif est de maintenir les relations de confiance en donnant à la banque une image d'entreprise à taille humaine. Jean-Pierre Guénard a fait toute sa carrière chez BNP Paribas, en commençant, il y a 25 ans, au guichet, puis a gravi les

échelons : responsable d'agence, chargé d'affaires, pour prendre une direction commerciale. L'agence quai du Pothuis à Pontoise est prise en charge par Abed Atnane, 31 ans, interlocuteur des particuliers, commerçants, professions libérales et TPE. Il a fait toute sa carrière dans les métiers de la banque. C'est un homme affable, formé aux techniques de commercialisation, souriant et à l'écoute. Très impliquée dans le développement local, la banque est partenaire à

Cergy d'Alice, association d'insertion, et finance aussi de nombreuses actions dans les banlieues pour aider à la création d'entreprise. Membre du club ACE, la BNP Paribas a été partenaire pour les 20 ans de l'association en offrant le champagne pendant la soirée d'anniversaire. Nous souhaitons la bienvenue à Messieurs Alain Nicolas, Jean-Pierre Guénard et Abed Atnane.

Tél. : 01 34 25 53 02



De gauche à droite : Alain Nicolas, directeur régional et Jean-Pierre Guénard directeur commercial  
Ci dessous : Abed Atnane, directeur de l'Agence du Pothuis à Pontoise



**val d'oise**  
le département  
Comité d'expansion  
économique

**POUR RECHERCHER UN NOUVEAU SITE D'IMPLANTATION EN VAL D'OISE**  
(TERRAINS, BUREAUX, LOCAUX D'ACTIVITÉS, ENTREPÔTS...),

**01 34 25 32 42**  
**www.ceevo95.fr**  
ceevo@ceevo95.fr  
Hôtel du Département - 2 avenue du Parc - Cergy  
95032 CERGY-PONTOISE CEDEX

**LA POSTE SOLUTIONSBUSINESS**

**RELATION CLIENT :**  
CONQUÉRIR, FIDÉLISER, CRÉER DU TRAFIC  
OU ENCORE DÉVELOPPER DE LA NOTORIÉTÉ,  
LA RELATION CLIENT EST AU CŒUR DES  
PRÉOCCUPATIONS DE NOS CLIENTS.  
**LA POSTE SOLUTIONS BUSINESS**  
LEUR FAIT DÉCOUVRIR TOUT LE POUVOIR DU  
MÉDIA COURRIER POUR BIEN  
COMMUNIQUER AVEC LEURS CLIENTS.

**LA POSTE**

# Réseau Entreprendre : coups de pouce aux créateurs

Au centre Olivier Bécaud, président du Réseau Entreprendre (cravate rouge). A sa gauche l'équipe de Be-Pro, à sa droite les associés d'Enerpur



Les premiers lauréats désignés par le réseau ont été présentés le 20 janvier dernier à Cergy. Il s'agit des sociétés Be Pro et Enerpur. Déjà présent un peu partout en France depuis les années 80, le Réseau Entreprendre, né il y a à peine un an dans le Val d'Oise, a pour mission d'accom-

pagner les créateurs et les repreneurs dans leur développement. L'association finance des projets porteurs, la philosophie du réseau étant de "créer des employeurs pour créer des emplois". L'association a la particularité de cibler des porteurs de projet à fort potentiel (création de 10 à 12 emplois en moyenne sur trois ans). Le comité d'engagement, composé de 6 à 8 membres, octroie des prêts d'honneur de 12 000 à 50 000 euros et accompagne dans la durée les lauréats retenus. Olivier Bécaud, président du réseau dans le Val d'Oise et directeur Val d'Oise de ERDF GRDF, souhaite que le réseau continue de croître. Objectif : doubler les effectifs dans les mois à venir, pour passer de 25 à 50 membres, pour assurer sa pérennité : chefs d'entreprise, cadres dirigeants "bien assis dans leur activité professionnelle" sont les profils recherchés par l'association. Un directeur est en cours de recrutement et rejoindra prochainement l'équipe.

**Réseau Entreprendre,**  
1, Mail Gay Lussac à Neuville sur Oise  
Tél : 01 34 40 65 00  
[www.reseau-entreprendre.org](http://www.reseau-entreprendre.org)

## Be Pro, le projet d'une équipe expérimentée

Be Pro est née sous l'impulsion de trois associés, aux métiers complémentaires : Philippe Palacio, Gérard Bochet, et Joséphine Copete, un commercial, un financier, une responsable des ressources humaines. Installée à Garges-les-Gonesse, la société propose des équipements de protection individuels aux PME - PMI pour l'amélioration des conditions de travail et des conditions sanitaires, avec des offres adaptées à tous les secteurs (santé, restauration, logistique, transport, intérim, BTP...). La prévention des risques est en effet une obligation légale et pénale du chef d'entreprise, qui n'est pas toujours bien prise en compte en interne. La création de Be Pro repose sur un concept global, la capacité de proposer des équipements complets (gants, chaussures, casques, harnais...), et d'intervenir en amont auprès des clients (tapis anti-fatigue, poste ergonomique... pour prévenir les maladies et les accidents). Déjà, 7 collaborateurs ont rejoint les trois associés, qui, dès le départ, ont mis en place les moyens nécessaires (communication, création d'une structure logistique et d'une agence à Toulouse...) pour croître rapidement.

