

# Contact

## entreprises

Le magazine des Responsables d'Entreprise du Centre & l'Ouest du Val d'Oise

### Dossier :

## Reprise et transmission d'entreprises

- *ACMÉ PROTECTION*
- *BOUÉTARD FRÈRES*
- *DIS AUTO*
- *ERA-SIB*
- *IPC*
- *JLK TÉLÉMATIQUE*
- *MARIETTA*

p. 5 à 10 



© Constantin Kammerer



### Ambassadeurs du Val d'Oise



### STÉRIGÈNE :

*L'ingénierie des procédés stériles*





www.mipromotion.fr - Tél. : 01 34 25 97 08

# GVio Parc

*Un parc d'activités de 45000 m<sup>2</sup> proposant à la location des locaux de bureaux et d'entrepôts de 300 à 8000 m<sup>2</sup>*

Parc clos et sécurisé situé dans la Zone des Beaux Soleils à Osny, en bordure de l'A 15 et à 25 km seulement de Paris.

- Hauteur libre de 4,80 m à 8,50 m
- Accès livraison de plain-pied ou à quai (L 4,50 m x H 4,20 m)
- Résistance au sol de 5 tonnes/m<sup>2</sup>



**Venez rejoindre les 30 sociétés de renom déjà implantées sur le site !**



Pour tous renseignements contacter GVio - Paris 16<sup>e</sup>

**01 56 33 78 09** - [www.gvio.fr](http://www.gvio.fr)

#### DOSSIER

Reprise et transmission  
d'entreprises..... p. 5 à 10

INFOS ACE ..... p. 12 à 13

#### HOMME DU MOIS

Robert Dupaquier ..... p. 14

#### ENTREPRISE DU MOIS

STÉRIGÈNE ..... p. 15

INFOS ENTREPRISES ..... p. 16 à 21  
- Les ambassadeurs du Val d'Oise

CARNET ..... p. 22

DÉTENTE ..... p. 23



#### DES RAISONS D'ESPÉRER

*“Une conjoncture économique jugée globalement plutôt favorable à la fin 2006 en Val d’Oise, malgré des difficultés réelles identifiées dans certains secteurs (industrie automobile, commerce de détail, restauration).” Voilà très résumé l’état des entreprises, selon le bilan économique et social du Val d’Oise, réalisé par le Comité d’Expansion économique. C’est un fait, notre département se porte plutôt mieux. Il est toujours le département*

*le plus jeune d’Ile-de-France pour la moyenne d’âge de sa population, 30 % a moins de 20 ans. En ce qui concerne l’emploi, 3481 nouveaux emplois salariés privés ont été créés en 2005 (+1,4 %) soit une croissance supérieure au niveau régional (+1 %) et au niveau national (+0,7 %). 48 604 demandeurs d’emplois sont identifiés, soit une diminution importante de -10,7 % entre octobre 2005 et octobre 2006, mettant le taux de chômage du département à 8,6 %. Quelques raisons de se réjouir après des années de difficultés. Les Valdoisiens sont toujours entreprenants, les créations et reprises d’entreprises se stabilisent en 2005 et 2006 à 4 400 en moyenne contre 3 600 en 2003.*

*Toutefois, nous avons consacré notre dossier à la transmission d’entreprise car c’est un sujet sensible. En effet, c’est un secteur en nette diminution (-13 %), surtout au niveau des TPE et des artisans, des milliers d’entreprises risquent de disparaître dans les années qui viennent. Tous les acteurs économiques se mobilisent pour éviter l’hécatombe et redonner du souffle aux entreprises qui se retrouveront sans patron dans les 10 ans qui viennent (64 % des chefs d’entreprises de TPE ont entre 40 et 60 ans).*

*Nous allons vivre une année présidentielle de toutes les promesses, avec une France plombée par sa dette. En regardant de plus près tous les chiffres, il serait temps que nos dirigeants envisagent de drastiques économies avant de présager d’une croissance éventuelle. Les Français ne sont pas dupes et les entrepreneurs encore moins, eux qui chaque jour prennent les décisions qui s’imposent pour faire tourner leurs entreprises. Nous allons assister à de belles joutes oratoires, art spécifique des énarques toutes catégories, mais ce que nous demandons, ce sont des actes pour relever le pays. Quelques frémissements sont visibles, mais ce n’est pas suffisant pour reprendre notre place de grande puissance économique. Il faudra se faire à la nouvelle donne.*

*PS : Et pour revenir au territoire, pour ceux qui sont intéressés par les chiffres du Val d’Oise, le bilan économique est disponible auprès du CEEVO au 01 34 25 32 42.*

Sincèrement vôtre,

Marie-France Paviot  
Editeur

## Annonces

ARETECH - AXE SIX - AXE WEST -  
CARAY - CABINET HEMET - CCIV -  
CEEVO - CITROEN - CONSEIL GENERAL  
DU VAL D'OISE - DTZ - FLEXIBUREAUX -  
FONTAINE DE TREVI - FORD - FORTIS  
BANQUE - GVIO - GROUPE JALLU  
BERTHIER - HEXATECH - HOSTELLERIE  
DU MAUPERTU - IRIS IMPRESSION -  
LA BONNE ENTENTE - LNE - KOVI -  
MEDIACOM - MFPROMOTION - OBDP -  
PAF - PARTENET - PROCARIST -  
SIREMBALLAGE - SOREVO

Contact  
entreprises

Édition : MF PROMOTION  
Agence Conseil en Communication  
B.P. 78447 - 95807 Cergy-Pontoise cedex  
Téléphone : 01 34 25 97 08  
Fax : 01 34 24 84 83  
Web : www.mfpromotion.fr  
E-mail : vpaviot@mfpromotion.fr  
jpaviot@mfpromotion.fr  
SARL au capital de 7622,45 euros  
RCS Pontoise B 352 519 292  
Code APE 744B  
Tirage : 8 000 exemplaires

Rédaction & Publicité  
Rédacteur en chef :..... Marie-France PAVIOT  
Rédaction : ..... Audrey LE MEUR  
..... Maty CISSE  
Resp. Publicité : ..... Julien PAVIOT  
Réalisation & Fabrication  
Maquettiste : ..... Angélique BOURG  
Flashage et Impression : ..... IRIS Impression  
Abonnements  
Tarifs et conditions (1 an, 6 numéros) 1 an : 40 €  
Règlement à l'ordre de MF PROMOTION  
Directrice de la publication : M-F. PAVIOT

## Responsables d'entreprise,

Le prochain dossier traitera des

## FEMMES CHEFS D'ENTREPRISE

Dès à présent, contactez  
la rédaction au 01 34 25 97 08

# Taxe d'apprentissage

## un casse-tête ?



Par délégation de la CRCI Paris Ile de France : convention du 06/09/06,  
avis favorable du Service Régional de Contrôle en date du 22/11/06 pour les entreprises  
ayant au moins un établissement en Ile de France



Chambre de commerce et d'industrie  
Versailles Val-d'Oise / Yvelines

GESTION DES FORMALITÉS  
ET TAXES FORMATION  
BP 84  
78185 SAINT-QUENTIN-EN-YVELINES

- > Prévenir les risques de votre activité (incendie, vol, responsabilité civile, impayés, perte d'exploitation...)
- > Assurer votre parc automobile
- > Protéger le patrimoine du dirigeant (garantie chômage, responsabilité personnelle du dirigeant)
- > Fournir une protection juridique
- > Offrir une protection sociale efficace des salariés et des dirigeants
- > Préparer l'avenir (retraite, assurance-vie)
- > Couvrir les risques personnels

**Bruno Hémet Assurances**  
accompagne plus de 4500 clients :  
entreprises, collectivités territoriales,  
artisans, associations, etc.

7, place du Parc aux Charrettes  
B.P. 4 - 95300 PONTOISE

[pontoise-centre@gan.fr](mailto:pontoise-centre@gan.fr)

Tél. : 01 34 25 40 00



**Bruno Hémet**  
Assurances & Placements

VOTRE ACTIVITÉ BIEN ENTOURÉE



Pour rechercher un nouveau site  
d'implantation en Val d'Oise  
(terrains, bureaux, locaux  
d'activités, entrepôts...),



Prenez contact (gratuitement et  
confidentiellement) avec le  
Comité d'Expansion Économique du Val d'Oise

**01 34 25 32 42**  
<http://www.ccevo95.fr>

[ceevo@ceevo95.fr](mailto:ceevo@ceevo95.fr)

Hôtel du Département - 2 avenue du Parc - Cergy  
95032 CERGY-PONTOISE CEDEX

# Transmission d'entreprise : enjeu économique majeur

Le thème de la reprise et de la transmission revêt une acuité particulière, au moment où les évolutions démographiques indiquent qu'une génération entière de chefs d'entreprise s'apprête à passer la main dans les 15 ans à venir. L'enjeu économique des transmissions est crucial en termes d'emploi : on dénombre environ 60 000 reprises par an, représentant environ 300 000 emplois. D'après la dernière enquête d'Oseo BDPME dont sont tirés ces chiffres, près d'une transmission sur 5 échouerait avant 6 ans. Les secteurs de l'industrie, du BTP, du commerce de gros et des services aux entreprises représentent 48 % des reprises. Six cessions sur dix sont dues à un départ en retraite, départs de plus en plus rarement suivis d'une transmission familiale : moins de un sur dix dans les secteurs cités ci-dessus. On constate un rajeunissement des repreneurs (en moyenne 41 ans) qui s'accompagne d'une baisse globale de la part des apports personnels dans les montages financiers. Les

repreneurs sont expérimentés et possèdent un niveau élevé de formation. Une faible part des entreprises sont reprises par des personnes n'ayant pas d'expérience du secteur. Et, lorsque c'est le cas, cette méconnaissance est le plus souvent compensée par une expérience antérieure du management. Si les rachats d'entreprises sont le plus souvent le fait de personnes physiques, la part de cessions d'entreprises à des personnes morales représente 25 % des opérations, ce qui conforte le phénomène de création de micro-groupes de PME. S'installant par volonté d'indépendance, les repreneurs qui ont réussi considèrent (pour 40 %) que la dette liée à la reprise a généré des charges financières élevées ou très élevées, mais sont, quelques années après, globalement satisfaits et optimistes sur l'avenir de leur entreprise. Nous avons donné la parole ce mois-ci à plusieurs cédants et repreneurs qui nous ont fait part de leur expérience personnelle en la matière. Témoignages...

## LES ADRESSES UTILES

### La CCIV sensibilise ses ressortissants

La Chambre de commerce et d'industrie de Pontoise compte une cellule spécialisée en matière de transmission et de reprise d'entreprise, animée par Bouchra Assai. "Nous sensibilisons les chefs d'entreprise en âge de penser à la transmission à travers des réunions d'informations générales et techniques. Nous leur proposons aussi une bourse d'opportunité d'affaires régionales, "Passer le relais" ([www.passerlerelais.fr](http://www.passerlerelais.fr)), afin de faciliter le rapprochement entre cédants et repreneurs." La conseillère reçoit aussi les chefs d'entreprise qui envisagent de céder en entretien individuel, pour aborder, au cas par cas, leur situation. Par ailleurs, la Chambre a mis en place plusieurs formations pour les cédants, dont "5 jours pour reprendre" et le programme de "l'École des Managers", pour réussir la transmission et le développement de son entreprise.

Rens. au 0820 078 095 / 01 30 75 35 60

### L'Essec Ventures forme les managers repreneurs

Le pôle entrepreneuriat de l'Essec a lancé en 2004 l'Institut de la transmission d'entreprise. Ce programme de cours d'une dizaine de jours aide les futurs repreneurs de PME - PMI à se préparer pour être mieux armés avant de franchir le cap. Le cursus comprend une phase "action" avec un module de validation de projet et la mise en place d'une stratégie cohérente (comment se positionner, quelle taille d'entreprise choisir, quel secteur... ?), une partie financière (audit comptable et financier de l'entreprise, évaluation juridique, environnemental, social...), et enfin, un module consacré au montage financier et à la négociation. Depuis sa création, l'Institut a formé une centaine de cadres désireux de devenir leur propre patron. Quatre cycles de formation sont proposés chaque année. Les prochaines cessions se dérouleront en mars et mai 2007. Le coût de la formation est de 2000 euros.

