

Contact

MADE IN
95
Val d'Oise

Entreprises

Le magazine des Responsables
d'Entreprises du Val d'Oise

Travailleur indépendant, une liberté qui a un prix



ContactEntreprises95

Bimestriel 141
Septembre-Octobre 2019
Réf. C. 161

Le magazine du Département - N°1 - septembre / octobre 2019

VALD'OISE

DÉCOUVREZ
votre magazine de
septembre
octobre

L'INVITÉ

En montgolfière
au-dessus du Vexin

UN WEEK-END EN VAL D'OISE

Fête en Seine

Rentrée 2019

**Jeunes valdoisiens :
bien dans leurs collègues**



**PHILIPPE ROULEAU
& LAURENT PROBST**

EN DÉBAT p.22-23

**COMMENT AMÉLIORER
LES MOBILITÉS ?**

Votre magazine à lire sur valdoise.fr

SOMMAIRE

Dossier - 5 à 9

Entrepreneurs Indépendants

Entreprise du mois - 10

Dyna Shock System



Homme du mois - 11



Christophe FREVAL,
Saturne Services

Club ACE - 12

Infos Entreprises - 13-15

annonceurs

ALSEI, C'CLIM, CCI 95, CITROEN GROUPE JB - DS STORE,
CLUB ACE, CONSEIL DÉPARTEMENTAL DU 95,
COMMUNAUTÉ D'AGGLOMÉRATION PLAINE VALLEE,
EDELWEISS TECHNOLOGIES, KOEZIO, LA POSTE, L'AGORA,
OLIVIER VIGNAL PAYSAGISTE, PETITS FILS PONTOISE,
POLET-SPEM, SALVA ROUSSEAU, SOMAG

Aux arbres citoyens !

Face aux problématiques environnementales, une inquiétude grandit en chacun de nous. A la fois acteurs de l'économie et citoyens de la planète, nous sommes dans l'incapacité de freiner le processus infernal de la consommation de masse, pris dans les filets de ce système que nous avons créé.

Il y a pourtant une véritable urgence que les pouvoirs publics ne semblent pas avoir réellement mesuré ces dernières décennies. L'actualité en est encore le récent témoin. Les accidents industriels comme celui de la société Lubrizol à Rouen, classée Seveso, sont de tragiques catastrophes écologiques. Plusieurs incidents ont déjà eu lieu par le passé sur ce même site. Bien que les autorités se veuillent rassurantes, la réalité ne l'est évidemment pas, personne n'est dupe. Pourquoi les contrôles n'ont-ils pas été plus drastiques ? Pourquoi n'a-t-on pas été capable d'anticiper ? Chacun aimerait comprendre. Même scénario avec l'incendie qui s'est déclaré dans la station d'épuration d'Achères, nécessitant l'intervention de nombreux pompiers, en juillet dernier... D'après les services de l'État, cet incident était sans danger pour les populations... Comment expliquer que plusieurs tonnes de poissons morts aient été repêchés dans la Seine, en aval de la station d'épuration ? C'est la troisième fois depuis début février 2018 qu'un incendie a lieu dans ce site sensible. Quel gâchis et quel déni ! L'histoire se répète et nous restons les bras ballants.

Il faut malgré tout essayer d'entrevoir quelques lueurs d'espoir : la lutte contre les plastiques à usage unique progresse. Le Parlement européen a entériné en mars dernier leur interdiction à partir de 2021 dans l'UE (touillettes à café, assiettes, gobelets, cotons-tiges, pailles...). Il faut continuer et agir vite.

Agir, c'est aussi sensibiliser et alerter les nouvelles générations, comme le font les enseignants de l'école d'Ennery, avec ce magnifique projet. Cap au Nord 2020, qui va permettre à des jeunes d'aller mener une expédition au Groenland. Leur engagement et leur investissement méritent d'être mis en lumière.

Dans le monde de l'entreprise, des hommes comme Christophe FREVAL, dirigeant de Saturne Services (homme du mois) s'engagent dans une politique d'entreprise éthique et éco-responsable active.

D'autres ont décidé de reprendre la main sur leur vie professionnelle, en cherchant un sens nouveau, plus proche de leurs valeurs personnelles et humaines. Travailler comme indépendant, loin de la pression mercantile des groupes mondialisés, serait-ce la solution ? Dans ce numéro, la parole est donnée à ces indépendants qui ont choisi de retrouver leur liberté d'action et ont partagé avec nous leur expérience et leur désir d'accomplissement personnel.

Bonne lecture à tous !
Virginie PAVIOT



Contact
entreprises

Édition : MF PROMOTION,
Agence Conseil en Communication
B.P. 78447 - 95807 Cergy-Pontoise cedex
SARL au capital de 7622,45 €
RCS Pontoise B 352 519 292 - Code APE 744B
Tirage : 8 000 exemplaires
Téléphone : 01 34 25 97 08
www.contact-entreprises.net
Directrice de la publication :
Virginie PAVIOT, vpaviot@mfpromotion.fr
Rédactrice en chef : Audrey LEMEUR,
alemeur@mfpromotion.fr
Rédacteurs : Audrey LE MEUR, Marie-France MALLOT-GILLE
Imprimé par RPS

**VOUS AVEZ UNE ACTUALITÉ,
UN DÉVELOPPEMENT, UNE INNOVATION...**

**VOUS SOUHAITEZ AVOIR UNE VISIBILITÉ
TERRITORIALE AUPRÈS DE VOS HOMOLOGUES,
ENTREPRENEURS, ELUS**

Toute l'équipe de MF PROMOTION
éditeur de Contact Entreprises vous accompagne dans la création de
votre article, de votre visuel publicitaire, de votre image

N'hésitez pas à contacter Virginie ou Audrey
Nous répondrons à toutes vos questions.
Tél. : 01 34 25 97 08 - vpaviot@mfpromotion.fr

Être indépendant : une liberté qui a un prix

C'est une tendance de fond : le marché de l'emploi connaît de profonds changements. On observe une montée en puissance des travailleurs indépendants, professions libérales ou micro-entrepreneurs, vers une "freelancisation du marché". Leur proportion a augmenté de 25 % sur les quinze dernières années. Conforté en 2018, le statut de micro-entrepreneur a vu le plafond du revenu autorisé doubler, une aubaine pour ces travailleurs qui profitent de la libéralisation du marché.

Ubérisation

De nouveaux intermédiaires surfent sur la révolution numérique et les nouvelles technologies pour s'engouffrer dans la brèche et chambouler les acteurs traditionnels. La technologie californienne Uber en est l'inspiratrice directe. Le néologisme employé est décliné pour décrire la mise en relation entre les entreprises et leurs clients à travers une plateforme numérique. Ce phénomène a désormais pignon sur rue dans le secteur des services et tend à se propager dans l'ensemble des autres secteurs. L'objectif est de faciliter l'achat en mettant en relation de manière quasi-instantanée les personnes entre elles (professionnels et particuliers, ou particuliers entre eux). Le fleurissement de ces plateformes rapproche l'offre et la demande. Dans le cas des professionnels exerçant en tant qu'auto-entrepreneurs, ces sites sont une source potentielle de nouveaux contrats mais intéressent un public plus large : de l'étudiant au retraité, en passant par le salarié, ils permettent de répondre à une demande de mission (souvent d'appoint), moyennant rémunération, à la tâche ou à l'heure. Nous avons fait l'essai en nous inscrivant sur plusieurs sites de jobbing comme Needhelp, frizbiz, où il est possible de préciser ses compétences sans justificatif de diplôme : aide aux devoirs, petits travaux de bricolage, jardinage, arrosage de fleurs, montage de meubles, repassage, garde d'animaux, création d'une playlist ou photographie événementielle... et bien de petits services.