Tél. : 0 810 10 03 22 - [www.be-pro.fr](http://www.be-pro.fr)

## Trois Esseciens dans la couverture

La trentaine, Joseph Laserre, Louis Sirand, Guillaume Oyer sont trois jeunes issus de l'Essec, qui se sont lancés, il y a 18 mois, dans un projet de création, tourné vers l'installation de panneaux photovoltaïques. Après des expériences comme cadres commerciaux au sein de divers groupes, les trois associés décident de changer d'orientation, en effectuant un virage à 180°, à la découverte des métiers du bâtiment. "Pour ne pas dépendre exclusivement du photovoltaïque, qui connaît actuellement des changements en terme de réglementation, nous avons rapidement développé des activités connexes avec la couverture traditionnelle et l'étanchéité. Nous suivons des formations techniques et nous sommes entourés de compagnons et couvreurs très qualifiés." Affichant un premier exercice de 1,2 million d'euros et une soixantaine de projets réalisés l'an dernier, les trois managers développent une vision à long terme pour leur entreprise. Le prêt octroyé s'élève à 30 000 euros. Il permettra à l'entreprise, dans une phase d'extension avec déjà 11 salariés, de financer divers investissements et d'ancrer leur développement sur le territoire.

Tél. : 0 805 620 730 - [www.enerpur.fr](http://www.enerpur.fr)

## Tendances : le "tout en un" fait son entrée dans la manutention



La société Azur Technologies vend, répare et loue depuis plus de trente ans du matériel de manutention, du transpalette

manuel au chariot porte container de 15 t. Des gammes très larges, pour des utilisations dans la logistique, le bâtiment, les espaces verts. Basée à

Magny-en-Vexin, la société développe également une activité de maintenance industrielle des locaux d'entreprise. Comptant une équipe de 35 personnes, Azur commercialise un nouvel engin, le Multione (fabriqué par la marque italienne CSF). Cette mini-chargeuse articulée porte bien son nom, puisqu'elle comprend près de 80 accessoires interchangeables (lame à neige, bétonnière, niveleuse, trancheuse à chaîne, marteau hydraulique, barre de coupe...), permettant d'effectuer une multitude de tâches et travaux différents. Très

compact, cet engin multifonctions aux quatre roues motrices s'adresse plus particulièrement aux entreprises d'entretien d'espaces verts, aux municipalités, aux petites fermes agricoles ou aux éleveurs. Plébiscité dans les pays nordiques, il semble avoir encore des difficultés à s'imposer sur le marché français, malgré le champ des fonctionnalités proposées et son look sympa (on lui trouverait presque des airs de quad). A noter enfin qu'il s'agit d'une fabrication européenne (normes CE).

Tél. : 01 61 02 02 02



## Un nouveau secrétaire général à la Fédération du Bâtiment

PDG de la société GTPR, basée à Bezons, Patrick Ramé a été réélu début janvier à la présidence de la FFB Val d'Oise pour un mandat de 3 ans. Son entreprise, spécialisée dans le gros œuvre, emploie 40 personnes. Il sera épaulé par ses deux vice-présidents, Jean Pierre Burlot (Isobac) et Nicolas Sablier (Maison Muller).

Dans le même temps, la FFB Val d'Oise, qui compte actuellement 990 adhérents pour 9121 salariés, a accueilli son nouveau secrétaire général, William Vinand. Il succède à Jean-Claude Fischer, qui a dirigé pendant 10 ans l'organisme départemental. William Vinand était jusqu'à présent directeur des centres de formation du GPPF (union syndicale peinture de la FFB Paris). *"En 2011, nous allons continuer à être vigilants auprès des entreprises sur l'activité économique du secteur car même si les indicateurs repartent en ce début d'année, la loi LME, les marges ainsi que la trésorerie sont autant d'éléments qui demandent à être suivis au plus près avec les entreprises, détaille William Vinand. Nous favoriserons le développement des entreprises avec les nouveaux modules de formation en faveur de l'environnement et des marchés potentiels dans ce domaine. C'est l'objectif des formations FEEBAT et de la filière "Bâtir avec l'environnement." Nous mettrons également l'accent sur une autre cible, le grand public, et là aussi sous deux formes : continuer à être présents auprès des jeunes, collégiens, lycéens, apprentis dans les salons spécialisés, dans les collèges, ou toutes organisations permettant de mettre en avant nos métiers, nos débouchés et les évolutions significatives de notre secteur, proposer et promouvoir aux jeunes désireux de rentrer dans notre secteur, des contrats en apprentissage ou en professionnalisation en aidant au lien avec l'entreprise, afin de favoriser leur intégration."* Dans cette dynamique, la FFB reconduit l'opération "un jour en entreprise", le 29 mars prochain, qui permet aux enseignants, professeurs, conseillers d'orientation et chefs d'établissement, de passer une journée avec un chef d'entreprise ou l'un de ses collaborateurs.