Contact : Julien Morel au 01 34 43 28 56

### CRA : réseau national

Le CRA (association nationale pour les cédants et les repreneurs d'affaires) travaille depuis 20 ans sur les questions de transmission d'entreprise pour établir des connexions entre cédants et candidats à la reprise. Dans toute la France, ils sont 150 bénévoles, anciens dirigeants et patrons d'entreprise, à donner de leur temps pour faire partager leur expérience. Le CRA s'appuie sur un outil de mise en relation efficace, son site Internet, [www.cra.asso.fr](http://www.cra.asso.fr), sur lequel les annonces publiées anonymement par les dirigeants d'entreprise peuvent être consultées gratuitement. Le CRA se limite principalement aux PME - PMI (environ 10 salariés, d'une valeur de transmission moyenne de 890 000 euros, rarement au-delà de 2 millions d'euros). Dans le Val d'Oise, Pierre Maury, délégué CRA sur le département, en association avec le MEVO où se tient sa permanence, est à votre écoute pour tout **renseignement** au 01 34 34 00 42.

## STOCKAGE - ARCHIVAGE - BUREAUX - DOMICILIATION

### Boxes de stockage de 1 à 160 m<sup>2</sup> et plus

Contrats souples très court préavis • Quai de déchargement pour semi-remorques  
Réception et expédition de marchandises • Prêt de matériel de manutention  
Boxes sous alarmes individuelles • Accès 24h/24 et 7j/7 par code ou badge  
Vidéo surveillance enregistrée • Société de surveillance sur site  
Location de camion 20 m<sup>2</sup> • Rayonnage sur mesure, fournitures à prix bas

Accès direct sur RN311 quai de Seine proche A15 et A86. A 300m de la gare d'Argenteuil



**01 34 11 80 40**

2, rue des Charretiers - 95100 Argenteuil

[flexistockage.fr](http://flexistockage.fr) / [flexibureaux.fr](http://flexibureaux.fr)

### Bureaux équipés à partir de 11 m<sup>2</sup>

Loyers tout compris  
Contrats souples, préavis 2 mois  
service secrétariat et salles de réunion

### Domiciliation

Service courrier



## En bref

## Carnet d'adresses :

**La Chambre de commerce et d'industrie de Versailles Val d'Oise / Yvelines :**  
Bouchra Assai : 0820 078 095 ou 01 30 75 35 60

**L'Institut de la transmission d'entreprise de l'Essec :**  
Julien Morel : 01 34 43 28 56

**Le CRA (Club des cédants et repreneurs d'affaires) :**  
Pierre Maury : 01 34 34 00 42

**La Chambre de métiers du Val d'Oise :**  
Flora Shriqui : 01 34 35 80 38  
Pour toute question sur la cession ou la reprise d'une entreprise artisanale et le site national [www.bnoa.net](http://www.bnoa.net)

**Oseo :**  
partenaire, tant en accompagnement dans les démarches qu'en financement du projet sur [www.oseo.fr](http://www.oseo.fr)

**Fédération du Bâtiment du Val d'Oise :**  
Jean-Claude Fischer, délégué général de la FFBVO : 01 34 20 11 90

**Ordre des avocats du Val d'Oise :**  
01 34 35 39 39 - [www.barreau-valdoise.avocat.fr](http://www.barreau-valdoise.avocat.fr)

**Ordre des experts comptables Paris Ile-de-France :**  
01 55 04 31 33 - [www.apar.fr](http://www.apar.fr)

**Chambre interdépartementale des notaires de Versailles :**  
01 39 50 01 75 - [www.chambre-versailles.notaires.fr](http://www.chambre-versailles.notaires.fr)

**CGPME Val d'Oise :**  
01 34 30 05 76

## Stéphane Leconte donne une impulsion nouvelle à **ACMÉ PROTECTION**

ACMÉ PROTECTION est dirigée depuis février 2006 par **Stéphane Leconte**. Cette PME, installée à Ennery, fondée en 1992 par **Jacky Labrousse**, est spécialisée dans la vente et l'entretien d'extincteurs et de dispositifs de lutte contre l'incendie. Elle compte sept salariés et près de 2000 clients. *"J'ai travaillé plus de 10 ans dans le domaine de la sécurité incendie et l'envie de reprendre une affaire dans ce secteur me trottait depuis un moment dans la tête. Je me suis inscrit au CRA, dans divers réseaux de repreneurs, j'ai fait appel à mes relations dans le milieu. C'est un de mes contacts chez Andrieux, fabricant d'extincteurs et fournisseurs d'ACMÉ PROTECTION, qui m'a mis sur cette piste. Je suis entré en discussion avec le cédant avec lequel il m'aura fallu un an pour tomber d'accord sur le prix de vente de l'entreprise, qui était au départ surévalué. Il y a eu énormément d'allers-retours, nous avons parfois été au bord de la rupture. Le temps des négociations, Jacky Labrousse a repris en main la société, l'a remise d'aplomb en améliorant les résultats, ce qui nous a finalement permis de trouver un terrain d'entente. Pour ma part, connaissant déjà le secteur, j'ai pu être opérationnel très rapidement. L'accompagnement a duré trois petits mois. Aujourd'hui, je suis très content même s'il y a parfois des surprises, qu'on ne découvre qu'une*



*fois dans l'entreprise. Après une année de consolidation, le chiffre d'affaires est stable (environ 800 000 euros) et nous avons amélioré notre rentabilité. Je continue sur la lancée, en optimisant le développement commercial, la recherche active de nouveaux clients. Je souhaite motiver les collaborateurs avec des contrats plus stimulants et envisage aussi de procéder par croissance externe pour prendre de l'ampleur."*

Tél. : 01 34 41 06 96 - [www.acme-protection.fr](http://www.acme-protection.fr)

## IPC : Jean-Jacques l'Hour reprend les rênes

Ancien de l'Essec, **Jean-Jacques l'Hour** a racheté au 1<sup>er</sup> avril IPC, société de plomberie et de couverture (4 millions d'euros de CA, 40 personnes), installée à Saint-Ouen l'Aumône et Eragny. Jean-Jacques l'Hour a fait toute sa carrière dans l'industrie, au sein de grosses entreprises comme Schneider, Awa, Péchiney, son dernier employeur. *"A 50 ans, suite à des restructurations dans le groupe, j'ai dû penser à une réorientation, explique Jean-Jacques l'Hour. Ayant toujours eu la fibre entrepreneuriale, il m'a fallu cibler le secteur d'activité vers lequel je souhaitais me tourner : l'industrie subissant de plein fouet la concurrence internationale, j'ai décidé de m'orienter vers une entreprise de services, travaillant sur le marché local : j'ai d'abord pensé aux pompes funèbres, puis à la sécurité, avant d'envisager racheter une entreprise de couverture - plomberie. Puis, j'ai appelé toutes les entreprises correspondant à mes*

*critères sur la région, dont les dirigeants avaient plus de 60 ans. Le feeling avec l'ancien propriétaire est tout de suite bien passé et l'affaire a été conclue, entre octobre 2005 et avril 2006."* Jean-Jacques l'Hour est toujours accompagné par le cédant, François Pierre, qui restera dans l'entreprise jusqu'en décembre 2007. *"Je lui laisse le "lead" pour le moment, je m'imprègne de la culture d'entreprise et essaie d'engranger le maximum de connaissances. En 2007, un nouveau directeur technique arrivera, pour prendre la suite de mon prédécesseur. Nous travaillerons en binôme (moi pour la gestion et lui, pour la partie technique). Ayant toujours été un homme de terrain, je me sens ici dans mon élément. Je suis très satisfait, d'autant que le secteur est porteur, avec beaucoup de travail sur les marchés traditionnels."*

Tél. : 01 34 48 31 75

RAVALEMENT ET ÉTANCHÉITÉ  
DES FAÇADES,

PEINTURE, DÉCORATION,

PLAFONDS TENDUS,

REVÊTEMENTS SOLS ET MURS

**Hexatech**  
DECORS & TECHNIQUES

251, bd des Aviateurs Alliés - 95610 Eragny sur Oise  
Tél : 01 39 09 49 09 - Fax : 01 39 09 49 00

e-mail : [contact@hexatech.fr](mailto:contact@hexatech.fr)

[www.hexatech.fr](http://www.hexatech.fr)

## JLK TÉLÉMATIQUE : objectif croissance

La société JLK TÉLÉMATIQUE a changé de mains en avril 2003. Créée dans les années 80, elle fabrique, à ses débuts, des bornes Minitel. Son dirigeant qui cherche à trouver repreneur, amorce fin 2003 une diversification en se tournant dans la vente d'équipements audiovisuels. L'affaire est conclue avec un investisseur : JLK TÉLÉMATIQUE appartient aujourd'hui au groupe COREL TECHNOLOGIE, qui compte 18 sociétés, aux compétences complémentaires, implantées un peu partout dans l'hexagone. A la tête de l'entreprise, **Franck Baruch**, directeur délégué, ingénieur et MBA, a mis l'accent depuis son arrivée sur les solutions multimédia. JLK fournit tout type de solutions multimédia (vidéo projecteur au plafond, salle complète avec écran

motorisé, système audio, pilotage centralisé, visioconférence) et a récemment équipé le nouveau showroom du siège de Bandaï France à Cergy-Saint-Christophe. Elle fournit également des chariots multimedia et des classes mobiles WI-FI à destination des enseignants et des entreprises, intégrant tout l'équipement nécessaire pour la mise en place de présentations. En trois ans, la société a été "boostée", connaissant un développement significatif et rapide, en passant de 500 000 euros de chiffre d'affaires sur le multimédia en 2003, à un CA prévisionnel de 3 millions d'euros en 2007, et de 3 personnes à 18 salariés.

Tél. : 01 30 37 61 63 - [www.jlktelematique.com](http://www.jlktelematique.com)  
f.baruch@jlktelematique.fr

### Carnet d'adresses (suite) :

**MEVO** (Mouvement des entreprises du Val d'Oise) :  
01 34 34 12 72 (Argenteuil)  
ou 01 34 25 46 84 (Cergy)

### Adresses Internet utiles :

[www.reprisedentreprise.com](http://www.reprisedentreprise.com)

Le portail national de la reprise d'entreprise, qui répertorie tous les sites traitant de ces questions.

[www.salondesentrepreneurs.com](http://www.salondesentrepreneurs.com)

Le salon des entrepreneurs se tiendra du 31 janvier au 2 février 2007, Palais des Congrès de Paris.

[www.apce.com](http://www.apce.com)

Le site de l'Agence Pour la Création d'Entreprises

### Quelques chiffres :

- On dénombre environ 60000 reprises par an en France dont 50000 transmissions de micro-entreprises, 5000 transmissions de petites entreprises de 10 à 50 salariés, 500 transmissions d'entreprises moyennes de 50 à 250 salariés.

- Les cessions familiales représentent 10 à 15 %, les transmissions aux salariés, 7 à 10 %, 25 % sont rachetés par une autre société dans le cadre d'une croissance externe, un tiers fait l'objet d'une cession classique et 20 % disparaissent.

- On compte en moyenne, en Ile-de-France, 4 repreneurs pour un vendeur, où le nombre d'acquéreurs potentiels (majoritairement d'anciens cadres dirigeants) est plus significatif qu'en province.