Où je veux quand je veux

Le jobber peut ainsi cumuler plusieurs activités professionnelles tout en conservant son indépendance.... La création du profil est faite en quelques clics et permet d'accéder à des offres de toutes sortes postées en ligne après avoir

mis en avant ses spécificités, mentionné ses disponibilités et ses tarifs. Les paiements sont facilités et sécurisés puisque les transactions s'effectuent directement sur le site. Comme sur un réseau social, les jobbers sont notés pour la qualité de leurs prestations. Les très bons se démarquent, créant un effet boule de neige.

Cette tendance de fond se décline dans des domaines beaucoup plus qualifiés : des plateformes en ligne permettent à présent la mise en relation des ingénieurs indépendants avec des sociétés clientes et un raccourcissement des circuits. Des startups s'engouffrent dans ce nouveau marché pour fluidifier à moindre coût la relation ingénieurs - indépendants et entreprises en recherche d'expertise, comme par exemple le site d'emploi et de prestation 100% dédié à l'ingénierie www.webengineering.fr, numéro 1 français dans son domaine.

La grogne des syndicats patronaux

Depuis quelques années, beaucoup de secteurs, notamment dans le bâtiment ou l'artisanat, voient le régime de micro-entreprise comme une concurrence directe. Certes, il permet à de jeunes entrepreneurs de tester une activité, un projet, et de mettre le pied à l'étrier grâce à un système de création d'entreprise simplifié. Mais cette mesure a aussi un effet pervers, aggravant le fossé qui existe actuellement entre de très petites entreprises (TPE) affiliées au régime général qui se plient à tout un tas de contraintes fiscales, sociales ou administratives et des micro-entrepreneurs soumis à beaucoup moins de règles, tout en évoluant parfois sur le même secteur (lire l'interview de Jean-Louis ORAIN, président CMA 95).



Les précaires du numérique

Tout n'est pas si rose non plus pour ces travailleurs ubérisés, pour certains victimes de nouvelles inégalités, dont les acquis sociaux sont mis à mal. On les voit tous les jours, enfourchant leur vélo pour livrer des repas ou au volant de berlines noires. Mais ce sont aussi des personnels d'entretien, des soignants, des traducteurs, des travailleurs du clic, des ouvriers du bâtiment ou des codeurs informatiques... L'externalisation abusive de salariés est de plus en plus fréquente car elle permet à certains employeurs de se soustraire à leurs obligations salariales. Le recours à des prestataires de services ne fait que s'intensifier, et parallèlement à ce phénomène, la jurisprudence sur les salariés dits "déguisés" abonde. Le phénomène du travail dissimulé a été reconnu par les juges dans de nombreux secteurs comme le conseil, les médias et l'informatique mais aussi la restauration, la formation et l'enseignement privé, le BTP ou encore les transports. Nécessaire, la régulation est en marche, pour espérer retrouver une concurrence plus juste et un certain rééquilibrage.

Le travailleur indépendant revêt de multiples visages. La rédaction est allée à la rencontre de ces micro-entrepreneurs, qui ont fait le choix de ce statut, mais n'en sont pas moins des dirigeants d'entreprise à part entière, profondément motivés et animés par leur projet : l'indépendance avant tout !

- PARKING
- RESTAURATION
- CRÈCHE
- SALLES DE RÉUNION
- FIBRE OPTIQUE
- ATELIERS BUSINESS
- LOCATION D'ESPACE DE STOCKAGE
- LOCAUX D'ACTIVITÉ



ENVIE D'ENTREPRENDRE ?

Venez rejoindre plus de 100 TPE / PME, au sein d'un parc d'activité, partenaire de votre entreprise !

LOCATION DE BUREAUX MODULABLES DE 100 M² ET PLUS

16 rue Ampère - 95300 Pontoise - Tél. 01 30 30 92 77 - informations@somag.fr
www.somag.com

Des rivets Madein95 à la Tour Eiffel

Maitre d'œuvre des équipes de Réparations des Ponts Métalliques de la SNCF, Damien LHOÏE est un passionné d'histoire industrielle. De son métier, sont nées des idées originales autour du rivet, présent dans de nombreux ouvrages d'art ou bâtiments historiques métalliques de l'époque Art Déco. La Tour Eiffel a été assemblée par 2 millions de rivets et Le Normandie en a utilisé 11 millions ! "Cette année, la Dame de fer fête ses 130 ans. En allant la visiter, j'ai cherché partout des rivets dans les boutiques mais je n'en ai pas trouvés. J'ai rencontré l'arrière-arrière petit-fils de Gustave Eiffel et nous avons discuté de l'idée d'en proposer à l'achat aux visiteurs. Mieux qu'un souvenir, un rivet est une petite partie de l'histoire. Les gens recherchent cette authenticité." Damien les fait fabriquer à l'unité par une entreprise située dans les Ardennes, une des dernières forges françaises, et les personnalise (peinture, gravure laser...). Depuis juillet, ils sont proposés en boutique dans une jolie boîte métallique, avec un dépliant explicatif. Vendus sur d'autres sites, les rivets (qui mesurent 75 mm de long) se déclinent en plusieurs coloris : rouge Ponsettia (Viaduc de Garabit), gris argent (Viaduc du Viar, Pont de la Bordigüe, Viaduc des Fades, passerelle de Bordeaux)... "Mon objectif est de toucher les boutiques souvenirs (monuments, locomotives, navires, bâtiments, viaducs)." Le concept se décline aussi sous forme de porte-clés et plaît beaucoup aux entreprises pour des cadeaux clients. Des rivets spéciaux, fabriqués avec du métal provenant de la Tour, vont très bientôt être lancés, accompagnés d'un certificat d'authenticité. Les collectionneurs vont adorer ! La marque et les produits ont été déposés à l'INPI. Le jeune entrepreneur montmorencéen rêve un jour de s'exporter, pourquoi pas, à New York, au pied de la Statue de la liberté, dont le ventre est martelée de rivets. Avec déjà près de 20 000 pièces écoulées, le succès est au rendez-vous !

Rivets de France exposera au salon du Made in France les 8, 9, 10 et 11 novembre 2019.

<http://www.rivetsfrance.com>



Interview de Jean-Louis ORAIN, président de la CMA 95

Création et auto-emploi : "attention aux dérives !"