**Tél. : 01 34 20 11 90**  
**www.ffbatiment-95.fr**



À gauche, William Vinand  
à droite Patrick Ramé

### Le bâtiment récompensé

L'Office Général du Bâtiment (OGB) du Val d'Oise, organisme qui rassemble des architectes et des entrepreneurs du bâtiment, organise depuis plusieurs années le palmarès de la construction 2011, action visant à promouvoir l'architecture et la construction. Cette action est soutenue par le Conseil d'Architecture d'Urbanisme et d'Environnement du Val d'Oise. Elle a pour but de récompenser des réalisations dans le Val d'Oise, ayant mis en œuvre des démarches environnementales adaptées et une approche du coût global. Cette année, 17 dossiers ont été reçus, 11 ont été retenus et visités par le jury, pour trois lauréats désignés :

#### Prix Maîtrise d'Ouvrage Public – Equipement public

Aménagements des quais de l'Oise et construction de l'office du tourisme intercommunal à Pontoise

#### Prix Maîtrise d'Ouvrage Public – Réhabilitation

Logements locatifs à caractère social à Livilliers (réhabilitation et extension d'un ancien corps de bâtiment en 4 logements sociaux).

#### Prix Maîtrise d'Ouvrage Privé – logements collectifs sociaux

35 logements sociaux basse consommation d'énergie et un commerce à Ermont

**AMIENS** vous offre des opportunités

**Développez vos activités  
à 1 heure par l'A16**

bureaux • locaux industriels • entrepôts • terrains

[www.somme-d-opportunités.com](http://www.somme-d-opportunités.com)



[jc.matte@amiens-picardie.cci.fr](mailto:jc.matte@amiens-picardie.cci.fr) - 03 22 82 22 14



## Chambre de commerce et d'industrie : élections et réforme territoriale, les changements s'amorcent

Ils sont 70 nouveaux membres à avoir été élus à l'issue des élections consulaires, qui se sont déroulées du 25 novembre au 8 décembre 2010. Yves Fouchet est le nouveau président de la CCIV (Chambre de commerce Versailles Val d'Oise Yvelines). Il entame son premier mandat pour une durée de deux ans. Succédant à Jean-François Bernardin, Yves Fouchet a présidé pendant 5 ans la délégation des Yvelines et conduira cette nouvelle mandature, qui s'inscrit dans un contexte de réforme générale des institutions. Frédéric Vernhes a été élu premier vice-président de la CCIV, président de la délégation du Val d'Oise. Son homologue dans les Yvelines est Bruno Bouniol, 2<sup>e</sup> vice-président de la CCIV, président de la délégation des Yvelines. Enfin, Bruno Didier est vice-président trésorier bi-départemental. Lors de l'assemblée générale d'installation, Yves Fouchet s'est dit "contrarié par le score réalisé et le trop faible taux de participation." Une mobilisation qui n'est pas, selon lui, "le reflet de l'investissement sur le terrain". Pour Frédéric Vernhes, "il nous faut être plus présents auprès des entreprises, ancrer les actions de proximité." C'est l'objet même de la nouvelle réforme, qui va impliquer un gros travail de réorganisation au cours des deux années à venir : centraliser les services support (RH, communication, juridique, appui à l'international...) et alléger le fonctionnement des chambres. Cette mutation donnera naissance, dès le 1<sup>er</sup> janvier 2013, à la nouvelle chambre de commerce et d'industrie de région Paris Ile de France. La CCIV deviendra alors deux CCI

départementales, des Yvelines et du Val d'Oise. Le personnel sera rattaché à la CCIR et mis à la disposition des CCI départementales, qui mettront en œuvre, sur leur territoire, les actions votées au niveau régional. Elles développeront l'animation de leurs territoires et le face-à-face avec leurs entreprises et les élus locaux pour lesquels elles disposeront d'une véritable autonomie et des moyens qui leur seront propres. "Pour amorcer ces changements au cours de la période 2011 - 2013, redéployer ce qui existait entre le Val d'Oise et les Yvelines, nous repartons avec une équipe largement renouvelée, avec près de 60% de nouveaux membres, rappelle Frédéric Vernhes. Ce sont des gens de terrain, que nous sommes allés chercher au cœur des différents réseaux." Une page se tourne également avec le déménagement de la délégation de Pontoise prévu