## DIS AUTO : Ludovic Chomer assure la relève

**Ludovic Chomer**, valdoisien d'origine, a passé 10 ans dans les assurances, à la tête de deux cabinets basés en Eure et Loire. En mars dernier, il finalise le rachat de la société DIS AUTO (CA : 1,1 million d'euros), spécialisée dans la distribution

*fallu près de deux ans, pour finaliser le projet. Malgré ces embûches, le patron de DIS AUTO m'a toujours fait confiance. Il avait reçu d'autres offres, mais préférerait que notre collaboration aboutisse. Il savait que je*

*conserverais l'équipe en place (10 personnes), ce qui était très important pour lui. Ensuite, durant les six premiers mois, de mars à août, il est resté salarié de la société, m'a présenté ses plus gros clients. Début septembre, l'entreprise a quitté les locaux "historiques" d'Ableiges, dont l'ancien PDG était propriétaire, pour rejoindre les Ateliers de Chennevières en ZRU, et j'ai repris intégralement les rôles de Dis*

*AUTO. Au plan humain, les choses se passent bien. Aux méthodes de travail déjà acquises, j'ai la volonté d'ajouter mes connaissances marketing et commerciales pour développer harmonieusement l'entreprise. Même si j'ai pris de gros risques en me lançant dans cette aventure, je suis aujourd'hui très content et confiant."*

Tél. : 01 30 39 21 47



automatique (installation en dépôt gratuit de machines, approvisionnement de cafés, snacks, boissons, nettoyage, collecte de fonds...). "L'ancien PDG de DIS AUTO était un de mes clients. Alors que je cherchais moi-même à diversifier mes activités, il m'a fait part de son désir de céder l'entreprise. J'ai commencé à étudier sa proposition. Le projet a mûri, j'ai monté un dossier de

financement, fait le tour des banques. Au bout de 6/8 mois, j'avais déjà engrangé 10 refus d'organismes bancaires : apport insuffisant, manque de crédibilité car je n'étais pas du métier... Plutôt découragé, j'ai fait appel à des courtiers en financement qui ont su valoriser mon dossier et m'ont proposé un montage enfin recevable, avec une caution d'Oseo BDPME à hauteur de 50 %. Il aura



**Aretech**  
AGENCEMENT  
L'espace professionnel  
bien pensé

- Agencement de bureau
- Cloisons amovibles
- Faux plafonds
- Revêtements de sols et murs
- Peinture

Tél. : 01 34 22 30 89

Immeuble Les Maradas  
1, bd de l'Oise  
95030 Cergy-Pontoise Cedex  
Fax : 01 30 73 44 00  
[agencement@aretech.fr](mailto:agencement@aretech.fr)



**Fontaine de Trévi**  
cuisine traditionnelle

Un coin de soleil  
toute l'année

Exposition de peinture et de voiture

**01 30 30 32 95**  
3, rue Carnot - Pontoise  
Fermé le dimanche et lundi soir



## En bref

- Le potentiel de cédants arrivant à l'âge de la retraite serait, dans les 10 ans à venir, de 700 000 chefs d'entreprise en France.
- Selon l'Insee, le nombre de reprises d'entreprises a reculé de 3,9 % en novembre en glissement annuel, malgré le vote de la loi Dutreil en août 2005 (qui a notamment porté de 50 à 75 % l'exonération des droits de mutation sur les donations d'entreprise...).
- Chaque mois, une moyenne de 3100 reprises d'entreprises sont conclues dans l'hexagone.
- Les candidats à la reprise recherchent majoritairement une entreprise de niche, comptant en moyenne 15 à 20 salariés, dans un secteur en développement, dans laquelle ils puissent mettre en application leurs qualités de gestionnaires.

## Ils ont repris :

Les fondateurs du groupe SITOUR (fournisseur européen dans les métiers de la communication sur les lieux de vente), ont passé la main au management du groupe, emmené par Philippe Ecran, son directeur général. En mai 2006, l'équipe dirigeante et les fonds Euroknights V, gérés par Argos Soditic (groupe de capital-investissement européen), ont organisé la reprise en MBO\* du groupe (CA 2005 = 30 millions d'euros). Stratégiquement, le groupe va pouvoir développer davantage ses activités en Europe et à l'international et maintenir une politique d'innovation soutenue.

...

## MARIETTA : de père en fils

Tout commence avec **Joseph Marietta**, qui débute artisanalement en 1956 à Pontoise. En 1963, **Mario**, son frère, prend le relais en créant la société MARIETTA, spécialisée dans le nettoyage industriel. L'entreprise compte aujourd'hui 600 salariés, intervenant sur des surfaces de 500 à 120 000 m<sup>2</sup> (bureaux, entrepôts, laboratoires, hôpitaux, écoles) et réalise aussi des travaux spéciaux (vitrierie inaccessible et depuis peu, nettoyage anti-graffitis...). Depuis plus de 40 ans, sa progression est continue. Une réussite qui s'explique aussi par une transmission en douceur, menée dans le cercle familial. C'est aujourd'hui le fils de Mario, **Michel** qui dirige MARIETTA, épaulé par deux "anciens", **José-Luis Arguelles** (développement commercial) et **Jean-François Villard** (directeur technique), ainsi qu'une nouvelle recrue, **Eric Tétard**, directeur d'exploitation depuis deux ans. Tout d'abord, Michel MARIETTA a intégré la société en tant qu'agent de propreté, lorsqu'il étudiait encore la comptabilité à l'école : "J'ai commencé sur le terrain, je lavais les vitres, puis j'ai progressivement rejoint la direction en 1990 pour seconder mon père. Pendant trois ans, nous nous sommes réorganisés au plan commercial, avons amélioré notre expertise qualité et les résultats d'exploitation. Grâce à ma connaissance du



métier, j'ai repris le flambeau en 1993 dans un climat de confiance. Aujourd'hui, à 78 ans, mon père jouit pleinement de sa retraite et de ses petits-enfants. Il n'a plus la tête dans les affaires, même s'il m'est arrivé, dans certaines situations difficiles, de faire appel à lui. En revanche, il passe quotidiennement à Ennery pour voir comment les choses se passent, c'est devenu un rituel affectif." Un chef d'entreprise qui peut se réjouir de voir perdurer ce qu'il a bâti, dans le giron familial.

Tél. : 01 30 38 07 10 – [www.nettoyagemarietta.fr](http://www.nettoyagemarietta.fr)

## ERA-SIB : transmission en interne

Arrivé chez ERA-SIB (fabricant d'électrovannes à Argenteuil) en 1998 comme directeur commercial, **Pierre Kuchly** n'aurait pas imaginé en prendre la tête cinq ans plus tard. "Dès mon arrivée, j'ai noué avec l'ancien dirigeant, **Gérard Royer**, des relations de confiance. J'ai progressivement glissé vers des fonctions de directeur général. Lui-même avait racheté en 1985 la société (créée en 1961), et l'avait fortement développée. En 2002, il m'a fait part de son intention de céder et m'a demandé si je souhaitais me porter acquéreur. Comme j'étais hésitant, la société a été mise en vente. Trois candidats étrangers se sont rapidement fait connaître. Après réflexion, j'ai décidé de me lancer : quitte à diriger l'entreprise (puisque j'en aurais repris la direction), autant en être le propriétaire ! j'ai mis toutes mes économies dans la balance, bénéficié d'un prêt vendeur et d'emprunts bancaires pour le rachat. Un an plus tard, l'affaire était conclue. Le départ n'a pas été simple car

nous avons, pour des raisons externes indépendantes d'ERA-SIB, perdu d'entrée un très gros client. Plongé au cœur du sujet, moi qui n'avait au départ qu'une fonction purement commerciale, j'ai vite appris ! A présent, nous sommes revenus sur les bons rails, avons étoffé, notamment en Asie, notre réseau de distributeurs. En 2006, nous nous sommes restructurés en regroupant sur Argenteuil nos deux sites (l'une des deux unités était à Andrésy). Nous avons également lancé de nouvelles gammes de produits qui nous ont permis de signer en 2006 de très gros contrats pour la distribution de carburant. Gérard Royer est resté près d'un an et demi à mes côtés. Aujourd'hui, nous entretenons des liens d'amitié toujours très étroits. Moins impliqué dans l'entreprise, il est néanmoins toujours à l'écoute des problèmes et des difficultés que je peux rencontrer. C'est une oreille attentive."

Tél. : 01 39 98 60 50 - [www.era-sib.com](http://www.era-sib.com)

Certaines tâches sont tout en nuances...

**IRIS IMPRESSION**

Tél. : 01 34 64 33 35  
Fax : 01 30 37 85 10  
[www.iris-impression.com](http://www.iris-impression.com)

**INPRIM'VERT**  
L'art évolue, l'impression aussi...  
R2S stabilisment !

1, rue de la Guivernone - Z.I. du Vert Galant - SAINT-OUEN-L'AUMÔNE

**Procarist**

**Centre de formation CACES® chariots, nacelles**

Tél. : 01 30 37 02 52  
[www.procarist.com](http://www.procarist.com)

P.A Vert Galant - rue des Oziers - 95310 St Ouen l'Aumône



# Anticipation, confidentialité, accompagnement, maîtres mots d'une transmission réussie

Jean-Pierre Bouétard est un homme heureux. A 62 ans il profite d'une retraite bien méritée, après un parcours exceptionnel et une transmission d'entreprises parfaitement réussie. Mais pour bien comprendre le processus, un bref retour en arrière s'avère nécessaire.



## Un entrepreneur argenteuillais

C'est en 1973 que les deux frères Bouétard, Jean-Pierre et Raymond, chefs de fabrication dans deux entreprises de chaudronnerie différentes, décident de s'établir à leur compte. Ils commencent dans le sous-sol d'un pavillon à Argenteuil. Leur activité de chaudronnerie et soudure se développe rapidement grâce à de gros clients, comme SNECMA ou THOMSON. Il faut bientôt embaucher. Les 5 ouvriers sont vite à l'étroit dans ce local, et ils déménagent à Houilles dans un atelier plus adapté. Entre 1975 et 1981, l'entreprise connaît un très fort développement.

En 1978, une autre société voit le jour : USINAGE ET TECHNIQUES, complémentaire à la chaudronnerie, qui permet de reprendre en interne des fabrications mécaniques jusqu'alors sous-traitées, favorisant ainsi la maîtrise des coûts, des délais, de la qualité et aussi des marges.

Dans la foulée, en 1979, c'est, avec deux autres associés, la création d'ECOFLUIDE, une société d'ingénierie concevant des systèmes de filtration pour huiles d'usinage. Seule société française sur le marché hexagonal, elle prend vite son essor et participe au développement des deux précédentes qui elles, réalisent et installent ces systèmes tant en France qu'à l'étranger.

En 1982, les deux frères construisent une usine à Sartrouville, et installent le bureau d'études ECOFLUIDE sur le même terrain.

Mais Jean-Pierre et Raymond ont l'esprit de famille et associent leur frère Michel à une autre affaire. En 1988, ils deviennent acquéreurs à trois d'un atelier de carrosserie poids lourds et automobiles, la société MVR.

## Des transmissions exemplaires

Ayant commencé à travailler tôt, les deux frères avaient, d'un commun accord, décidé de s'arrêter en même temps, et de commencer à chercher un repreneur deux ans avant la date fixée. La première société vendue a été ECOFLUIDE, qui compte alors une trentaine de personnes, commerciaux, ingénieurs, dessinateurs – projeteurs, techniciens. Après expertise de la valeur de l'entreprise et accord sur le montant de la transaction, la vente a été conclue au profit des deux autres associés. Tout s'est très bien passé, dans la clarté et l'amitié au cours de l'année 2000.

Transmission familiale réussie en 2001 avec MVR, vendue au frère Michel et au fils de celui-ci.

Pour sa part, la cession de la plus grosse affaire (7 millions d'euros de chiffre d'affaires pour 55 employés), BOUÉTARD FRÈRES et USINAGE ET TECHNIQUES, deux sociétés ne pouvant être dissociées, aura demandé près de deux ans de préparation en amont : "Avant même la mise en vente, il nous a fallu réaliser un document de présentation commercial de l'entreprise complet, détaillant le savoir-faire et l'historique de l'entreprise, le chiffre d'affaires, les résultats, les clients, épilucher l'ensemble des comptes avec l'aide de spécialistes, ce qui nous a demandé un travail énorme, en parallèle de nos fonctions de dirigeants. Cela demande une vraie préparation, un investissement personnel, dont il faut bien avoir conscience", explique Jean-Pierre Bouétard. Un fois tout ■■■■

## Ils ont repris (suite) :

... \* Le management buy out correspond au rachat par endettement d'une entreprise réalisée par son équipe dirigeante avec tout ou partie des salariés.

Roger Boutonnet a repris Miltra (Saint-Ouen l'Aumône) dans le cadre d'un LBO en 2003. La société commercialise des appareils de levage et de manutention (grues articulées).

Stéphane Claudel rachète à Georges Philibert Cintro Meca en 2005, spécialiste du cintrage de tube et du parachèvement, à Argenteuil.

Daniel Owczarek et Christian Carreau succèdent à Robert Lesne la tête de Lescate en 2004. La société, spécialisée en extensométrie, travaille pour le secteur aéronautique. Elle est installée à Roissy et Toulouse.

Le restaurateur Gérard Cagna a passé la main l'an dernier à ses deux enfants, Thomas et Delphine. Le Relais Saint-Jeanne (Cormeilles-en-Vexin) est devenu la Maison Cagna.

Joël Batisse a repris en 2003 la gérance d'une société de bâtiment, ICRP (Isolation, confort, ravalement, peinture), qui compte huit salariés.

Michel Sourdoire cède en 2002 CapII à Jean-Paul Langlois, son responsable bureau d'études et s'associe dans cette aventure à Christian Courset (direction des affaires financières) et Patrick Béranger (directeur commercial).