Adoptée en avril dernier, la loi PACTE comporte certaines mesures visant spécifiquement les artisans. Afin d'assouplir la création d'entreprises, elle rend facultatif le stage de préparation à l'installation (SPI) et consacre la régionalisation des CMA, effective au 1^{er} janvier 2021, comme l'explique Jean-Louis ORAIN, président de la Chambre de Métiers et de l'Artisanat du Val d'Oise*, qui ne dissimule pas une certaine inquiétude.

Sur quels points portent vos principales préoccupations ?

Il faut des changements, la société évolue et cela demande de s'adapter. Mais nous déplorons que les politiques, souvent loin des réalités du terrain, n'aient pas pris en compte les attentes et les craintes que nous leur avons exprimées. Nous avons tenté de sensibiliser les parlementaires en les rencontrant pour évoquer la suppression du SPI. Ce dispositif efficace prépare les futurs artisans et les auto-entrepreneurs à gérer des aspects fondamentaux de leur activité (notions de comptabilité, de droit, de marketing...). A la CMA 95, nous avons réfléchi à la manière dont faire évoluer notre offre, pour la rendre plus souple, avec des modules thématiques, qui permettent aux créateurs de suivre uniquement la partie qui les intéresse (étude de marché ou marketing par ex), ou d'étaler la formation dans le temps. Nous sommes pilotes en la matière et nous espérons que cette flexibilité les incitera à suivre le stage, malgré son caractère facultatif.

Que pensez-vous de la dématérialisation des formalités ?

Pour les dépôts d'inscription, les artisans n'auront plus besoin de passer par nous. La loi Pacte prévoit la création d'une plateforme en ligne unique pour remplacer les différents CFE et la dématérialisation intégrale des formalités de création. La mise en place doit se faire progressivement d'ici 2021. En conséquence, les créateurs n'auront plus de contact direct avec la CMA, et nous ne pourrons plus jouer notre rôle de garde-fou. Chaque année, nos conseillers identifient des "fraudeurs" ou créateurs suspects, qui, désormais, risquent de passer entre les mailles du filet.

Vous dénoncez une libéralisation du marché

Le gouvernement veut faciliter la création d'entreprise. Mais l'ultra-libéralisation, l'ubérisation de notre économie, apportent-elles réellement



des réponses durables ? On constate depuis quelques années l'arrivée de nombreux micro-entrepreneurs. Ils concurrencent certains artisans en profitant d'un statut plus avantageux, de procédures administratives et d'une fiscalité réduites, mais n'ont pas forcément le niveau de qualification requis. C'est un vrai point de friction car cela perturbe tout un écosystème. Tout le monde ou presque peut désormais proposer ses services sans aucun contrôle. Cette ouverture du marché risque de se développer au détriment du consommateur, qui va payer moins cher une prestation, mais n'a pas forcément les moyens d'évaluer les compétences de son interlocuteur et risque d'en faire directement les frais.

Les VTC ont ouvert la voie...

Les VTC (véhicules de tourisme avec chauffeurs), qui utilisent des plates-formes telles qu'Uber et Chauffeur Privé, ont fait du tort aux taxis en cassant les prix. Ils ont été nombreux à s'engouffrer dans la brèche. Cette nouvelle concurrence a chamboulé en quelques années le transport de particuliers. Aujourd'hui, le marché est en phase de rééquilibrage grâce aux règlementations mises en place. Les Chambres de Métiers et de l'Artisanat sont maintenant compétentes pour organiser les examens taxis-VTC, sur l'ensemble du territoire national.

Quel impact la loi PACTE aura-t-elle sur l'organisation de la CMA ?

Nous avons le sentiment que l'on cherche à nous affaiblir. Les baisses des ressources impactent notre institution structurellement et financièrement, réduisent nos champs d'action et nos marges de manoeuvre. La création annoncée de la Chambre régionale en 2021 va engendrer une mutualisation des services (back office) et une recentralisation des décisions. Nous pensons qu'il est essentiel de rester proches du terrain pour être plus réactifs. La régionalisation risque de ralentir les processus.

*elle compte 150 salariés présents sur ses deux sites, Cergy et Villiers le Bel, et emploie une centaine de professeurs au sein de ses CFA

Tel : 01 34 35 80 00 - <http://www.cma95.fr>



**3 HEURES
POUR RÉPONDRE
À VOS QUESTIONS
D'ENTREPRENEUR**

Le rendez-vous à ne pas manquer !

- 📍 **RENCONTRER** LES ACTEURS LOCAUX INCONTOURNABLES
- 📍 **DÉCOUVRIR** LA FORCE DES RÉSEAUX D'ENTREPRISES
- 📍 **TROUVER** DES RÉPONSES RAPIDES



PROGRAMME & INSCRIPTION
Scannez le QR code ou
www.voreseaux95.fr



#1^{ERE} ÉDITION
22/10/19 DE 17H À 20H



À ERAGNY SALLE DES CALANDRES
RUE DE LA PAPETERIE



Thibault POUPAERT : en solo derrière la caméra

Après avoir dirigé pendant plusieurs années avec son associé Boris KROMPHOLTZ les Films de la traversée, société spécialisée dans la réalisation de films d'entreprise, Thibault POUPAERT continue l'aventure en solo. Toujours en relation avec son ancien acolyte, expatrié en Allemagne, leurs chemins professionnels se sont juridiquement séparés mais la collaboration perdue à distance sur certains projets. "Après le départ de Boris, je suis redevenu salarié pendant neuf mois, mais ce n'était plus ce dont j'avais envie. Je ne me sentais pas maître du jeu. Je suis un entrepreneur dans la peau, dans l'âme et dans le sang. Malgré une rémunération attractive et une certaine autonomie dans le travail, je n'avais plus la relation directe avec le client. Être à mon compte me procure un meilleur équilibre entre vie professionnelle et personnelle. Je peux plus facilement jongler entre les deux, d'autant que je suis jeune papa. Cela demande parfois de petites gymnastiques organisationnelles. J'ai la liberté de prendre quelques jours si je le souhaite. Il y a quand même certains écueils à éviter : l'entourage familial peut vite se reposer sur cette disponibilité. D'un autre côté, savoir que je suis le dernier rempart en cas de souci, que j'ai

la souplesse de gérer les imprévus, me rend fier." Thibault a choisi de poursuivre son activité en tant qu'auto-entrepreneur : moins d'administratif, plus de temps pour se consacrer à son cœur de métier, se pencher sur le commercial et un statut financièrement intéressant qui génère moins de charges fixes. "Je me souviens encore des débuts traumatisants que nous avons connus à la création de la SARL : nous n'avions pas encore généré de profits qu'il fallait déjà payer des charges ! Cette fois-ci, je n'avais pas envie de m'engager dans quelque chose de trop lourd. Je tiens à garder une certaine souplesse et j'y trouve mon équilibre. J'ai opté pour le prélèvement fiscal libérateur, forme de prélèvement à la source. Lors de la déclaration mensuelle, un pourcentage supplémentaire est prélevé au titre de l'impôt sur le revenu, un dispositif vraiment très pratique. Je bénéficie aussi d'une couverture sociale et cotise pour la retraite. Sur ces deux dernières années, cette formule a parfaitement collé à mes besoins. Dans une perspective de développement, la question d'un changement ou d'une évolution de statut se posera peut-être." Installé à l'Isle Adam, Thibault va très prochainement obtenir, en complément, le sta-



tut d'intermittent du spectacle, dans le cadre de la réalisation d'un documentaire sur le club de foot de Lens, en collaboration avec une boîte de production et dont la diffusion est prévue sur Netflix. "Je continue d'explorer des routes inconnues, en allant toujours dans une seule et même direction : celle qui me permet de vivre de mes nombreuses passions tout en les faisant vivre."