dans les prochains mois. Le personnel investira les anciens locaux de la Caisse d'Épargne à Cergy Préfecture. Dans le Val d'Oise, une centaine de collaborateurs de terrain seront dédiés exclusivement aux entreprises du département, afin de favoriser le contact direct. D'autres projets sont en cours, avec, notamment, le regroupement géographique des apprentis restauration de l'IFA Chauvin et de l'école de Saint-Gratien, qui s'installeront dans les locaux de Saint-Gratien, tandis que les métiers de l'industrie et de la maintenance seront redéployés à Osny. En matière d'appui aux entreprises, les élus sont déjà au travail avec la mise en place de commissions et de groupes de travail, amenés à déterminer les actions à venir.

[www.versailles.cci.fr](http://www.versailles.cci.fr)



De gauche à droite : Bruno Bouniol, 2<sup>e</sup> vice-président de la CCIV, président de la délégation des Yvelines; Yves Fouchet, président de la CCIV; Bruno Didier, vice-président trésorier bi-départemental; Frédéric Vernhes, 1<sup>er</sup> vice-président de la CCIV, président de la délégation du Val d'Oise.

## ABC Informatique, l'ordinateur version simplifiée



Installée à Domont, la société ABC Informatique, créée par Philippe Kersanté, a fait le pari ambitieux de rendre l'ordinateur accessible aux seniors et ainsi, de rompre la fracture numérique. L'entreprise, créée en 2009, accompagne et conseille les particuliers et les entreprises en matière d'achat de matériels, d'installation, de dépannage, de formation, et réseaux. Elle lance aujourd'hui un nouveau service : un PC ultrasimple d'utilisation, allié à un logiciel spécialement dédié aux seniors. Baptisée Sérénité, cette interface se substitue à l'environnement Windows traditionnel et propose d'évoluer de façon simplifiée, avec dix menus illustrés par des dessins corres-

pondant aux fonctionnalités de la machine : courrier, Internet, photos, vidéos, texte, agenda, comptes, dessins, musique, jeux. Le tout fonctionne de façon tactile. Cet outil propose même de lire le contenu des mails grâce à une voix synthétique. Surfer sur Internet s'effectue également en touchant l'écran. Cette interface, dont ABC Informatique est propriétaire, s'adresse aux particuliers ainsi qu'aux établissements de retraite. La résidence Hélène Moutet à Domont, avec qui la société a signé un contrat, sera la première à en être équipée.

Tél : 06 22 56 80 00  
[www.abcinformatique.net](http://www.abcinformatique.net)

# ON VOUS DÉPOSE ?



**PAM 95 : POUR AIDER À LA MOBILITÉ**  
le service public de transport collectif à la demande  
pour les personnes à mobilité réduite  
et les personnes âgées

 **0 810 111 095**

Prix d'un appel local

[www.pam95.info](http://www.pam95.info)

## Greenway : la livraison zéro pollution

Deux entreprises de Saint-Ouen l'Aumône se sont associées pour créer une entité spécialisée de transport urbain de marchandises 100% électrique : le logisticien Eurodislog, créé en 1991, spécialisé dans la logistique du marketing et de la communication qui dispose d'un entrepôt de 50 000 m<sup>2</sup> sur les parcs et l'un de ses fournisseurs, Europ Express, spécialisé dans le transport urgent, également basé à Saint-Ouen l'Aumône. "Avec Nicolas Morisse, directeur général d'Eurodislog, nous avons entamé une réflexion commune pour trouver des solutions en livraisons



propres, explique Grégory Roman, co-dirigeant d'Europ'Express. Nous avons des clients communs sensibles à l'environnement durable, une expertise déjà acquise dans le domaine du transport et avons misé sur ce marché d'avenir."