A Gonesse, Emmanuel Cren donne un nouvel élan à la pâtisserie Sympa (40 personnes) depuis 2000. ...



www.mipromotion.fr - 01 34 25 97 08

**Tél. : 01 34 35 36 70**

Infogérance informatique, téléphonie, installation et sécurité  
[www.leadernet.fr](http://www.leadernet.fr)

## Votre partenaire télécoms informatique



Contactez-nous pour tous vos projets

Fax : 01 34 35 36 72 • 9, ch. Jules César - B.P. 40506 Osny - 95528 Cergy-Pontoise Cedex • [Ine@leadernet.fr](mailto:Ine@leadernet.fr)



## En bref

## Ils ont repris (suite) :

... Son entreprise s'est recentrée sur la pâtisserie événementielle, avec une spécialité : les gâteaux de très grandes tailles.

## Réunions d'informations :

**Le 6 février 2007** à Beauchamp (8h30 à 10h30) : préparer la transmission, facteur de réussite (MEVO)

**Le 15 mars et le 24 avril** à Pontoise (17h à 20h) : soirée de la création – reprise (CCIV)

**Le 23 mars** à Pontoise (9h30 à 11h30) : pourquoi et comment reprendre une PME – PMI (CCIV) ?

**Du 23 au 27 avril** : semaine de la création et de la reprise en Val d'Oise (CEEVO).

**Du 25 au 29 juin** : Stage "5 jours pour reprendre" (450 €) - CCIV.

■■■ mis à plat, une visite au salon de la reprise et de la transmission a permis de prendre des contacts, mais rien de concret. C'est par un service spécialisé de la BRED qu'un acquéreur a été présenté. C'est un industriel français qui avait les moyens de son ambition.

## Les règles d'or de Jean-Pierre Bouétard

♦ **ANTICIPATION** : "Ce qui est important, c'est l'anticipation, souligne Jean-Pierre Bouétard, il ne faut jamais travailler dans la précipitation, il faut apprendre à connaître votre repreneur, et surtout ne pas se tromper. C'est la pérennité de l'entreprise et les emplois qui sont en jeu. Autre règle : ne jamais penser que c'est acquis d'avance. Les démarches de cession demandent beaucoup de temps, il ne faut pas être pressé, et surtout préserver la confidentialité."

♦ **CONFIDENTIALITÉ** : "La règle d'or, ne pas alarmer la clientèle, qui vous suit depuis trente ans ; faire signer des engagements de confidentialité à tous vos interlocuteurs, et ne pas inquiéter les personnels qui travaillent avec vous depuis des années. La signature a eu lieu le 27 mars 2002, et le lendemain matin nous l'annoncions aux employés, le surlendemain nous leur présentions la nouvelle direction."

♦ **ACCOMPAGNEMENT** : "Un accord d'accompagnement de 12 mois avait été conclu. En fait, il en a fallu 20 car le directeur d'établissement recruté par le

nouveau propriétaire a dû être remplacé par quelqu'un de plus compétent. L'accompagnement est une phase importante pour assurer la confiance des clients et des personnels, la suite des événements, la pérennité de l'activité. Ce travail doit être fait très sérieusement.

D'une manière générale, et pour toutes les démarches nécessaires pour transmettre, il faut se faire conseiller : avocats d'affaire, experts-comptables, commissaires aux comptes, banquiers. Faire évaluer correctement votre entreprise pour en fixer le prix est une affaire de spécialistes. Nous avons tout vendu, bâtiments compris. L'industriel investisseur a gagné un carnet d'adresses de très grosses entreprises, auxquelles il lui était très difficile d'accéder aussi rapidement, tels que le Commissariat à l'énergie atomique, le groupe MAN, Alstom, Air France... Une transaction réussie, validée par le développement et la continuité de nos relations avec nos successeurs.

Un bémol : les nombreux impôts que nous déplorons et qu'il nous a fallu régler sur les plus values, en plus de ce que nous avons payé sur notre travail et nos investissements. Malgré cela, nous sommes maintenant libres de profiter pleinement de notre retraite auprès de nos familles."

**Les frères Bouétard, un bel exemple d'entrepreneuriat qui devrait montrer la voie aux créateurs audacieux, et visionnaires imaginant des stratégies de success story.**



Consommations en L/100 km du Cayman 2.7 (modèle présenté) selon directives 80/1268/CEE : extra-urbain 6,8 mixte 9,3 - urbain 13,8 - émissions CO<sub>2</sub> (g/km) 320

## Cayman 2.7

Location Longue Durée

48 mois / 60 000 km

Entretien .....	inclus
Réparations .....	inclus
Pneumatiques .....	inclus
Assistance .....	inclus

Sans apport

899 € / mois



PORSCHE

**AXE  
SIX**

Centre Porsche Pontoise

A15 - Sortie N° 9  
95300 PONTOISE  
Tél. : 01 30 30 90 00  
Fax : 01 30 30 62 01  
www.axesix.com  
Contact : Yann GOUGIS



# PARTICIPEZ À LA CONSULTATION CITOYENNE DU VAL D'OISE

Questionnaire disponible

- dans *le Mag* de février
- sur [www.valdoise.fr](http://www.valdoise.fr)
- au 01 34 25 33 47

# Nouvelles des adhérents...

## Infos ACE

### AGENDA

Le 8 mars, à 12h00 : journée de la femme. Le club organise son traditionnel déjeuner entre adhérentes.

Le 9 mars : visite du parc GVIO à Osny

Le 10 mars, à 10h50 : animation culturelle. Visite du musée des arts premiers, quai Branly.

## Joli succès pour le premier Speed-Meeting ACE

Le club organisait pour la première fois, le 18 janvier dernier, un speed-meeting interentreprises au Novotel de Cergy. Cette première opération a été un franc succès : près d'une cinquantaine de participants, dont une quarantaine ont pris part au speed-meeting, parmi lesquels de nombreuses entreprises de service. En tête à tête pendant trois minutes, chacun a présenté, tour à tour, son activité et ses compétences avant de changer d'interlocuteur. Volontairement succincts, les échanges se sont



déroulés à un rythme soutenu et cadencé, sous l'arbitrage de Marie-France Paviot. Les chefs d'entreprises présents sont repartis avec une vingtaine de cartes en poche, d'autres avec des rendez-vous déjà fixés. Pour clôturer cette rencontre, un buffet déjeunatoire a permis, dans une ambiance sympathique, de prolonger les échanges. Pour répondre aux échos favorables que nous avons reçus, le

club réitérera probablement cette opération au second semestre.

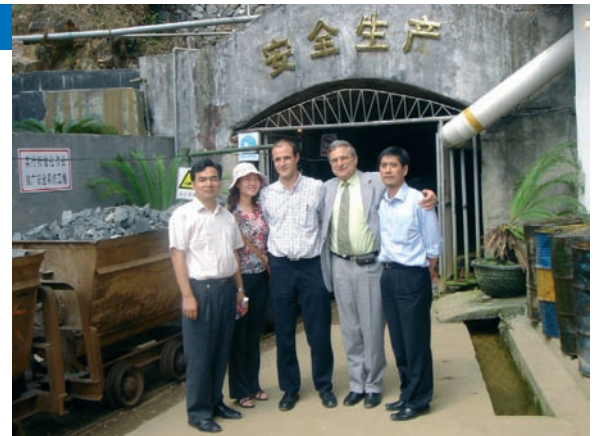
Club ACE : 01 34 24 96 80

### PARTENARIAT FRANCO-CHINOIS

## Les responsables d'OCH préparent l'avenir

Un actionnaire de la société OCH (Outil Coupant Hard Metal), implantée à Frépillon, est à la base de la création d'une entreprise franco-chinoise, spécialisée dans l'approvisionnement de carbure de tungstène. La joint-venture, baptisée ZY Europe Tungsten, est détenue à 50 % par des capitaux chinois (dont un des acteurs principaux de l'extraction du tungstène chinois) et à 50 % par des capitaux français (25 % pour l'actionnaire d'OCH). Le Tungstène, très résistant à l'usure, est un des matériaux les plus durs après le diamant. Il est utilisé notamment dans l'industrie (aéronautique, aérospatiale, auto-

mobile, mécanique de précision) pour réaliser des outils coupants. "Grâce à la constitution de cette société, nous allons pouvoir importer un matériau à l'état brut qui va nous permettre, après l'avoir rectifié, d'avoir des prix plus compétitifs, sans subir les fluctuations du marché. Cela nous permettra éventuellement à l'avenir d'approvisionner de nombreux industriels en Europe et en Afrique. En retour, les Chinois y voient une opportunité pour se faire connaître sur le vieux continent." Il aura fallu de nombreux voyages en Chine pour



concrétiser ce projet. Les représentants de ZY Europe Tungsten sont actuellement à la recherche d'un terrain où s'implantera la future filiale européenne. Celle-ci devrait être localisée dans le Val d'Oise.

www.fortisbanque.fr

### Fortis Banque

Agence de Pontoise  
Résidence du Bord-de-l'Oise  
Quai du Pothuis - 95300 Pontoise  
Tel. 01 30 32 77 33  
mardi au vendredi : 8h45 - 12h30  
et 13h30 - 17h15  
samedi : 8h45 - 12h30 et 13h30 - 16h

FORTIS

Banquier d'entreprise | Banquier privé



SIREMBALLAGE

Caisses carton  
Caisses bois  
Palettes sur mesure  
Carton ondulé  
Tubes carton  
Rubans adhésifs  
Format mousse ou bulles  
Pochettes matelassées  
Pochettes porte documents  
Calages carton ou mousse  
Emballage sur mesure

84, avenue du Maréchal Leclerc 95000 Boisemont  
TEL : 01 34 46 98 00 - FAX : 01 34 66 74 21

## EDM : 10 ans d'action

C'est à l'occasion d'un cocktail d'anniversaire que l'association Emploi Deux Mille a fêté ses 10 ans le 11 janvier dernier. Installée à Bezons depuis 1999, EDM a été fondée par **Serge Hermann**. L'association propose aux entreprises des profils de commerciaux et de technico-commerciaux à

la recherche d'un emploi, pour booster la force de vente des sociétés qui font appel à ses services. EDM élargit son champ d'action en ouvrant sa prospection à des fonctions administratives et logistiques.

Tél. : 01 39 96 08 90



Réception dans les locaux d'EDM, à l'occasion des 10 ans de l'Association

## NOUVEAUX ADHÉRENTS

### Cyril Thibout, gérant de PULSAR INFORMATIQUE

Ingénieur en robotique et docteur en informatique, Cyril Thibout a travaillé dans de grands groupes avant d'entrer dans des PME comme directeur technique. Fin 2005, il prend la direction de PULSAR INFORMATIQUE, qui après 9 ans sur Paris, s'implante dans l'Oise et le Val d'Oise. Pulsar Informatique est une SSII à destination des PME-PMI. La société opère sur 3 axes majeurs : gestion des parcs informatiques, développement de programmes (production, administration) et sites web (e-commerce), formation. La société revend aussi du matériel et des logiciels informatiques grâce à son réseau de grossistes. Elle intervient sur des parcs informatiques allant de quelques unités jusqu'à la centaine de postes.

Tél. : 01 30 35 05 06 ou [info@pulsar-informatique.com](mailto:info@pulsar-informatique.com)  
[www.pulsar-informatique.com](http://www.pulsar-informatique.com)



### Daniel Bloem, créateur de AXEWEB95.COM

Typographe de formation, Daniel Bloem a suivi les évolutions de l'imprimerie qui, en 30 ans, ont connu une véritable révolution, passant des petites lettres en plomb à l'inévitable ordinateur et aux presses numériques... Travaillant au contact de ceux qui bougent, rencontrent, agissent, Daniel Bloem est toujours infographiste et a lancé un site Internet qui se veut le portail des sites régionaux : [WWW.AXEWEB95.COM](http://WWW.AXEWEB95.COM) - site interactif de la vie économique, culturelle et touristique du Val d'Oise - où il insère gratuitement des infos. Notre homme est curieux des gens, bricoleur et amoureux de la "petite reine", qu'il pratique volontiers dans notre belle campagne. Comme son nom l'indique, il possède des origines belges, et aime la devise de nos voisins francophones, "l'union fait la force", ce qui explique son souhait d'adhérer au Club ACE.