Tél. 06 87 17 09 99
thibaut@hellomaelie.com

Mélanie BECQUET se lance dans la P'tite crêpe

Après avoir travaillé au Château d'Auvers dans le domaine événementiel, vécu l'aventure Koezio, Mélanie BECQUET "quitte la partie" en septembre 2018 pour suivre une formation à Rennes. Son objectif : perfectionner son coup de poignet et apprendre à tourner avec dextérité une crêpe sur un "billig" pour ouvrir sa propre affaire. Inspirée par son père, qui a tenu plusieurs crêperies à Pontoise et Marines, elle fait, dès toute jeune, ses premières armes dans le restaurant familial. "J'ai d'abord suivi ma propre voie professionnelle, raconte-t-elle. J'ai beaucoup appris, mais l'envie de m'investir, de revenir à mes premières amours, était bien présente. Je ressentais une quête d'autonomie." Si, au départ, elle envisage de reprendre un fonds de commerce, rapidement, la jeune créatrice se penche sur l'idée d'ouvrir une crêperie ambulante. Ainsi est née la P'tite crêpe. Mélanie est aujourd'hui présente sur les marchés, (Pontoise ou Méry-sur-Oise le samedi matin, Beauchamp le dimanche...), des manifestations festives (Biovais Festival, 150 ans de Neuville...) ou des événements privés. Sa recette : de bons produits locaux, bretons et faits maison (farine de blé, oeufs, beurre, glace artisanale, cidre fermier...), une cuisine simple et gourmande (à

déguster sur le pouce). Ses fournisseurs sont sélectionnés avec soin (Brasserie du Vexin, Fermes d'Auvers et de Géricourt...). Parmi les best sellers : la crêpe caramel au beurre salé, la crêpe au



chocolat blanc ou celle au citron vert font un carton. Côté salé, les galettes saucisse, les galettes Samossa, les wraps ou encore la crêpe vegan se dégustent à emporter, pratiques à manger servis dans des cornets. "Je viens de passer commande pour une petite caravane tractable, sorte de food truck, qui va me faciliter les déplacements et l'installation, tout en me démarquant. Pour le moment, je dispose d'un barnum sur chaque manifestation mais cela demande beaucoup de temps de mise en oeuvre. En cette rentrée, j'attaque plus sérieusement la partie commerciale pour caler un maximum de dates. J'aimerais aussi approcher les entreprises. A terme ? Pourquoi pas dédoubler le concept et ouvrir un jour un vrai restaurant. Après avoir arpenté les marchés, il sera peut être temps de poser mes bagages à un endroit fixe. Pour le moment, l'idée d'être chaque week-end dans un lieu différent, de bouger, d'aller au devant de la clientèle me plaît. Je n'ai aucun regret par rapport au choix que j'ai fait : je suis contente et fière d'être allée au bout de mon projet. Mon travail a plus de sens. J'ai grandi dans un univers d'entrepreneurs, un environnement qui me destinait à prendre cette direction moi aussi !"

Tél. : 06 50 06 02 47 - laptitecrepe@outlook.fr



EDELWEISS TECHNOLOGIES

est une entreprise à taille humaine créée en 2012.

Sa spécialité : la distribution, l'installation et la maintenance de systèmes de climatisation, ventilation et chauffage (CVC).







427 BIS ROUTE DE CONFLANS - 95220 HERBLAY-SUR-SEINE - 01 34 46 93 35 - CONTACT@EDELWEISSTECHNOLOGIES.FR

Pascal Chunlaud : quand la magie opère

Voilà 14 ans que Pascal CHUNLAUD, ancien éducateur spécialisé auprès de personnes handicapées mentales, a décidé de changer de vie professionnelle pour embrasser une nouvelle carrière, un peu inattendue... celle de magicien mentaliste. "Mon ancien job m'a vraiment épuisé. Il fallait que je passe à autre chose. J'ai négocié un départ, ce qui m'a permis de démarrer mon activité et de créer ma clientèle. J'ai choisi le statut de micro-entreprise plutôt que d'intermittent du spectacle pour rester indépendant, garder le contact avec mes clients, travailler en direct avec eux, sans intermédiaire." Pascal CHUNLAUD réalise aujourd'hui près de 250 spectacles par an pour des entreprises (comités de direction, team building, CE...), des collectivités et des particuliers (mariages, fêtes de famille). "La magie est un art de vivre, elle donne du plaisir aux gens. C'est un support de partage avec le public. J'ai beaucoup de clients qui me sollicitent régulièrement, ce qui me pousse à renouveler mes tours, à m'exercer, à découvrir d'autres pratiques et à progresser dans mon métier. Je propose aussi du mentalisme,

des animations avec des ballons et des bulles, un show laser, du speed painting, de l'hypnose, des jeux en bois, des soirées casino et j'ai créé plusieurs spectacles cabaret et pour enfants, avec des numéros variés." Pascal CHUNLAUD a définitivement goûté à cette indépendance. "Ce serait douloureux de revenir en entreprise. J'ai la chance de vivre de ma passion. Je fais ce que je veux quand je veux, je fixe mes horaires. La relation avec les clients et les donneurs d'ordre est parfois difficile : certains me contactent tard ou le week-end mais cela fait partie des contraintes du métier. J'ai aussi la liberté de pouvoir dire non à un client si je ne souhaite pas donner suite. Lorsqu'on est salarié, dire non à son patron s'avère plus difficile !" Installé dans des locaux à Cormeilles-en-Vexin (dédiés au stockage des costumes, du matériel et lieu de répétitions...), Pascal s'est construit un joli carnet d'adresses et travaille avec de gros clients comme l'Oréal, Kubota, Schneider... Homme de contact, il a rejoint le BNI Hermès pour étoffer son réseau et surtout, rencontrer d'autres chefs d'entreprise, partager



des moments conviviaux. Cette expérience a été très bénéfique en terme de business, mais aussi de relations humaines : de belles rencontres et de vraies amitiés à la clé.