Baptisée Greenway Services, la nouvelle activité a été lancée début septembre et dispose d'un entrepôt à la Plaine Saint-Denis. Grâce au soutien financier du groupe Horus Finance (auquel

appartient Eurodislog), un investissement de près de 250 000 euros a été réalisé pour s'équiper de véhicules électriques, sept au total : des véhicules de capacité moyenne (de 2 t de charges utiles), de marque Modec, dotés d'une autonomie de 100 km et des véhicules de petite taille (de marque Goupil, 500 kg de charges utiles et 70 km d'autonomie). Du simple colis à la palette, la filiale est aujourd'hui pionnière sur le marché de l'éco-livraison urbaine. "L'électrique nous impose de repenser totalement notre mode de distribution, étant tenus par des contraintes de poids et d'autonomie. Nous nous adressons à des clients qui livrent exclusivement en centre urbain (capitale et petite couronne). C'est la raison pour laquelle nous avons fait le choix d'une plate-forme aux portes de Paris. Il nous faut optimiser les tournées, massifier les flux pour être économiquement viables." La société s'est dotée d'un logiciel très pointu de traitement des flux de transport et distances parcourues pour éviter le déchargement des batteries avant le retour au dépôt. Six emplois ont pu être créés grâce à cette activité. Nicolas Morisse et Grégory Roman sont en négociation avec d'autres constructeurs comme Renault Trucks pour l'achat de plusieurs véhicules et projettent déjà de dupliquer leur concept en implantant de nouvelles plateformes de distribution dans d'autres grosses agglomérations, comme Lille et Lyon.

**Tél. : 01 53 26 68 68**  
**[www.greenway-services.fr](http://www.greenway-services.fr)**

## ABB : un plan de revitalisation engagé

Après une seconde vague de départs en fin d'année dernière, les salariés d'ABB Saint-Ouen l'Aumône sont plus 400 à avoir été licenciés par le groupe. Pris en charge pour certains par le cabinet Parcours Plus à Cergy, antenne mise en place dans le cadre du plan de sauvegarde et de l'emploi, ils sont loin d'avoir tous été reclassés. Les anciens salariés accompagnés ont bénéficié d'un entretien d'évaluation et d'orientation, d'un bilan personnel et professionnel, d'actions de formation ou de validation des acquis de l'expérience et de soutien dans leurs démarches de recherche d'emploi. Les profils proposés sont divers : techniciens robotique, automatismes, assistantes polyvalentes et assistantes de direction, responsables et pilotes bureau d'études, chefs de projets, techniciens de maintenance, acheteurs...

Le site devrait compter à terme 220 personnes, suite à l'ensemble des départs annoncés et à

l'arrivée d'autres salariés venus de Persan. Parallèlement, un plan de revitalisation se met en place, piloté par la DIRECCTE. Ce plan est une obligation que l'Etat peut faire peser sur les groupes ou entreprises de plus de 1000 salariés qui procèdent à des licenciements ou des fermetures d'entreprises. Il se traduit alors par une "convention" passée entre l'entreprise concernée et l'Etat. Cette "convention" définit les moyens renforcés et les mesures qui en découlent et qui seront prises pour redynamiser le bassin d'emploi touché par les difficultés économiques. ABB devra ainsi mobiliser un budget pour ce plan, représentant plusieurs fois la valeur mensuelle du SMIC par emploi supprimé. L'utilisation de ce fonds n'a pas encore été dévoilée...

**ABB Antenne Emploi :**  
**Contact : Paula Capraru au 01 30 17 32 42**  
**10, rue de la Grande Ourse - 95800 Cergy**  
**[p.capraru@parcoursplus.com](mailto:p.capraru@parcoursplus.com)**

## Clark Diffusion, fabricant de serviettes en papier

La société Clark Diffusion est arrivée il y a près de cinq ans à Saint-Ouen l'Aumône après avoir quitté Nanterre. Aucune enseigne sur la devanture, la société y développe ses activités dans la plus grande discrétion. Née il y a 34 ans et reprise peu de temps après par Bernard Akoka, la PME, à l'origine spécialisée dans les colles et les produits d'entretien, se repositionne sur une activité bien différente : la fabrication de nappes, de serviettes en papier, sets et chemins de table... Imprimés et personnalisés (dessins, logos, gaufrages...), ces produits jetables sont essentiellement destinés aux restaurateurs. Un secteur bataillé, et qui selon Bernard Akoka, s'apparente "presque à de la vente d'épicerie". "Nous travaillons avec multiplicité de clients, près de 2000, auxquels nous distribuons nos produits en direct. Les besoins dans ce secteur sont très fragmentés, nos clients passent commande pour de petits volumes. Par ailleurs, le secteur de la restauration bouge beaucoup et nos commerciaux doivent sans cesse assurer une présence terrain pour garder le contact et séduire de nouveaux clients." Clark travaille à partir de bobines mères (gros rouleaux de papier intissé), qui sont imprimées et découpées dans ses ateliers. Huit collaborateurs, conducteurs flexographiques\*, assurent leur fabrication. Avec une production de plus d'un million de serviettes par mois, la PME de personnes a fait le choix de ne travailler que sur l'Île-de-France (particulièrement Paris, où elle représente un quart du marché), privilégiant la proximité pour un service rapide. Depuis

quelques années, Clark Diffusion a étoffé son catalogue en proposant de la vaisselle (en dur) : verres, couverts, assiettes, plats, accessoires de table, une offre complémentaire qui s'est rapidement développée et représente désormais 25 % du chiffre d'affaires de la PME. "Les restaurateurs aiment changer leur vaisselle beaucoup plus régulièrement qu'avant, en fonction des modes et pour accompagner la présentation de leurs plats. Grâce à cette diversification, nous avons pu nous maintenir malgré la conjoncture." Très récemment, Bernard Akoka a été rejoint dans l'entreprise par sa fille, qui sera sans doute d'ici quelques années, amenée à lui succéder à la direction de la société.