Tél. : 01 30 35 53 20 - [bloem@axeweb95.com](mailto:bloem@axeweb95.com)



### Valérie Saury, gérante de QUALISEARCH

Diplômée de l'Ecole supérieure de gestion, après 10 ans passés au sein de grands cabinets de recrutement internationaux (Maesina International, CPM Search, RH Partners...), Valérie Saury crée QUALISEARCH en 2004 qui compte à ce jour trois collaborateurs. Sa SARL spécialisée en recrutement est implantée à Cergy. Valérie Saury intervient dans le recrutement d'experts, de cadres et de dirigeants dans l'industrie, les services et la distribution, en France et à l'international. Notre nouvelle adhérente est aussi amatrice de voile et de nouvelles technologies.

Tél. : 01 30 75 05 47 - 06 84 98 61 59  
[www.qualisearch.com](http://www.qualisearch.com) [valerie.saury@qualisearch.net](mailto:valerie.saury@qualisearch.net)



### Jérôme de Clairval, dirigeant d'ACL

Jérôme de Clairval et son associé, Michel Lainé, sont déjà connus du Club ACE. Après une parenthèse en tant qu'adhérents, les voici revenus dans le giron du réseau. Associés depuis 1983, ils sont à la tête d'ACL, cabinet de courtage en assurance (entreprises et particuliers). Le premier a fait une école d'assurance, le second a une maîtrise de sciences économiques. Depuis plus de 20 ans, ils proposent aux entreprises toutes les garanties traditionnelles, ainsi que des produits de niche (conducteurs sinistrés, retraits de permis de conduire et risques aggravés) avec une spécialisation dans l'assurance chômage pour les chefs d'entreprise. Pour les particuliers, ils ont fait de l'assurance de prêt bancaire et de l'assurance des loyers impayés leur point fort. ACL compte 5 personnes. Côté loisirs, Jérôme de Clairval est un pilote d'avion passionné et son compère, Michel Lainé, un adepte du bowling.

Tél. : 06 17 43 35 64 - [www.acl-assurances.fr](http://www.acl-assurances.fr) - [laineval@acl-assurances.fr](mailto:laineval@acl-assurances.fr)

**Média Communication Ile de France**

— Télécommunications  
— Informatique d'entreprise  
— Téléphonie et voix sur IP

**CONTACTEZ-NOUS :**  
[www.media-idf.com](http://www.media-idf.com)  
[mci@media-idf.com](mailto:mci@media-idf.com)  
Fax : 01 34 35 19 70

**TÉL. : 01 34 35 19 79**

23, rue du Petit Albi - Parc Silic - Bât B - Porte 204 - BP 58401 - 95806 Cergy Pontoise Cedex

**Restaurant Bar à vin LA BONNE ENTENTE**

ouvert du lundi au samedi de 8h à 20h et vendredi soir

ouvert le soir sur réservation à partir de 15 personnes

4, place du petit martroy - 95300 Pontoise  
01 30 31 03 27 - [la-bonne-entente@wanadoo.fr](mailto:la-bonne-entente@wanadoo.fr)

# Maître Robert Dupaquier : bâtonnier 2007 - 2008

*Il a 49 ans, marié, 3 enfants et vient d'être élu par ses pairs bâtonnier à la tête du Conseil de l'Ordre des Avocats du barreau du Val d'Oise. Membre du Club ACE depuis 10 ans, il participe régulièrement à nos animations et n'est pas avare de ses conseils. Portrait d'un avocat bien impliqué dans la vie de sa cité.*

## Comment vous est venue la vocation ?

Il faut bien parler de vocation. C'est au cours d'une visite au Palais de Justice, organisée par le lycée que j'ai pris conscience qu'il s'agissait du métier qu'il me fallait. L'étude du droit, le cheminement du raisonnement, la défense de l'individu, l'art oratoire m'ont tout de suite intéressé. A 25 ans, j'ai prêté serment et suis devenu collaborateur libéral dans un cabinet pontoisien. C'était la forme la plus courante pour entrer dans le métier. Maintenant, avec la fusion des conseils juridiques, il est possible d'être avocat salarié ce qui n'existait pas à l'époque.

## Pourquoi avoir postulé à la fonction de Bâtonnier ?

Mon investissement dans la profession ne date pas d'hier. J'ai d'abord été président de l'union des jeunes avocats (moins de 40 ans) avant d'être élu plusieurs fois membre du Conseil de l'Ordre. J'ai souhaité prendre les commandes. En juin dernier, mes confrères m'ont élu dauphin, ce qui signifie, par tradition, que je deviens bâtonnier six mois plus tard.

## C'est un mandat très lourd, comment allez-vous vous y consacrer ?

En effet, on peut dire qu'il s'agit d'un mi-temps, en travaillant samedi et dimanche.

Le cabinet Dupaquier se compose de quatre avocats et deux secrétaires. J'ai augmenté le nombre de mes collaboratrices. Mes consœurs qui collaborent avec moi se sont engagées à consacrer leur temps à mon cabinet, avec une liberté d'action leur permettant de traiter leurs propres dossiers.

## Vous avez un mandat de deux ans, quelles sont vos grandes lignes d'action ?

D'abord, moderniser notre communication interne en utilisant au maximum Internet. Je m'oblige à envoyer régulièrement à mes confrères des informations qui me semblent indispensables à faire connaître. Ensuite, améliorer nos structures d'exercice : il faut inciter les avocats à se regrouper. Il existe dans le Val d'Oise, un grand nombre d'avocats aux spécialités très pointues dans différents domaines du droit, et même certains extrêmement pointus, mais dans des structures trop petites pour que les entreprises les connaissent. Il est navrant de constater que les entreprises ne font pas assez appel aux avocats locaux. Il faut savoir répondre aux besoins des entrepreneurs.

C'est également l'intérêt des Avocats. C'est une donnée avérée, un regroupement entraîne systématiquement une augmentation de 30 % du chiffre d'affaires dans l'année qui suit. J'aime à dire "une ampoule électrique éclaire aussi bien deux personnes qu'une seule."

## Quel est le rôle du bâtonnier dans le monde économique ?

Faire connaître notre savoir-faire en participant à des salons, à des manifestations et valoriser nos compétences. Pour cela, s'est mise en place la formation continue, qui devient obligatoire, et c'est une excellente chose et permet d'avoir un niveau de compétences jamais atteint dans nos métiers. Un marché de la formation se met en place. Déjà il faut atteindre des niveaux Master bac + 6 pour devenir Avocat. Le message, c'est de faire comprendre que le barreau du Val d'Oise (environ 350 avocats), ce sont des compétences dans le droit social (Prud'hommes), dans le droit commercial, le droit fiscal et des sociétés et dans d'autres spécialités. Inutile de chercher à Paris ce que vous avez sous la main.

*Du travail sur la planche pour ce dynamique avocat, courtois et toujours souriant, qui se trouve à la tête d'une PME de 10 salariés à l'Ordre et à la CARPA. Mais en tant qu'ancien barreur de voiliers de course, gageons qu'il saura maintenir le cap qu'il s'est fixé. Une autre corde à son arc : l'écriture, il vient de publier un ouvrage sur l'histoire du barreau de Pontoise. Un talent de famille peut-être ?*

### Ordre des avocats

Effectif : 10 personnes

Adresse : Place Nicolas Flamel - 95 300 Pontoise

Tél. : 01 34 35 39 39

**MOTIVEZ VOS COLLABORATEURS !**  
www.paf95.com Baptêmes & Vols d'initiation  
01 34 43 02 34

**PONTOISE AERO FORMATION**  
Ecole de Pilotage

**kovi bat**

**PEINTURES**  
Fournitures pour le Bâtiment  
et le Nettoyage Industriel

**Tél. : 01 34 42 96 96 - Fax : 01 34 42 96 97**  
4 chemin de la Chapelle Saint Antoine - 95300 Ennery  
kovibat@orange.fr

# STÉRIGÈNE : l'ingénierie des procédés stériles

*Il y a tout juste 20 ans, Stérigène était créé et prenait son envol. Entreprise d'ingénierie spécialiste des procédés stériles en milieux pharmaceutiques, elle a depuis fait son chemin puisqu'elle vient d'investir 2 millions d'euros en s'installant dans l'ancien site industriel de Mont Blanc à Franconville, regroupant ses sites, bureaux et laboratoires d'Argenteuil et de Cergy.*



## Un chiffre d'affaires en forte progression

La société, portée par l'industrie du vaccin, a triplé son chiffre d'affaires en trois ans en passant de 4 millions d'euros en 2004 à 12 millions en 2007. Intégrateur d'équipements industriels pour laver, stériliser, remplir et mirer au sein du procédé de fabrication des médicaments, Stérigène propose à ses clients son expertise, son savoir-faire et le dynamisme de son équipe.

## Une offre globale

De la conception du projet à l'installation en passant par la formation, l'entreprise répond aux besoins spécifiques de ses clients en prenant en charge la totalité des projets: le stérile sous toutes ses formes, du plus petit au plus gros, le traitement de l'eau dans ses procédés pharmaceutiques. Quelques exemples: la stérilisation des seringues pleines ou sous-vide, les dispositifs médicaux à usage unique, les solutions médicamenteuses, tout ce qui est injectable: perfusion, ampoules, flacons, mais aussi poches ou prothèses. La gamme est vaste et les besoins en équipements propres et stériles nombreux. En effet, l'industrie progresse vers le plus propre et le plus stérile pour allonger les durées de péremption et éviter la dégradation des produits. Il existe de nombreuses normes pour remonter le niveau

de la qualité mais aussi pour protéger les marchés.

## Un développement par acquisition

En 2005, la société acquiert AIS Alizé, une entreprise de négoce spécialisée dans les consommables, blouses, gants, fournitures d'équipements,... élargissant ainsi la gamme de ses prestations. Tandis que le cœur de métier est managé par le département GENIpharm pour l'ingénierie des procédés stériles, l'entité GENIclean renforcée par cette acquisition, complète l'offre globale en devenant un acteur majeur sur son créneau.

## Une équipe forte et soudée

L'expertise de Stérigène, dès le début de son activité a vite été reconnue dans le domaine pharmaceutique, grâce à la qualité de ses ingénieurs et techniciens. Dominique Weill, le Président, biologiste de formation, a



d'ailleurs été élu manager de l'année en 1994. Il a reçu de nombreuses distinctions dont le titre d'ambassadeur du Val d'Oise pour son activité à l'export. "Le développement de la société n'aurait pu se faire sans les nombreux collaborateurs qui m'accompagnent. C'est grâce aux valeurs de synergie partagées qu'ensemble, nous progressons."

*Gageons que cet investissement à Franconville, sur un site de 4300 m<sup>2</sup> (dont 50 % divisibles et portés à la location), sera une nouvelle étape du développement de cette belle PME valdoisienne qui prévoit 5 recrutements en 2007.*

**Société STÉRIGÈNE - Ingénierie des procédés stériles et consommables, équipements pour salles propres**

Effectif : 40 personnes

Chiffre d'affaires : 12 millions d'euros

Adresse : 2, rue André Citroën - 95 130 Franconville

Tél. : 01 34 44 23 23 - Fax : 01 34 44 23 24

Web : www.sterigene.com

**PARTENET SAS**  
*La Confiance*

Votre site à la loupe grâce au Palm Pilot

**Nettoyage industriel**  
Maîtrise - transparence  
Suivi qualité informatisé

1/3 r. Boris Vian - 95310 St Ouen l'Aumône • Tél. : 01 30 37 39 18 • www.partenet.fr

**RECHERCHE, CREATION ET PERSONNALISATION D'OBJETS ET TEXTILES PUBLICITAIRES**

Une gamme de produits et services sur mesure ou sur catalogues (plus de 50 000 références)

Pour votre entreprise ou association, vos clients ou prospects

**obdp**  
Fournisseur d'idées  
Tél. : 01 34 25 13 21  
Fax : 01 34 25 13 24  
E-mail : contact@obdp.fr  
Site : www.obdp.fr

# Les ambassadeurs du Val d'Oise

*Ils sont une petite centaine, choisis par le Conseil général, pour faire la promotion du Val d'Oise. Venant de tous horizons (monde économique, associatif, culturel, sportif), ils sont des leaders d'opinion, dans leur domaine et ont été choisis pour devenir ambassadeurs de notre département. Ce club animé par le Mouvement des entreprises du Val d'Oise (MEVO), s'inscrit dans le plan stratégique du Val d'Oise afin de développer l'image de notre territoire.*



La chartre de leurs engagements a été présentée lors d'une soirée à Enghien-les-Bains à tous les membres présents (dont quelques membres font partie du club ACE, voir notre liste ci-contre), qui se sont engagés à être :

- Acteurs de promotion du Val d'Oise
- Motivés pour valoriser le Val d'Oise
- Bienveillants pour communiquer sur le Val d'Oise
- Ambitieux pour le Val d'Oise
- Solidaires des actions de développement du Val d'Oise
- Sensibles aux qualités et mérites du Val d'Oise
- Attachés à l'attractivité du Val d'Oise
- Développeurs d'idées pour la réussite du Val d'Oise
- Engagés pour l'essor du Val d'Oise
- Utiles pour mieux faire connaître le Val d'Oise
- Réunis pour le bien commun du Val d'Oise

- Sûrs de la réussite de nos actions pour l'avenir du Val d'Oise

## Portrait d'un ambassadeur

Bruno Turbat, PDG de Norinco Il est Pontoisien et a longtemps travaillé sur le territoire du Val d'Oise avant de prendre la direction de Norinco, entreprise qui fabrique des dispositifs de couverture pour réseau enterré. Bruno Turbat est un business-man international, de la Chine aux Etats-Unis, ses déplacements sont nombreux et il est à l'origine du jumelage entre la Province de Wuxi



en Chine (6 millions d'habitants) et le Val d'Oise. Conseiller du commerce extérieur, il possède notamment 15 ans d'expérience dans les relations avec la Chine où il a installé plusieurs usines. Spécialiste du commerce international, il donne des cours à l'Essec, dont il est d'ailleurs membre du Conseil de surveillance. Très actif, il est aussi membre élu de la CCIV, administrateur du MEVO et administrateur du syndicat des fondateurs de France. Gageons qu'avec une telle carte de visite, notre ambassadeur valdoisien saura faire la promotion des qualités et des atouts de notre département.