Tél. : 06 19 24 86 48
pascalchunlaud@hotmail.com

Laurianne Dussart donne le tempo avec AWA-Music

Laurianne DUSSART est une ancienne responsable de projets marketing. Après la naissance de ses enfants, l'envie de créer grandit tandis qu'elle se sent de plus en plus à l'étroit dans l'environnement salarial classique. Elle décide de rejoindre son père, acousticien de métier, avec lequel elle travaille à la mise au point de logiciels de mesure de bruit. Ensemble, ils développent un outil de gestion des niveaux sonores qui permet aux professionnels de la musique de se mettre en conformité avec la réglementation. Un décret relatif à la prévention des risques liés aux bruits et aux sons amplifiés, applicable depuis octobre 2018, prévoit un abaissement des niveaux sonores en tout endroit accessible au public, un enregistrement en continu des niveaux sonores mesurés et un affichage des niveaux à la console. "Nous proposons une solution logiciel et matériel qui affiche les niveaux sonores mesurés suivant la réglementation et les niveaux instantanés. C'est un véritable outil de "pilotage" du niveau sonore lors d'un concert ou lors de diffusion de musique amplifiée, explique Laurianne. La mesure de bruit se fait à la console mais notre logiciel AWA-Mu-

sic intègre une fonctionnalité unique corrigeant en temps réel la mesure afin que cette dernière soit représentative des endroits où le public est le plus exposé. Notre outil permet à l'utilisateur de se mettre facilement et rapidement en conformité avec le décret. Tous les lieux sont concernés, du petit bar concert à la plus grande salle, pouvant accueillir des milliers de personnes. Nous nous démarquons de la concurrence en proposant la recherche des maximums de pression acoustique : nous sommes les seuls à le faire. Plusieurs

salles dans le nord de la France ont déjà été équipées de notre solution."

Pour commercialiser cet outil, Laurianne crée sa société en novembre 2017 et prend un statut d'auto-entrepreneur. Pour elle, cette formule apparaît comme la plus simple au démarrage. "Il permet de débiter. C'est ce qui me convient le mieux pour tester mon projet. Les coûts sont moindres même si quelques contraintes subsistent : il n'est par exemple pas possible de bénéficier du soutien financier d'associations.

En cas d'embauche, il faudra envisager un changement de statut. Je n'ai aucun regret d'avoir fait ce choix. J'étais responsable de projets mais je ne suivais jamais l'entièreté d'un dossier, je n'en voyais que des bouts. Aujourd'hui, je gère tout de A à Z avec mon père. Développer une affaire prend du temps, mais je crois au potentiel de notre offre et je n'ai pas peur de l'avenir. Nous avons un très bon produit à proposer sur le marché, avec une solution complète et innovante" Installée à la pépinière Starlabs de Neuville depuis 2018, la jeune créatrice rejoindra d'ici la fin de l'année la Turbine à Cergy pour continuer l'aventure AWA-Music.

Téli.: 06 70 95 81 67 - www.awamusic.fr



La Pépinière de Plaine Vallée recrute de nouveaux entrepreneurs !

A 10 mn de Paris Gare du Nord,
boostez le développement de votre jeune entreprise.
Rejoignez La Pépinière sur le
Parc Technologique de Montmagny et
bénéficiez d'un réseau d'experts.

40 bureaux équipés et 3 ateliers modulables
THD, accès sécurisés 24/7
Secrétariat partagé, espaces collaboratifs

Information et candidature au : 01 30 10 90 40 ou
creation.entreprise@agglo-plainevallée.fr



Communauté d'Agglomération
Plaine Vallée
Forêt de Montmagny

Serge Profiterolier, pâtissier complètement "chou"

Serge BELAICHE a mené toute sa carrière dans le journalisme, avec comme cœur de cible, l'économie urbaine de petits territoires, comme il définit lui-même son métier. Aujourd'hui, sur sa carte de visite, il affiche le titre de "journaliste profiterolier", une appellation qui peut surprendre et interroger, mais colle à la peau de cet électron libre, à la personnalité atypique et sympathique. Après avoir mené sa barque dans la presse "en tant que grand reporter de petite banlieue", monté une société d'édition, la Compagnie éditoriale, Serge BELAICHE décide d'embrasser une nouvelle carrière à plus de 65 ans : celle de profiterolier. Amoureux de la haute pâtisserie depuis l'enfance (après une première découverte marquante au lycée Paul Valéry à Paris en 1970), il suit une des formations d'Alain Ducasse pour entamer sa reconversion. "En tant que journaliste, j'avais une relation forte avec mes lecteurs et en tant que pâtissier je fonctionne de la même manière, en privilégiant toujours la proximité, l'échange avec les clients. Pour créer ce lien, je fais tout sur

place. Une de mes plus grandes fiertés est d'être aujourd'hui immatriculé à la Chambre de Métiers, en tant "qu'Artisan commerçant permettant l'exercice d'une activité ambulante". J'ai choisi le statut d'Eirl pour travailler seul, sans salarié. Il me permet de faire toutes les démarches en ligne et offre beaucoup de souplesse. Lorsque j'avais ma société d'édition, l'URSSAF n'a pas toujours été tendre et les relations étaient parfois à couteaux tirés. L'entreprise a regroupé jusqu'à une quinzaine de salariés. Aujourd'hui, je préfère travailler seul. Je continue à intervenir en tant que rédacteur en chef délégué indépendant pour un certain nombre de titres, mais je fais désormais appel à des auto-entrepreneurs, que je pilote selon les projets. La relation humaine n'est pas la même. Le management d'équipe n'était pas ma tasse de thé." Serge intervient sur différents événements, notamment pour l'hôpital de Pontoise, des festivals de musique, des événements privés... "J'ai cette dimension plaisir dans ce que j'entreprends. C'est une de mes règles d'or. J'ai choisi de faire ce



qui m'amuse le plus, de rouler à l'enthousiasme et je côtoie chaque jour des entrepreneurs qui sont dans ce même état d'esprit. Je suis un optimiste et pour moi, tout chef d'entreprise doit l'être. Avoir des projets est le moteur de la vie: j'en ai d'ailleurs d'autres tout aussi fous dans les tiroirs, sur lesquels je travaille actuellement avec mon fils."

<https://www.serge-profiterolier.paris>

Entrez dans la Bulle d'Aurélie Guibert

Aurélie a démarré sa carrière comme infirmière puéricultrice avant de devenir directrice de crèche. Elle exerce pendant 16 ans en milieu hospitalier et structure petite enfance. "Lorsqu'on fait un métier de soins, c'est une vraie vocation mais qui nous tient souvent dans une logique de fonctionariat et de salariat. Nous ne sommes pas du tout sensibilisés ni préparés à l'entrepreneuriat. L'idée de faire quelque chose pour moi a malgré tout grandi. Je ne me projetais pas sur du long terme. Le management tel que je le vivais ne correspondait plus à mes valeurs. Je me sentais prise en étau et recherchais plus d'autonomie. J'ai fait le choix de reprendre mes études pour m'orienter vers une autre pratique." Attirée par l'ostéopathie, elle rejoint le collège ostéopathique de Cergy où elle se forme pendant 5 ans, en parallèle de son travail, à raison de séminaires de 5 jours tous les deux mois. Diplômée il y a trois ans, elle s'installe progressivement dans un cabinet basé à Ennery, tout en conservant son travail à 80% dans un premier temps. Au bout d'un an, la transition est complètement achevée et elle exerce à 100% le métier d'ostéopathe. "Une fois installée, j'ai eu envie d'aller encore plus loin, pour créer un projet qui me ressemble. Indépendante ne veut pas dire