Tél. : 01 34 40 71 71  
www.clarkdiffusion.com

\* la flexographie est un procédé d'impression en relief proche de la typographie



## Siremballage, toujours dans le TOP 500

Réalisée sur la base des chiffres de l'exercice 2009, cette 12<sup>e</sup> édition du Top 500 des entreprises d'emballage\* montre que la filière de l'emballage et du conditionnement a subi de plein fouet l'impact de la crise financière. En France, en Europe comme dans le monde, les chiffres d'affaires sont en recul. Un petit clin d'œil dans ce cadre à la société Siremballage, en 197<sup>e</sup> position. Dirigée par Roger Vil-lefeu, cette PME familiale emploie 126 personnes pour un chiffre d'affaires de 31,22 millions d'euros, malgré un léger fléchissement de ses activités par rapport à l'exercice précédent (-6,8%).

\*réalisé par Emballages Magazine



## AMCO s'installe aux Béthunes

La société AMCO, spécialisée dans les pièces caoutchouc et plastique pour l'industrie (pièces découpées, extrusion, moulage), vient d'acheter un bâtiment situé avenue des Béthunes à Saint-Ouen l'Aumône, où elle a aménagé début janvier. L'entreprise familiale, créée en 1932, a quitté Bezons à la recherche de locaux plus spacieux. Les bureaux et la zone de stockage représentent quelque 6000 m<sup>2</sup>. En croissance, la PMI dont la direction générale a été reprise par Jean-Claude Schwob, emploie une cinquantaine de personnes et travaille essentiellement pour l'automobile et le ferroviaire, mais aussi les secteurs du bâtiment et la construction mécanique. Ses clients sont de grands comptes comme Alstom, Bombardier, Siemens, PSA, Renault... De prochains investissements sont prévus dans les mois qui viennent (achats de deux nouvelles machines) ainsi que des recrutements (ouvriers qualifiés et caristes).

Tél. : 0 810 10 03 22 - www.be-pro.fr

## Demande d'emploi

Femme, 46 ans souhaite s'investir dans une entreprise en tant qu'assistante.

Développement portefeuille clients/prospects (prise de RDV, détection des besoins, gestion administrative...).

Expériences précédentes : PME/PMI et groupes (service client), 8 ans dans un centre de formation continue (assistante du Directeur)

Tél. : 06 75 90 29 58

## Le musée Louis Senlecq en appelle aux mécènes

Devenez mécène pour aider le musée d'art et d'histoire Louis Senlecq de l'Isle Adam à acquérir un chef d'œuvre de Jules Dupré (1811 - 1889), un des plus importants peintres français de paysage du 19<sup>e</sup> siècle. La toile s'appelle *Environs de Southampton*, peinte en 1835 (115x184 cm). Le



musée municipal de l'Isle Adam possède la 3<sup>e</sup> collection d'œuvres de cet artiste, après le musée du Louvre et le Musée des Beaux-Arts de Reims. L'Isle Adam y est attaché car après avoir voyagé en Angleterre et sillonné la France, ce portraitiste loue en 1845 un atelier à l'Isle Adam et s'y installe définitivement en 1850. 400 000 euros sont nécessaires pour l'acquisition de cette œuvre, justifiés par son caractère unique. Les crédits d'acquisition et les aides publiques doivent permettre de réunir 80 % de cette somme. L'appel au mécénat vise à rassembler les 20 % restants avant le mois de mars 2011, date à laquelle le tableau risque de quitter le sol français.

**Pour contractualiser le don de particuliers ou d'entreprises ou pour toute information complémentaire : Anne-Laure Sol au 01 34 69 45 44.**

## Clin d'œil à nos Roses des Sables

Nous avons encouragé et soutenu l'équipage d'Isabelle Giguet, conseillère clientèle privée à la BNP, qui a pris le départ en octobre dernier du Trophée Rose des Sables, aux côtés de Cécile Huguel. Le binôme a bien fonctionné et repartira l'année prochaine pour une nouvelle course à travers le Maroc. Sur une centaine d'équipages au départ, et après quelques aléas, les deux "quadras" sont arrivées en 20<sup>e</sup> position, à bord de leur 4x4 Toyota. Elles se préparent déjà pour la prochaine édition, qui se déroulera du 6 au 16 octobre 2011, épaulées par plusieurs entreprises sponsors (parmi lesquelles 3M), qui ont contribué au financement de l'équipement et du voyage.