## LE MONDE DE L'ÉCONOMIE

Déjà 103 ambassadeurs, parmi lesquels de nombreux entrepreneurs et acteurs économiques :

Bruno Baschung, directeur d'ENTER  
 Claude Basset, directeur du Cabinet ORGECO  
 Pierre-Jean Baudey, directeur de COFININ  
 Nathalie Becq, le JARDIN DE CAMPAGNE  
 Patrice Beitz, directeur de BGA  
 Robert Bernardeau, Président Chambre des métiers et de l'artisanat du Val d'Oise  
 Philippe Béziaud, président du Tribunal de commerce  
 Guy Blanchart, directeur de SADEM  
 Gérard Cagna, directeur Maison CAGNA  
 François-Ferdinand Cochin, président MEDEF Val d'Oise  
 Jacques Damois, directeur GEANT  
 Christophe De Metz Noblat, directeur régional SOCIETE GENERALE  
 Michel Defremont, Président Boutique des RIVES DE SEINE  
 Jacky Depierre, directeur CRC INDUSTRIES France  
 Arnaud Hannequin, directeur BRONZE INOX  
 Hiroshi Hashimoto, directeur AISIN EUROPE

Jean-Claude Impens, directeur le CHANTECLERC  
 Pâquerette Jacobson, directeur JACOBSON  
 Michel Joncquères, président du MEVO  
 Christian Jouassain, président CESE 95  
 Marie-France Le Faou, directeur PRUNE  
 Charles Lemoalle, délégué général du MEVO  
 Hervé Leroy, président de l'association des industriels de Gonesse  
 Martial Letay, directeur CREE SAS  
 Jean-Paul Loevenbruck, Senior Vice-Président CB RICHARD ELLIS BOURDAIS  
 Philippe Massé, Président Comité Val d'Oise des Conseillers du commerce extérieur  
 Jean-Noël Moisset, Directeur NCS PYROTECHNIE ET TECHNOLOGIES  
 Jean-Claude Monti, Président MONTI SA  
 Jean Monville, Président AMEC-SPIE  
 Pierre Münch, Directeur CEFIVAL  
 Marie-France Paviot, Présidente CLUB ACE  
 Evelyne Pommeret, Directrice EMILIE SARL  
 Jean Marie Pontois, Directeur DASSAULT AVIATION  
 Hugues Ribiollet, Gérant LA FERME DE CHAUVRY

Bernard Rieu, Président FIME  
 Fernand Riot, Vice-président TRIBUNAL DE COMMERCE  
 Olivier Ronfard, Chez Olivier Ronfard  
 Dominique Roupillard, Conseiller technique INSPECTION ACADEMIQUE DU VAL D'OISE  
 Henri Rousseau, Président GROUPE ROUSSEAU AUTOMOBILE  
 Yves Russelot, Directeur ETS ROUSSELOT  
 Joël Sahler, Président AUGERON  
 Jean-Pierre Sellier, Président GROUPE LACROIX  
 Jean-Cyril Spinetta, Président AIR France  
 Gilbert Tchivitdji, Président de la Délégation du Val d'Oise CCIV  
 Bernard Toublanc, Président du directoire CAISSE D'EPARGNE  
 Bruno Turbat, NORINCO  
 Frédéric Vernhes, Président SARP ILE DE FRANCE  
 Roger Villefeu, Président directeur général SIREMBALLAGE SA  
 Jean-William Wattel, Président ARSI  
 Dominique Weill, Président STERIGENE





## Clin d'œil à des demandeurs d'emploi qui "se bougent"

Notons la démarche originale des Journées pour l'initiative et le développement de l'emploi (JIDE). Organisées à l'initiative de la Communauté d'Agglomération Val et Forêt, elles se dérouleront à Eaubonne le 31 janvier (salle des fêtes) et à Franconville le 7 février (Centre Saint-Exupéry). L'organisation a été prise en charge par 18 demandeurs d'emploi valdoisiers. Encadrée par l'organisme de formation Stragefi, l'équipe organisatrice a été recrutée par l'ANPE. Les JIDE accueilleront une quarantaine d'entreprises (telles que Colas, les Cars Lacroix, Veolia, Lyreco, Ikea, Leroy Merlin...), qui proposeront des dizaines de postes.

Tél. : 01 34 15 41 42

### En bref

#### LA CMA a 10 ans

Les vœux de la Chambre de métiers et de l'artisanat se sont déroulés le 29 janvier dernier. A l'occasion de cette cérémonie, qui commémorait les 10 ans d'existence de la Chambre, l'Horloge monumentale du Grand Escaladeur (5,5 mètres de haut), réalisée par le fameux sculpteur d'automates Jacques Monestier, a été inaugurée.

#### 2007 : le Val d'Oise fête ses 40 ans

Les vœux 2007 ont été l'occasion pour le président Scellier de faire le point sur les travaux réalisés depuis la loi de décentralisation : 29 nouveaux collèges ont été construits, 95 km de route aménagés ou réaménagés, une université nouvelle financée à 50 % par les collectivités territoriales à Cergy et de nombreuses autres réalisations marquantes. Toute une équipe au service des Valdoisiers pour faire du département un territoire accueillant où il fait bon vivre et travailler.

## Soirée du LIONS CLUB de Cergy Ville Nouvelle

Le 9 février prochain, le LIONS CLUB de Cergy Ville Nouvelle organise une soirée de relations publiques au Golf de Cergy-Pontoise à Vauréal, à partir de 19h, afin de remercier les entreprises du Val d'Oise qui soutiennent ses actions. À cette occasion, les membres du LIONS CLUB, en présence des élus du Val d'Oise remettront plusieurs chèques à des associations. Un véhicule minibus sera offert à La Clé pour

l'Autisme (Vauréal), pour lui permettre d'organiser le déplacement des enfants. Cette soirée aura aussi pour vocation de présenter les grandes lignes stratégiques de l'association et le bilan des actions locales du club. Depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2007, le LIONS CLUB de Cergy Ville Nouvelle ouvre ses portes aux membres féminins.

Tél. : 01 34 35 30 99 - lions.club.cergy@oleane.com

**INTERNATIONAL VAN OF THE YEAR 2007**

**Nouveau Ford Transit**  
C'est officiel, vous avez la meilleure place.

Transit 260 CP à partir de **18260 €HT**  
TDCI 85 cv - Cool Pack : Clim, radio CD

Location 48 mois - 80000 km : **342 €HT** (entretien, réparation, assistance, perte financière inclus)

Feel the difference  
**Ford**  
www.ford.fr

**Véhicule 4 places  
TVA récupérable,  
exonéré de TVTS**

**Garantie 3 ans  
ou 100000 km**

**Nouveau Ford Ranger**

Gamme RANGER 4x4 à partir de **19750 €HT**  
Nouveau moteur 2,5L TDCI, 143 cv, 330 n/m

Location 48 mois - 80000 km : **327,48 €HT** (entretien, réparation, assistance, perte financière inclus)  
pour un Ranger Super Cab XL 4x4, 2,5L TDCI, 143 cv

Feel the difference  
**Ford**  
www.ford.fr

### Centre FordUtilitaires



**SARCELLES**  
28-30 bd F.-Mitterrand  
entre RN1 et RN16  
Tél. : 01.34.38.22.80

**ST-OUEN L'AUMÔNE**  
Cité de l'Automobile  
Angle RN 14/N184  
Tél. : 01.34.40.10.00

**CERGY ST-CHRISTOPHE**  
15, rue de la Pompe  
A15 - sortie n°12  
Tél. : 01.34.33.32.31

En bref

**La STIVO : un Noël pour tous les enfants**

La compagnie de transport de bus mobilise depuis 3 ans les Valdoisiens avec son opération Noël pour tous. Du 11 au 15 décembre dernier, la STIVO a recueilli l'équivalent de deux bus remplis de jeux, peluches, poupées.... Le magasin Toys'r'us a aussi offert deux caddies pleins de jouets neufs. L'ensemble a ensuite été confié au Secours Populaire qui a remis les jouets aux parents.

**ADEQUAT PRODUCTIONS : la télé 3D nouvelle génération**

ADEQUAT PRODUCTIONS, spécialiste de la communication audiovisuelle, commercialise un système de télévision en relief. Les films, qui sont diffusés sur des écrans LCD d'apparence classique, permettent de percevoir les formes sans avoir recours à des lunettes spéciales. Ce produit de communication novateur est particulièrement adapté aux entreprises qui veulent se démarquer lors d'événements et de salons.

Contact : Daniel Langer  
au 01 39 31 13 53

**ERA-SIB regroupe ses deux usines à Argenteuil**

ERA-SIB (voir notre dossier) a transféré en 2006 son usine d'Andrésy à Argenteuil, à côté du siège social de la rue Pierre Poulmarch. Malheureusement, lors de son déménagement, la société a été victime d'un cambriolage. Une partie de son stock de matières premières (laiton, inox, PTFE, cuivre) a été dérobée.

**Le CEEVO accueille les nouvelles entreprises valdoisiennes**

Comme chaque année, le CEEVO organisait, le jeudi 7 décembre dernier, sa traditionnelle soirée privée pour les responsables d'entreprises ayant décidé une implantation, un transfert ou un investissement dans le Val d'Oise en 2005 ou 2006. L'événement s'est déroulé en la prestigieuse Abbaye de Royaumont.

PME : la société ACC PROCESS (conseil en management et organisation à Pontoise), représentée par **Stéphane Groseil** et STRAGEFI (formations professionnelles à destination des salariés et des demandeurs d'emploi, conseil auprès des chefs d'entreprises) à Cergy, dirigée par **Vanessa Villemer**.



L'intervention du Président Scellier

Plus d'une quarantaine d'entreprises étaient présentes ce soir là. Au programme : visite commentée du site par un conférencier, concert privé autour d'Offenbach puis dîner dans une des salles de l'Abbaye en présence de **François Scellier**, président du Conseil général et de **Yanick Paternotte**, président du CEEVO.