être seule. Pendant mes trois premières années d'activité, j'ai construit mon réseau (grâce au BNI, au club ACE, au réseau Elles...) mais il n'en demeure pas moins un cloisonnement entre les praticiens. J'ai commencé à réfléchir à un projet afin de monter autour de moi une équipe qui ait envie de travailler collectivement, de partager ses expériences, ses valeurs, de créer des synergies." Le projet de la "Bulle", tourné vers l'enfant et la famille, prend forme au fil des mois. Soutenue par Initiatives 95, Aurélie trouve un lieu qui correspond à ses attentes à Pontoise. Elle y mène des

travaux de rénovation pour en faire un endroit cosy, accueillant et chaleureux pour les patients comme les praticiens, qui dispose de 7 bureaux, dont certains proposés à temps partagés. La bulle est une équipe composée d'un psychologue, d'une gestalt thérapeute*, d'une sophrologue, d'une art-thérapeute**, d'une praticienne Shiat-su et d'une ostéopathe, partageant ses locaux avec trois gynécologues. L'équipe est amenée à s'agrandir car il reste un bureau disponible. "J'ai rédigé un projet qui traduit l'état d'esprit de la Bulle et souhaiterais créer des partenariats.... Celui-ci se veut tourné vers la petite enfance, la femme et la famille. Il faut maintenant que chacun s'approprie le concept pour en faire un véritable lieu de ressources, avec la mise en place d'ateliers, d'animations transversales, de projets communs..." Aurélie participera les 12 et 13 octobre au salon Bien Être médecine douce (bio en forme), qui investira l'école François Vaudin d'Ableiges.

* S'inscrivant dans le courant de la psychologie humaniste, existentielle et relationnelle, elle vise à développer l'autonomie, la responsabilité et la créativité.

** L'art-thérapie est une discipline qui vise à utiliser une pratique artistique (musique, peinture, sculpture, calligraphie, danse, théâtre...) à des fins thérapeutiques.

Tél. 06 07 78 27 37
contacter.labulle@gmail.com



KOEZIO VOUS PROPOSE 2 HEURES DE KARAOKE DANS UNE SALLE PRIVATISÉE !

- Plus de 30 000 titres disponibles-
- Service en salle-
- Un décor digne des années 30-

Réservez par téléphone au 01.34.43.42.00

11 avenue de la plaine des sports - 95800 Cergy | koezio.co

Dyna Shock System

prend ses quartiers à Grosly

La société Dyna Shock System est la première société à s'être installée aux Monts du Val d'Oise, nouvelle zone d'activité tout juste sortie de terre. Venue de Sarcelles, la PMI conçoit, fabrique et répare des amortisseurs de choc à compression hydrostatique d'élastomère. Ce domaine de pointe s'adresse notamment aux acteurs du ferroviaire, auxquels elle fournit, par exemple, des amortisseurs pour équiper des heurtoirs de fin de voie, des amortisseurs de tamponnement frontal ou des barres d'attelage, comme dans le métro parisien. Dyna Shock System, créée par Daniela D'ALOÏA, directrice générale et Nasser AMAROUCHE, président, fête aussi ses 10 ans cette année, l'occasion de dresser le bilan d'une belle aventure industrielle et humaine. La société poursuit son développement sur le territoire au sein de ses nouveaux locaux mais aussi à l'international, où elle réalise près de 70% de son chiffre d'affaires.



Pouvez-vous nous parler de votre technologie ?

Elle a été développée à la fin des années 50 par les frères Jarret, deux ingénieurs. Après avoir été installée à Paris puis Clichy, la société a déménagé à Asnières. Mon associé et moi y avons travaillé de nombreuses années avant que l'entreprise ne soit rachetée en 2005 par un groupe américain et ne fasse l'objet de plusieurs restructurations. La production ayant été délocalisée sur un autre site européen, nous avons décidé de quitter l'entreprise, dont nous ne partagions plus les valeurs. Notre idée était de conserver et de perpétuer en France (et à l'étranger) cette technologie. Nous avons créé le 2 novembre 2009 notre société, avec l'objectif d'offrir à nos clients un service réactif, en misant sur des produits de qualité et d'une grande fiabilité. Plusieurs ex-ingénieurs de chez Jarret ont rejoint l'équipe et nous avons réactivé nos contacts. Très vite, les commandes ont suivi et les clients, désireux de retrouver un interlocuteur de proximité, capable d'apporter des solutions rapides, nous ont immédiatement fait confiance. Notre savoir-faire nous permet d'apporter une réponse technique aux besoins exprimés, et de répondre à des problématiques et demandes très spécifiques, au cas par cas.

Quels sont ses avantages ?

Le procédé permet d'assurer un amortissement des chocs plus durable grâce à la compressibilité et la viscosité du polymère, qui ne demande ni surveillance particulière ni entretien. Nos appareils présentent à la fois les caractéristiques d'un ressort

et d'un amortisseur, avec, comme originalité de ne nécessiter aucun mécanisme de retour à la position d'origine, celui-ci étant assuré par la détente de l'élastomère. Nous avons été amenés à vérifier des installations datant de plus de 30 ans, et qui étaient toujours parfaitement opérationnelles ! Bien qu'il s'agisse d'un marché de niche, les amortisseurs sont utilisés dans de nombreux domaines, comme dans le ferroviaire en protection frontale de tramway, pour protéger passagers et voitures en cas de collision, ou dans les gares, sur les heurtoirs de fin de voie. Ces appareils s'adaptent à une multitude d'autres secteurs comme la sidérurgie pour les laminoirs, le fluvial (amortisseurs de protection de portes d'écluse), la défense (butée amortisseur de tourelles canon), la manutention (ponts roulants), mais aussi le sismique (pour protéger des ouvrages d'art d'un séisme). Nous comptons parmi nos clients la RATP, la SNCF, Bouygues, Arcelor, Voies Navigables de France, Nexter...

Quels sont vos projets en cours ?

Nous avons remporté le marché pour la Tour Eiffel, qui consiste à fournir des amortisseurs pour les ascenseurs.

Les Transports de Lausanne, nous retournent les barres d'attelage de leur métro, pour révision, qui sont les mêmes que celles installées sur les lignes pneumatiques (1,4 14) du métro parisien. Nous avons également répondu à plusieurs problématiques de ponts basculants et tournants.

Pourquoi avoir jeté votre dévolu sur les Monts du Val d'Oise ?

Auparavant, Dyna Shock System était installée sur deux sites à Sarcelles. Lorsque nous avons eu connaissance du développement de la zone d'activités de Grosly, nous avons décidé de franchir le pas pour réunir les deux entités au sein d'un seul et même bâtiment, et jouir d'une très belle vitrine. Nous y avons installé tous nos équipements, ainsi que nos bancs d'essai, pour réaliser des tests statiques et dynamiques et valider la conformité technique des produits. L'emplacement à proximité de Paris et de l'aéroport international CDG, était un argument majeur pour nos clients étrangers. Ce déménagement s'accompagne également d'une refonte de notre identité visuelle : nouveau logo, nouveau site Internet, afin de redynamiser notre image.