## Resto Du Mois

### Espace sushi : une parenthèse poisson

Et si vous déjeuniez japonais ? Au cœur de Pontoise vient de s'ouvrir l'Espace Sushi. Un peu d'exotisme dans cette froidure, une parenthèse zen qui fait du bien entre 12 et 14 heures. Xixi vous accueille et vous présente son plateau tournant, une originalité dans l'agglomération de Cergy-Pontoise : service rapide, choix de mets variés à tout tarif, de 2,50€ à 4,50€.

A table, une carte large, avec de nombreux plats, sushis, sashimis, brochettes,...

Tout le classique japonais à des prix très convenables, un exemple : "le plateau sushi California mixte" : 2 saumons, 6 thons cuits/avocat, 1 brochette de bœuf fromage et une brochette boulette de poulet, pour 12€ + 1 bol de riz.

Après la cérémonie des serviettes chaudes, on vous sert une soupe de champignons - poulet, accompagnée d'une salade de légumes traditionnelle avant de déguster le plat principal. Le décor est

chaleureux, bois, tentures, beiges et marrons, quatre salles dont deux à l'étage, vous donnent une sensation de bien-être.

A noter la fraîcheur exceptionnelle du poisson, la marée étant livrée chaque matin en direct de Rungis. Deux associés se sont installés sur ces deux niveaux, Mme Won à la cuisine et Xixi Jin au service. Recherchant un espace et venant du 93, c'est le hasard qui leur a fait découvrir cet endroit, que nous recommandons à nos lecteurs.



Une salle fermée pouvant recevoir une dizaine de personnes à l'étage est propice aux discussions d'affaires ou aux repas entre amis. Vous pouvez aussi commander, vos plats et aller les chercher pour un dîner de fête ou une occasion spéciale. Déjà, la clientèle se fidélise au bout de trois mois. Le ticket moyen le midi est de 11 à 12€. Impliquée localement, Xixi a participé au concours des vitrines de Noël à Pontoise, un moyen de se faire connaître. Une adresse à garder.

4, RUE THIERS À PONTOISE  
FERMÉ LE DIMANCHE MIDI  
TÉL. : 01 30 38 56 28



## A la découverte du film d'animation français et international

Cinéma

Du 4 février au 26 février, l'association Ecrans VO vous accueille pour la 11<sup>e</sup> édition du festival Image par Image. Un événement à la fois divertissant et culturel qui s'adresse à un large public. Pendant trois semaines, dans une vingtaine de salles du département, il sera possible de goûter au meilleur du cinéma d'animation français ou international, de découvrir des films et les coulisses de la création, des ateliers techniques, des expositions.ais aussi champs, jardins fleuris et scènes familiales.

Prix de vente : 20 euros

Renseignements au 01 34 25 37 14

<http://www.valdoise.fr/8083-ecrans-vo.htm>

<http://imageparimage.wordpress.com/>



## La gratuité pour 4 sites culturels valdoisiens

Événement

Le Conseil général a décidé d'instaurer la gratuité d'accès permanente aux sites culturels du Conseil général, pour favoriser l'accès de tous à la culture. Cette initiative s'applique tous à la culture. Cette initiative s'applique dès le mois de février et concerne tous les publics. Quatre sites sont concernés : l'Abbaye de Maubuisson à Saint-Ouen l'Aumône, dédiée à l'art contemporain, le Musée archéologique du Val d'Oise, le Musée de Wy-dit-Joli-Village (traditions populaires et les jardins) dont la réouverture est prévue au printemps 2011 et la Maison du docteur Gachet (expositions de gravures contemporaines) à Auvers-sur-Oise. Le Conseil général espère ainsi augmenter significativement la fréquentation de ces lieux et permettre à un large public de les découvrir.



## Rire et mystère au Théâtre 95

Théâtre

Entre comédie et suspens, le Théâtre 95 présente en ce début d'année deux pièces satiriques et intrigantes : *Trompe-l'œil et cache-misère* et *Sueurs moites*.

Jusqu'au 5 mars, *Trompe-l'œil et cache-misère* met en scène l'histoire drôle ou tragique d'un couple de clowns et d'un musicien victime de la dure réalité du quotidien. Un véritable cabaret satirique. La pièce traite à la fois les problèmes du quotidien et permet au spectateur de prendre conscience de ce qu'il ne voit pas. Du 28 janvier au 8 avril, *Sueurs moites* vous plonge dans une enquête improbable librement inspirée des univers de Bogart, Hitchcock et Murnau. Une ambiance teintée de noir et blanc respirant le polar décalé. Cadres, travellings et gros plans s'affranchissent de la caméra... Musique et bruitages naissent sous les doigts du pianiste... Le cinéma devient vivant !