**Des participants de tous horizons**

A noter aussi la présence de la société VALNETT'OISE, franchise du réseau maison et services), créée à Beauchamp en octobre 2006 par **Emmanuelle Faure**. L'entreprise est spécialisée dans les services à la personne (entretien de la maison : ménage, repassage, jardinage, nettoyage spécifique...). Elle emploie déjà quatre personnes à temps partiel. Agréée, la société rayonne sur une bonne partie du Val d'Oise, de Cergy-Pontoise à Argenteuil, pour des missions ponctuelles ou des missions récurrentes. Autres

**PME et grands comptes**

Parmi les grands comptes, on notait la présence de YOKOWO, filiale d'une multinationale nipponne conduite par **Philippe Huysveld**, qui s'est installée à Eragny en avril 2005. Le groupe compte 4300 personnes dans le monde, des usines en Chine, Malaisie, Japon... A Cergy-Pontoise, son bureau de ventes européen (trois personnes) est spécialisé dans la connectique de test pour l'industrie des semi-conducteurs. D'autres grands groupes avaient aussi répondu présents comme AERTEC, groupe industriel spécialisé dans l'équipement et la maintenance des cabines passagers des modules de transport, qui en 2006 a fait l'acquisition d'un bâtiment industriel de 10 000 m<sup>2</sup> (occupé par Delphi), à Villeron, mais aussi INTERACTIVE TRANSACTION SOLUTIONS, dirigé par **Marc Foskett** (groupe American Express), implanté au Parc Saint-Christophe, leader dans le paiement sécurisé sur Internet. Verdict unanime pour tous les convives : une très belle opération, occasion pour les entrepreneurs, dirigeants de PME - PMI locales comme représentants de multinationales, de prendre des contacts et de rencontrer les acteurs institutionnels économiques et politiques.

**Ils étaient aussi présents :**

3T France, ACLE, ADPS - France pare-brise, Alcantis, All Formats Productions, Alter Depan, Altius, Artoria, BMFV, Cabinet Pelissier, CHD COEXF, Chimigraf, Deja GLMC, Déménagements Boutringain, Ethesia, Euronda France, Gauthier Précisions, Hallucine, Miltra, Oclam, Pro Deco International, Procarist, PSER Placard, Sanden Automotive France, Sigma Formation, SMP Conseils, Sol France, Solution, Stérigène, Sulo France, Telec SA, Tradition et Spécialités, Venteo, Vigny Automobiles, Weber France, Ztech.



SOCIÉTÉ DE RECYCLAGE DU VAL D'OISE

**CENTRE DE TRI ET DE RECYCLAGE de matières premières ENLÈVEMENT ET COLLECTE de tous déchets industriels**



01 39 60 62 26 • contact@sorevo.com



# Hostellerie du Maupertu



Un moment  
de plaisir  
et de détente...  
voilà ce que vous propose  
toute l'équipe  
du Maupertu

Cuisine traditionnelle soignée

Formule à 32 € ou 38 €

du lundi soir au samedi soir  
(fermé samedi midi et dimanche)



Salons privés, pour vos repas d'affaires ou de famille (15 à 30 personnes)

www.maupertu.com tel: 01 30 38 08 22 25 route d'auvers 95300 Pontoise

## Mobilier de bureau



1800 m<sup>2</sup>  
d'exposition



48000 m<sup>3</sup>  
de stock



ZI des Béthunes  
10-16, avenue de l'Île de France  
95310 Saint-Ouen l'Aumône

**CARAY**  
s.a.s. au capital de 1 140 000 €

Tél. : 01 30 37 09 49  
Fax : 01 30 37 71 45

commercial@caray.fr • www.caray.fr



CITROËN

Groupe  
Jallu-Berthier

# INVITATION

nouveauté

# JUMPY

3200 €<sup>(1)</sup>  
de REMISE

pour l'achat d'un Jumpy  
neuf, Combi ou  
Utilitaire.

## Equipements de série :

- ABS et AFU
- Porte latérale coulissante
- Condamnation centralisée avec Plip
- Lève-vitres électriques avant
- Airbag conducteur

Consommations en L/100km (normes CEE 1999-100) sur Jumpy : mixtes : 7.2 à 10.1. Emissions de CO<sub>2</sub> en G/km : de 191 à 241. (1) Offre d'économie sur les tarifs VP et VU CITROËN du 23/12/2006, pour l'achat d'un Jumpy neuf. Offre non cumulable valable du 02/01/07 au 17/02/07 dans le réseau Citroën participant.

**COURTOISE DISTRIBUTION AUTO PONTOISE**  
21, chaussée Jules César • 01 34 20 15 15

**COURTOISE DISTRIBUTION AUTO MONTMAGNY**  
242, rue Jules Ferry • 01 30 100 150

En bref

**SIBEXX au salon Rénover**

La société SIBEXX (Parc Saint-Christophe) participera au salon Rénover (Rénovation et aménagement de l'habitat), qui se déroulera à Paris Expo Porte de Versailles (Hall 7.1), du 9 au 11 février prochain. SIBEXX, nouveau fabricant de prises et d'interrupteurs électriques, y présentera en exclusivité le concept breveté de sa gamme innovante et décorative. Nous vous en dirons davantage sur la technologie novatrice qui se cache derrière les produits SIBEXX dans notre prochain numéro du Contact Entreprises. Pour patienter, une visite à Rénover s'impose.

**AXE SIX OCCASION, concessionnaire HONDA**

La concession Axe Six Occasion (Groupe Axe Majeur) à Montmorency, avenue Georges Clemenceau, lancera d'ici quelques semaines la marque Honda (neuf et occasion). Axe Six Occasion propose actuellement des véhicules d'occasion, principalement de la marque Porsche.  
Tél. : 01 30 10 95 95

# VEOLIA PROPRETÉ automatise son site gonesseien

VEOLIA PROPRETÉ équipe sur son site de Gonesse d'une nouvelle unité de démantèlement et de tri de déchets d'équipements électriques et électroniques (DEEE). Il s'agit de la 1<sup>re</sup> installation automatisée mise en service en France sur un centre de traitement et de valorisation des DEEE. D'un investissement de 6 millions d'euros, cette installation traite depuis janvier 2007 les petits appareils ménagers (sèche-cheveux, rasoirs électriques, cafetières, grille-pain...) par un procédé

automatisé, avec un débit de 7 tonnes/heure en régime stabilisé. Les équipements sont projetés sur les parois d'un gros tambour et sont ainsi éclatés en petites fractions, ensuite triées mécaniquement puis manuellement. Le site, qui compte 40 collaborateurs, pourra ainsi traiter, à terme, 25 000 tonnes de déchets, contre 10 000 à ce jour. Parallèlement, le site accueille du gros-électro-ménager dont le démantèlement, plus complexe, est réalisé manuellement.

**INFOS ARGENTEUIL**

## Association d'entrepreneurs du Val d'Argent

La requalification des parcs d'activités du Val d'Oise a commencé. Pour se faire entendre, une association d'entrepreneurs s'est créée sur le Val d'argent, l'ADPAVA, afin d'être l'interlocuteur privilégié de la mairie. Un million d'euros de travaux sont prévus pour améliorer l'éclairage, la voirie, la circulation, la sécurité, la signalétique. Président de l'association,



Mme Bonnard, Adjointe au Maire d'Argenteuil et M. Ecran, Président de Sirour et de l'Association ADPAVA

Chambre de commerce et d'industrie de Versailles Val d'Oise / Yvelines  
Direction de la formation continue aux entreprises

**LA FORMATION, facteur de réussite de votre entreprise...**

En interentreprises ou sur mesure, dans vos locaux ou dans nos centres de formation :  
Pontoise (01 30 30 71 40), Roissy Paris Nord 2 (01 49 38 18 20)

Nos formations catalogue remplissent les conditions du DIF.

- Développement personnel
- Management, ressources humaines
- Sécurité, prévention des risques
- Comptabilité, gestion
- Vente, commercial
- Informatique
- Langues et cultures
- Reprise d'entreprise
- Bilans de compétences
- Certifications : TOEIC®, Bulats, PCIE

**N° Azur 0 810 078 095**  
Prix appel local

CCI  
Chambre de commerce et d'industrie Versailles Val-d'Oise / Yvelines  
Internet : [www.dfce.versailles.cci.fr](http://www.dfce.versailles.cci.fr)  
E-mail : [fpcinfo@versailles.cci.fr](mailto:fpcinfo@versailles.cci.fr)

**mf promotion**  
Agence Conseil en communication

Tél. : 01 34 25 97 08  
vpaviot@mfpromotion.fr • <http://www.mfpromotion.fr>  
14A avenue du Centaure  
BP 78447 - 95 807 Cergy-Pontoise Cedex

Journaux  
Magazines

Contact entreprises  
L'industrie des loisirs

Logos  
Cartes de voeux

Affiches  
Plaquettes

HEPCO L'innovation dans la technique du mouvement linéaire  
ON LINEAIRE COMPLETE

TROPHÉE DES ENTREPRISES  
VENDREDI 1<sup>er</sup> JUILLET 2005

Publicité  
Organisation d'événements  
Relations presse

En bref

**LIERAC : nouvelle formule jeunesse**

Il y a dix ans, les laboratoires LIERAC (Alès Groupe à Bezons) lançaient sur le marché la ligne de soins anti-âge substitutif Arkeskin à base d'extrait naturel de nacre. En 2006, celle-ci a fait l'objet d'une reformulation et donné naissance à la nouvelle gamme Arkeskin+ qui se décline sous quatre produits : une crème riche, une crème fluide et un lait corporel enrichis en extrait de châtaigne et des compléments alimentaires.

**Coup de pouce aux jeunes diplômés**

L'opération "Nos quartiers ont du talent" a été lancée dans le Val d'Oise le 23 janvier à la Préfecture. Cette opération, soutenue par le Medef et l'ANPE, consiste à accompagner, dans leur recherche d'emploi, des jeunes diplômés Bac+4 et plus, de moins de 30 ans, issus prioritairement des quartiers populaires du Val d'Oise, en leur permettant d'accéder à un réseau d'entreprises pour décrocher des entretiens, être coachés par des professionnels et être parrainés par des hauts cadres ou dirigeants en activité.

**L'ESSEC, 100 ans d'excellence**

A l'occasion de cette date anniversaire, c'est toute la communauté de L'ESSEC, forte de 30 000 membres (diplômés, professeurs, salariés, étudiants...) qui se mobilise, en organisant en 2007 cent événements pour réaffirmer les valeurs de la grande école. Ainsi, point d'orgue de ce centenaire, une soirée organisée autour d'artistes ESSEC, au Carrousel du Louvre le 2 juin prochain. [www.essec100ans.fr](http://www.essec100ans.fr)

**Philippe Ecran**, patron de SITOUR, une entreprise qui fabrique des présentoirs pour la grande distribution, a déjà proposé à la mairie de réaliser une enquête auprès des 200 chefs d'entreprises du Val d'Argent et de leurs salariés, en répondant à un questionnaire par Internet pour connaître leurs avis et

souhaits. Déjà programmé : réfection progressive de la voirie, 2007 devrait voir l'avènement de la vidéosurveillance et l'aménagement d'un plan de circulation. Pour tous ceux que cela intéresse, une exposition est visible dans les locaux de SITOUR.

Plus d'informations sur le site [www.adpava.com](http://www.adpava.com)

**Le MEVO reçoit les mandataires patronaux...**

Les salons du MEVO à Argenteuil ont fait le plein au mois de décembre. Tout d'abord, le Mouvement des entreprises du Val d'Oise a reçu les mandataires

patronaux chargés de représenter nos entreprises dans les divers structures valdoisiennes. On compte environ 400 mandats patronaux dans le Val d'Oise, mandats de gestion technique comme la CPAM, les Assedics, les différents organismes de formation, les Chambres de commerce et les organismes à vocation paritaire comme les Prud'hommes. Il s'agissait de motiver les troupes et de préparer les futurs bénévoles à ces postes extrêmement importants, notamment les Prud'hommes pour les élections de 2008. Le président Medef de la région Ile-de-France chargé des mandats, M. Dieppois, a souligné le rôle indispensable des mandataires pour faire passer des messages sur les valeurs du monde économique, notamment sur le développement de notre région qui représente 10 territoires économiques majeurs. Une assistance studieuse qui aurait mérité d'être plus nombreuse.



**... et les représentants des administrations**

Du Préfet au Président du Conseil général, suivis des différents directeurs des services de l'état et du département, la fine fleur de l'administration avait répondu présente au traditionnel dîner organisé avec les administrateurs du MEVO. Après une envolée poétique du **Président Jonquères** sur notre exceptionnel département, le **Préfet Leyrit** et le **Président Scellier** ont à leur tour fait le point sur leur vision de ce territoire. Une soirée riche en échanges.