Les amortisseurs et ressorts de Dyna Shock System bénéficient d'une technologie très aboutie qui s'exporte dans le monde entier. Aujourd'hui, la société réalise les deux tiers de son chiffre d'affaires à l'international, grâce à une équipe d'agents commerciaux implantés dans plusieurs pays. L'entreprise souhaite développer ses partenariats et continuer à gagner de nouvelles parts de marché.

2 rue Magnier Bedu à Grosly
Tél. : 01 34 17 18 00 -
daniela.daloia@dyna2s.fr - www.dyna2s.com



Olivier Vignal
ENTREPRISE
PAYSAGISTE



**ETUDE ET
CONCEPTION DE JARDIN**



**RÉALISATION
DE JARDIN**



**ENTRETIEN
D'ESPACES VERTS**



**VIGNAL
SERVICES JARDINS**

Tél. 01 30 39 21 70

2 rue de la Croix Jacquobot - 95450 VIGNY - France

Christophe FREVAL,

dirigeant de Saturne Services

Christophe FREVAL nous a reçus dans les locaux de sa société, Saturne Services, à Taverny, dont il a finalisé la reprise l'an passé. L'entreprise s'est imposée comme un acteur majeur dans le secteur du nettoyage industriel et tertiaire. Dirigeant convivial, à la fibre commerciale, Christophe FREVAL est un homme de chiffres, qui "s'est fait au fil de l'eau et des rencontres", attaché à des valeurs fortes et aux relations humaines. Il met tout de suite en confiance ses interlocuteurs et évoque en toute transparence son parcours atypique, à l'aise dans son rôle de chef d'entreprise.

Parlez-nous de votre parcours

J'ai une formation d'expert comptable. Je ne suis pas pas allé au bout. Autodidacte, j'ai mis un point d'honneur à me former tout au long de ma carrière (Arts et Métiers, HEC...). A 19 ans, j'ai monté ma première société (SOS Compta) qui avait pour mission la remise à jour de comptabilités en retard. J'ai continué dans cette voie en m'occupant de la comptabilité d'entreprises en difficulté. L'objectif était de tout remettre à plat et d'opérer sur la pérennité de ces sociétés fragiles. J'ai ensuite fait l'armée avant de passer 10 ans en tant que comptable auprès du producteur de cinéma Raymond DANON, un milieu grâce auquel j'ai rencontré du beau monde. Après quelques années, je suis passé de l'autre côté du miroir, chez UGC, où j'ai géré le catalogue de films de ce même producteur. J'ai fini par quitter cet univers qui ne correspondait plus vraiment à mes attentes.

Vous rejoignez ensuite le monde de la PME

Je suis rentré par hasard dans une entreprise familiale, Lamy Patin, spécialisée dans le négoce de charbon et l'extraction de carrières. J'ai eu l'opportunité de piloter plusieurs entités du groupe et d'y faire mes armes. J'y ai beaucoup appris. La société est devenue numéro deux du négoce de charbon en France. Ma route a croisé ensuite celle des dirigeants de la société OMS Synergie à St-Ouen l'Aumône, spécialisée dans le nettoyage. Nos personnalités se sont tout de suite accordées. Je les ai accompagnés pendant huit ans. Le chiffre d'affaires est passé de 14 millions à 70 millions d'euros. En 2008, j'ai été approché par un chasseur de têtes qui m'a mis en contact avec Michel et Caroline GOURRINAT, les fondateurs de Saturne Services. L'alchimie a opéré dès le départ. Il y a tout de suite eu un très bon feeling entre nous et j'ai saisi l'opportunité de les rejoindre pour démarrer une nouvelle aventure en prenant les fonctions de Directeur Financier. Nous avons mené plusieurs opé-

rations de croissance externe ensemble pour grandir, avons toujours travaillé en bonne intelligence, dans l'échange et le respect.

Pourquoi avez-vous décidé de vous impliquer chez Saturne sur le long terme ?

J'ai fini par envisager l'idée de basculer dans l'actionariat, c'était dans l'ordre des choses. En 2015 et 2016, j'ai repris une formation à HEC où je me suis formé au management et à l'entrepreneuriat sur la thématique "réinventer son entreprise". J'ai réécrit la stratégie de la société et la projection que j'en avais. Ce travail de réflexion m'a servi à approcher les banques tout en portant une vraie vision pour l'avenir. Michel GOURRINAT a pris sa retraite début janvier 2018 et j'ai accepté de lui succéder. Ma collaboration avec Caroline, qui est restée à mes côtés en tant que DAF, continue. Nous nous structurons (création d'un service qualité, embauche d'un directeur opérationnel, d'une assistante commerciale, d'une consultante RSE...), développons la politique commerciale ainsi qu'un fort engagement éthique et éco-responsable. Cette orientation donne du sens à mon implication entrepreneuriale. J'y attache une importance capitale.

Quelles sont les valeurs que vous portez à travers votre entreprise ?

L'humain ainsi que la formation des collaborateurs occupent une place centrale. L'addition des compétences fait la réussite d'une entreprise. Seul, on ne peut rien. Il est essentiel de grandir ensemble, de tirer les équipes vers le haut, de les faire progresser et évoluer dans l'entreprise. Aujourd'hui, nous sommes une belle PME familiale regroupant 5 entreprises, dont une société de formation, 900 salariés, pour un chiffre d'affaires de 15 M€. Nous apportons une vraie qualité de service à nos clients qui se doit d'être à la hauteur de leurs attentes, dans le respect du contrat



qui nous lie. La rigueur de travail, l'esprit d'équipe, le respect, la loyauté et la franchise font partie intégrante de mes valeurs.

Quel style de dirigeant êtes-vous ?

Je suis très exigeant avec moi-même et avec les autres, assez direct aussi, qu'il s'agisse de mes collaborateurs ou de mes clients : pas de faux-semblant! Cartésien, je n'aime pas perdre mon temps. La vie d'un dirigeant est bien remplie, et le temps passé en entreprise se doit d'être constructif et efficace. J'ai une grosse capacité de travail mais je veille à dégager, en dehors de mes activités professionnelles, des moments pour me ressourcer et faire du sport. Ils sont nécessaires pour prendre le recul propice à la réflexion, se remettre en question si nécessaire et garder un certain équilibre. Sans ces instants de déconnexion, on peut vite perdre pied. Je suis aussi quelqu'un d'intuitif, qui ressent les choses, et un indéfectible optimiste, convaincu que la vie n'est faite que de solutions.

Père de deux grands enfants, membre de la CPME 95, Christophe FREVAL, 50 ans, ne s'arrête pas une seconde : vélo, course à pied (marathon de Paris), judo (ceinture noire), tennis, squash, handball... Grand amateur de rugby, une discipline qui lui ressemble, il est engagé en tant que sponsor auprès du club Racing 92 clubs, aime la camaraderie et l'ambiance des stades. Epicurien, il apprécie les bonnes tables et la convivialité partagée entre amis.