[www.theatre95.fr](http://www.theatre95.fr) - Réservation : 01 30 38 11 99

## Deux nouvelles publications au Valhermeil

Livres

Les Editions du Valhermeil publient deux livres historiques, l'un sur Bessancourt, le second sur Enghien. On doit l'ouvrage sur l'église gothique Saint-Gervais-Saint-Protais au Bessancourtois Richard Fumey. Le livre présente à la fois les richesses de l'édifice construit sous Saint-Louis, et son histoire, à travers celle de la ville.

Commande et Réservation  
au 06 35 17 38 19

A Enghien-les-Bains, dix-sept auteurs (ingénieurs, historiens, professeurs, chargé de communication, chef de projet...) ont co-écrit l'ouvrage "Enghien-les-Bains : des origines à 2010, regards croisés sur la ville", disponible depuis début janvier. Abondamment illustré, il dresse le portrait de la ville thermale (origines, architecture, personnages célèbres...). L'ouvrage est disponible dans les librairies enghiennoises ainsi qu'à l'office du tourisme.

## Sannois réitère son salon du vin et du terroir

Gastronomie

La 4<sup>e</sup> édition du salon sannoisien du vin et du terroir se tiendra le samedi 5 mars, de 11h à 19h30 et le dimanche 6 mars, de 10h à 18h, au centre Cyrano de Bergerac. Des vigneronnes de différentes régions vous feront découvrir leur production de vin et champagne. Des producteurs présenteront leur travail artisanal (escargots cuisinés, spécialités du Périgord, pruneaux d'Agen, miel...). L'art et le bien-être seront également au rendez-vous avec un peintre et un sculpteur de renom, un créateur de bijoux, des produits cosmétiques...

Entrée : 1 €

Tél. : 01 39 98 20 10

## Rétrospective "de Véronèse à Matisse", au musée Tavet-Delacour

Exposition

Le musée Tavet-Delacour de Pontoise présente sa nouvelle exposition de "Véronèse à Matisse" jusqu'au 6 mars 2011. Près de 150

dessins et aquarelles des collections des musées de Pontoise y sont présentés. Cette exposition résulte d'une sélection réalisée parmi plusieurs milliers de feuilles depuis le 16<sup>e</sup> siècle jusqu'à nos jours. Elle présente la diversité des techniques et des usages du dessin.

Tél. : 01 30 38 02 40 -  
[www.ville-pontoise.fr](http://www.ville-pontoise.fr)  
[museetavet@ville-pontoise.fr](mailto:museetavet@ville-pontoise.fr)





**LA POSTE**  
**SOLUTIONS BUSINESS**

## POUR VOUS, CLIENTS PROFESSIONNELS, LA POSTE S'ENGAGE À :

- **Vous mettre en relation avec un conseiller clientèle** de 8h30 à 18h30<sup>1</sup> du lundi au vendredi via le 3634<sup>2</sup> "les spécialistes entreprises"
- **Vous offrir une carte Pro** qui vous garantit une prise en charge prioritaire et personnalisée en bureau
- **Vous communiquer les évolutions tarifaires** deux mois avant leur entrée en vigueur
- **Vous prévenir en cas de retard prévisible**<sup>3</sup> d'une prestation de collecte ou de remise de votre courrier<sup>4</sup>
- **Vous envoyer sous 48 heures un accusé de réception** vous informant du délai maximum dans lequel une réponse vous sera apportée, dans le cas où nous ne pourrions pas vous répondre immédiatement

Découvrez tous nos engagements sur [www.laposte.fr](http://www.laposte.fr)  
ou renseignez-vous auprès de votre interlocuteur commercial

C'est en vous écoutant et en mesurant notre performance que nous pourrons adapter nos services à vos attentes. Nous nous engageons à publier nos résultats chaque année.



<sup>1</sup> de 9 h à 17 h dans les DOM

<sup>2</sup> 0,34 € TTC/mn à partir d'un téléphone fixe

<sup>3</sup> Retard supérieur à 30 mn, hors événements survenant en cours de tournée, hors Collecte Primo et uniquement en cas de prestation réalisée par La Poste

<sup>4</sup> Service gratuit, disponible en France métropolitaine sur inscription sur [www.laposte.fr/infocollecteremise](http://www.laposte.fr/infocollecteremise)

**LA POSTE**  
**LA CONFIANCE DONNE DE L'AVANCE**



[www.laposte.fr](http://www.laposte.fr)