Le Président du Mouvement des Entreprises de Val d'Oise, Michel Jonquères, entouré du Préfet, Christian Leyrit et du Président du Conseil Général, François Scellier



**Jean Thouard**  
Conseil International en Immobilier d'Entreprise  
International Property Advisers

*Pour tout renseignement ou toute visite à votre convenance, veuillez contacter Corinne MAUSSION au*  
**01 34 20 00 00**  
[corinne.mauSSION@dtzfr.com](mailto:corinne.mauSSION@dtzfr.com)

DTZ Jean Thouard, 2 chemin des bourgognes,  
BP 40183, 95023 CERGY-PONTOISE Cedex

**A VENDRE / A LOUER à Cergy**  
Immeuble de standing au cœur du quartier Préfecture,  
**5 991 m<sup>2</sup> divisibles.** Climatisation, patio arboré, ascenseurs panoramiques, parking en sous-sol. A proximité de la gare « Cergy Préfecture » : RER A et SNCF depuis Paris St Lazare




## Resto Du Mois

### L'évasion à L'OASIS

Sorti du centre commercial les Trois Fontaines à Cergy, vous êtes sur la dalle de la Préfecture, une petite porte bleue style mauresque, toquez, et vous entrez dans un autre monde. Tente berbère, espaces délimités par des voilages, salons marocains, musique d'ambiance, vous êtes au Maghreb. Un serveur vous accueille tout sourire et gentillesse, et vous laisse une carte avec un choix d'une dizaine de couscous. Nous avons choisi le Royal : méchoui, brochettes, boulettes, merguez (20 euros). Plus classique, à la viande (14 euros), tajines, couscous poisson, pâtisseries orientales, tout est fait pour flatter le palais, un très bon rosé gris de Guerrouane accom-

pagnant ce plat copieux. A souligner le bouillon de légumes dégraissé léger et très parfumé et les grains de couscous entourés de raisins secs, particularité marocaine. Le patron Hamed, est venu prendre le thé à notre table. Il a repris ce restaurant il y a trois ans, après y avoir été en cuisine dans les années 80. Il a souhaité une cuisine ouverte et vous pouvez le voir s'activer parmi les ustensiles et gamelles. Et pour terminer bien sûr, le fameux thé à la menthe. Une très bonne adresse à recommander.



L'Oasis, 1, place des Cerclades,  
95 000 Cergy  
Tél. : 01 30 38 29 23

## EdItion

### Le Vexin en 48 cartes postales

Le musée de Théméricourt vend en avant-première 48 cartes postales du Vexin français. Ces clichés ont été pris par **Stéphane Perera**, qui a photographié dans un magnifique jeu

de lumière l'environnement de la région du Vexin. En passant par les villages d'Auvers-sur-Oise, de Bellay en Vexin, de Wy-dit-Joli-village, par le donjon de la Roche-Guyon, de l'Eglise de Nucourt, les cartes postales proposent un diaporama des plus beaux paysages naturels, architecturaux, de la faune et de la flore de notre région. En vente au musée de Théméricourt ou par Internet sur [www.alizari.fr](http://www.alizari.fr), pour 1,80 euro la carte et 16 euros le coffret.



le Vexin français  
vallée de l'Epte

## LiVreS

### Trois nouvelles enquêtes au cœur du Val d'Oise

Pour vous tenir en haleine, voici trois polars fraîchement parus dans la Collection "Qui ?", aux Editions du Valhermeil : *Atout cœur en Val d'Oise*, de **Jean Perney**, dont l'intrigue se déroule dans une clinique du Val d'Oise où des chirurgiens pratiquent une activité médicale aussi fructueuse que douteuse... *Clap code 95*, de **Roland Sadaune**, est la 4<sup>e</sup> enquête de son person-

nage, le commissaire Chimay, qui fait face à une affaire d'homicides liée au tournage du film *De Vlaki Code* à l'abbaye Clistercienne et Valdoisienne de St Bernard. Enfin, dans *Voyage au bout de Cergy*, de **Jean-Luc et Didier Arlotti**, le lieutenant Paul Achaland tente de résoudre le mystère qui entoure la mort de son père, ancien flic, 30 ans auparavant.

## Agenda

### Piano Campus

Jusqu'au 11 février l'édition 2007 à Pontoise.  
Contact : 01 34 35 18 53 - 01 34 43 35 03  
[www.piano-campus.com](http://www.piano-campus.com)

### Salon de la BD à Auvers

Il se déroulera les 31 mars et 1<sup>er</sup> avril 2007.  
Contact : 01 34 48 01 64

### Festival Image par image

La 7<sup>e</sup> édition de ce festival, du 13 février au 17 mars 2007, sera consacrée à la Francophonie. 17 salles de cinéma participent à cet événement dans le Val d'Oise.  
Contact : 01 34 25 37 14

### Art concret

Le musée Tavet Delacour propose jusqu'au 25 février 2007, une exposition sur l'art concret intitulée "Horizontales, Verticales Seules", œuvres conçues sur des systèmes de subdivision verticale ou horizontale.  
Contact : 01 30 38 02 40

### Salon d'art contemporain

La 10<sup>e</sup> édition du salon manganèse de Vauréal ouvrira ses portes du 11 au 25 février 2007 et réunira une soixantaine d'amateurs et d'artistes (sculpteurs, installateurs, photographes, plasticiens, graveurs, artistes professionnels).  
Contact : 01 34 43 15 15

### Rendez-vous de l'Apostrophe

En ce début d'année, l'Apostrophe propose plusieurs représentations, dont Monsieur de Pourceaugnac, les 15 et 16 février 2007, une adaptation de l'œuvre de Molière et Lully mêlant danse, musique, chant et arts circassiens, ou encore Aux dormantes du 7 au 15 mars 2007, une pièce autour de la mémoire.  
Tél. : 01 34 20 14 14

### Théâtre 95

Du 20 mars au 7 avril, le centre des écritures contemporaines lance une nouvelle création signée Joël Dragutin, *Petits voyages au bout de la rue*, sept personnages en quête de sens.  
Tél. : 01 34 20 11 00

## Agenda

### Les apéritifs Contact du Ceevo (premier semestre 2007)

- **Mercredi 14 février** : Comment développer une PME bien plus vite que le marché sur lequel elle évolue ? (Corinne Thibout, société Wikane)
- **Mercredi 28 mars** : PME - PMI, comment développer les compétences, l'autonomie et l'efficacité de chaque collaborateur ? (Olivier Carré, Activation Conseil)
- **Mercredi 25 avril** : Cooptation technologique écoles / entreprises : les transferts de technologie comme outil de développement industriel (Jean-Marc Rocton, Plate-Forme technologique)
- **Mercredi 30 mai** : Dirigeants de PME - PMI, comment trouver ou créer des avantages concurrentiels pour l'entreprise ? (Dany Allaoui, Luminances)

• **Mercredi 27 juin** : Se préparer à transmettre son entreprise, mode d'emploi (Stéphane Coste, Avisio-Solutions).

Les réunions se tiennent au Conseil général, Bâtiment F, de 12h30 à 14h30, 01 34 25 32 43

### Export :

Du 19 au 22 avril 2007, le Ceevo propose aux entreprises intéressées de participer au salon Automechanika à Istanbul, (Turquie), qui regroupe constructeurs et équipementiers automobiles.

Tél. : 01 34 25 39 32

### Conférence CEEVO :

Le 8 février à 18h : Levée de fonds privés, introduction en bourse, quels choix pour

financer la croissance de votre entreprise ? animée par Dominique Stucki, avocat (cabinet A2S), Antoine Rimpot et Emmanuel Dampoux (Avenir Finance Corporate), avec le témoignage de dirigeants d'entreprises (salons du Conseil général du Val d'Oise, Bât F - 3<sup>e</sup> étage).

### Rendez-vous de la CCIV :

• **Soirée de l'international** : zoom sur la Russie : le 8 février 2007, de 17 heures à 20 heures 30, dans les locaux de la Délégation du Val-d'Oise de la CCI, à Pontoise, 34 rue de Rouen.

### • Permanences Propriété Industrielle :

Les 8 mars et 5 avril 2007, à Pontoise  
Inscription au 01 30 75 35 82  
ou [arist@versailles.cci.fr](mailto:arist@versailles.cci.fr)

## CaRnet

# Bernard Cicut, nouveau directeur général du groupe 3M en France

A 47 ans, **Bernard Cicut** vient d'être nommé à la Direction Générale du groupe 3M en France. Il succède à **Joann Fernandez**, qui a rejoint le siège mondial de l'entreprise aux Etats-Unis (Saint-Paul, Minnesota) au titre de Vice-Présidente Marketing Monde du marché Grand Public et Bureaux. Pour la 1<sup>re</sup> fois depuis la création en 1951 de 3M France, c'est donc un Français qui en prend les rênes, fort d'une expérience internationale, acquise au cours de ses



23 années de carrière au sein du groupe. Diplômé de l'Institut Supérieur de Gestion (ISG) de Paris, Bernard Cicut intègre 3M France dès 1983, et se voit confier des responsabilités croissantes dans la finance en France et en Europe, puis au Japon en 2005. Sixième marché mondial de 3M avec un CA de plus d'un milliard d'euros en 2005, le groupe 3M en France emploie plus de 2 800 personnes et comprend 8 sites industriels qui assurent la R&D, la production et la distribution.

## Naissance

Toute l'équipe de MF Promotion est heureuse de vous annoncer l'arrivée d'un nouveau "coéquipier". Notre directrice, **Virginie Paviot**, a donné naissance, le 15 janvier dernier, à un petit garçon, **Gabriel** (3 kg pour 47 cm). Toute la famille se porte bien. Nous souhaitons à Virginie plein de bonheur et un prompt rétablissement, et toutes nos félicitations à Franck, le papa.



## Décoration

**Paul Patin** a reçu des mains de **Dominique Perben**, Ministre des Transports, de l'Équipement, du Tourisme et de la Mer le grade de commandeur dans l'Ordre national du mérite. Le Ministre a tenu à

récompenser l'implication et les actions de prévention routière menées par Paul Patin pendant de nombreuses années.

### ENTREPRISES ET ORGANISMES CITÉS

ACC PROCESS, ACL, ACMÉ PROTECTION, ADEQUAT PRODUCTIONS, AERTEC, ALES GROUPE (LIERAC), ANPE, AXE SIX OCCASION, AXEWEB95, BOUËTARD FRÈRES, CABINET DUPAQUIER, CAPII, CCIV, CEEVO, CGPME VAL D'OISE, CHAMBRE DE MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT, CHAMBRE INTERDÉPARTEMENTALE DES NOTAIRES DE VERSAILLES, CINTRO MECA, CONSEIL GÉNÉRAL DU VAL D'OISE, CRA, DIS AUTO, ECOFLUIDE, EDITIONS DU VALHERMEIL, EDM, ERA SIB, ESSEC, FESTIVAL IMAGE PAR IMAGE, FFB VAL D'OISE, HEPPNER, ICRP, INTERACTIVE TRANSACTION SOLUTIONS, IPC, JLK TÉLÉMATIQUE, L'OASIS, LESCATE, MAISON CAGNA, MARIETTA, MEVO, MILTRA, MUSÉE TAVET, DELACOUR, MVR, NORINCO, OCH, ORDRE DES AVOCATS, ORDRE DES EXPERTS COMPTABLES, PARIS IDF, OSEO, PARC NATUREL RÉGIONAL DU VEXIN, PÂTISSERIE SYMPA, PIANO CAMPUS, PULSAR INFORMATIQUE, QUALISEARCH, SALON DE LA BD, SALON MANGANÈSE, SIBEXX, SITOUR, STÉRIGÈNE, STIVO, STRAGEFI, THÉÂTRE 95, THÉÂTRE DE L'APOSTROPHE, USINAGE ET TECHNIQUES, VALNETT'OISE, VEOLIA PROPRIÉTÉ, VICOMTE ARTHUR, YOKOWO, ZY EUROPE TUNGSTEN

# VOTRE MITSUBISHI EN LOCATION LONGUE DUREE 48 MOIS - 80 000 KM



Entretiens ..... inclus  
Réparations ..... inclus  
Pneumatiques ..... inclus  
Assistances ..... inclus

**SANS APPORT**

Dans un milieu urbain,  
**NOUVEL OUTLANDER**

2.0 Did Instyle, 140 cv Invite  
**LE S.U.V. SELON MITSUBISHI**  
579 € / mois



Garantie  
**3ans**  
ou 100.000 km

**A PARTIR DE 28 999 €**

www.mfpromotion.fr - Tél. : 01 34 25 97 08

**AXE**  
WEST  
PONTOISE

A15 - sortie n°9 - 95300 Pontoise

**01 34 25 90 00**

Nos occasions sur Internet [www.axewest.com](http://www.axewest.com)