Tél: 01 34 18 76 00
7-9 rue Constantin Pecqueur -
ZAE des Châtaigniers à Taverny -
<https://www.saturne-services.fr>

C.Clim

ÉTUDE - CONCEPTION - INSTALLATION - MAINTENANCE

20 ans d'expérience

- POMPES A CHALEUR
- CHAUFFAGE
- CLIMATISATION
- VENTILATION

01 34 14 30 20

3-5 rue André Citroën - 95130 Franconville

+ d'info sur
www.cclim.fr

La Société Générale joue la transparence

Jeudi 26 septembre, Sophie DENOUEL, directrice générale du centre d'affaires régional Ile de France Nord Ouest et son équipe commerciale ont accueilli les adhérents au Campus St-Christophe pour évoquer les relations avec les banquiers, en comprendre les codes, apprendre à mieux communiquer ensemble. Les équipes "de ce Centre d'affaires connecté à l'écosystème entrepreneurial local" interviennent auprès des entreprises réalisant un minimum de 1,5 M€ de chiffre d'affaires sans limite de comptes. Les directeurs de clientèle présents ont évoqué les points difficiles du quotidien de banquier, notamment des taux durablement bas ainsi qu'une pression réglementaire de plus en plus lourde, qui peut parfois compliquer la relation client et oblige les banques à

être juridiquement toujours plus exigeantes. Parallèlement à ces contraintes, comme l'a souligné Sophie DENOUEL, "une bonne relation est avant tout basée sur le dialogue et la franchise. C'est pourquoi il est important de prévenir des changements éventuels ou de toute difficulté que peut traverser le dirigeant. Il faut prendre le temps de rencontrer son banquier, l'inviter dans son entreprise pour lui présenter son activité et miser sur la transparence." Les intervenants ont également évoqué la notation bancaire qui revêt une importance capitale : mieux l'entreprise est notée, plus l'entreprise aura la capacité d'obtenir de nouveaux crédits et des conditions bancaires intéressantes. Chaque entreprise, si elle en fait la demande officielle auprès de son établissement, peut en avoir connaissance. Frédéric ANFRAY, qui participait à cette animation, a souhaité intervenir sur la médiation, menée sous l'égide de la banque de France, en cas de difficultés rencontrées par l'entreprise autour des services bancaires (application des conventions de compte, autorisations de découvert, refus d'octroi d'un crédit...). Gratuite et confidentielle, la médiation, méconnue et trop rarement utilisée, peut permettre de résoudre rapidement des situations conflictuelles en trouvant un terrain d'entente. Merci au ParcSOA, au FCE95 et à la CPME95 pour leur relais et implication.

Contact : 01 34 20 77 57
Bruno.Jourdan@socgen.com



Le Club en mission spéciale chez Koezio

A Cergy, Frédéric CARLIER, directeur du site, a reçu les adhérents ACE le 29 août dernier, pour leur faire découvrir toutes les nouveautés de la rentrée. Le groupe a bâti son succès autour d'un concept fort : un parcours d'aventure et de cohésion qui permet de rentrer dans la peau d'un agent secret. Koezio a décidé d'élargir l'éventail de son offre en proposant de nouvelles activités : une aventure en réalité virtuelle, jeu ultra-immersif pour un maximum de sensations fortes (ouverture prévue au dernier trimestre 2020) et une salle de karaoké privatisable (déjà ouverte au public) pour s'amuser entre amis et collègues. Koezio diversifie ainsi son offre pour continuer à attirer un public toujours plus large. Le Karaoké Club rencontre déjà un franc succès. "Nous disposions d'un espace inoccupé. Après une réflexion menée au sein de l'équipe, nous avons trouvé judicieux de proposer de nouvelles prestations et avons validé le projet du karaoké", souligne le directeur. Avec son décor digne des années 30, la salle, équipée d'un son haute définition, est privatisable pendant deux heures et peut accueillir jusqu'à 17 personnes. Plus de 30 000 titres sont disponibles, dans tous les styles et pour tous les goûts.

Pour découvrir la réalité virtuelle, il faudra encore patienter quelques semaines. Mais l'expérience promet d'être à la hauteur. Koezio met la barre haute en proposant une technologie de pointe afin de séduire les clients et de se démarquer de ses concurrents dans ce domaine. Les travaux de la salle sont en cours. Muni d'un casque VR de haute qualité, le visiteur sera plongé dans une expérience immersive au cœur d'aventures inédites et spectaculaires.

01 34 43 42 00 – <https://koezio.com>





Un réseau d'acteurs économiques pour :

- ▶ Etablir des partenariats
- ▶ Participer à la vie d'un club d'affaires
- ▶ Echanger • Témoigner • Se faire connaître

Venez rejoindre le club des entreprises de Cergy-Pontoise et environs

Club ACE

B.P. 10445 - 95047 Cergy-Pontoise • Tél. 01 34 25 97 08 • Fax : 01 34 25 94 81
e-mail : info@clubace.org • www.clubace.org

M./Mme : _____

Fonction : _____

Société : _____ Activité : _____

Tél. : _____

e-mail : _____

Désire : Rencontrer notre chargé de mission
 Recevoir une documentation

Jeudi 17 octobre de 11h à 14h "Communiquer par la gestuelle" à l'ESSEC

Le Club et l'ESSEC, co-organisent et vous font découvrir Isabelle POINSON (Isactive), conférencière, qui interviendra sur le thème "La gestuelle : un puissant outil de négociation !" La gestuelle est en effet le premier langage de l'être humain (93% de notre communication est non verbale !). En apprenant à "lire" les émotions et le comportement de nos interlocuteurs, nous décryptons les non-dits et installons une relation de confiance. Isabelle POINSON ne manquera pas de faire participer le public et les intervenants pour décrypter et expliquer nos attitudes et gestes inconscients, le temps de cette conférence interactive ! En préambule, Nicolas BURCKEL, directeur du pôle entreprises ESSEC, prendra la parole pour évoquer l'impact global et l'ancrage local de cette business school, qui partage les mêmes enjeux qu'une entreprise, se veut créatrice d'emplois et de valeurs sur le territoire. Il évoquera le programme Campus 2020 en cours (<https://campus2020.essec.edu/le-projet/ambition/>) et la modernisation complète qui démarre pour rester au top. Afin de mieux découvrir l'Essec, des échanges concrets seront proposés autour du rôle de l'école, de la relation avec les entreprises, de l'alternance et des différents profils étudiants.

01 34 25 97 08

<https://www.weezevent.com/la-gestuelle-comment-sen-servir-efficacement-et-en-faire-une-force>

Jeudi 14 novembre de 14h à 17h Le Conseil des Prud'hommes vous ouvre ses portes

Les adhérents d'ACE et de la CPME95 sont conviés à découvrir les coulisses du Conseil des Prud'hommes (Cité judiciaire de Pontoise), avec Maître Joëlle BERENQUER (Cabinet Sociale), avocate spécialisée en droit du travail. Ils participeront à une session pendant laquelle se plaideront les affaires de la section encadrement, présidée par Michel ALEXEEF, Vice-Président du Conseil de Prud'hommes et découvriront ainsi le fonctionnement de cette juridiction, ses rouages et ses codes. Les participants pourront, en fin de séance, poser leurs questions à Joëlle BERENQUER et au Président. Les Conseils de Prud'hommes sont des juridictions paritaires par nature. Les juges qui les composent sont répartis dans deux collèges, salariés et employeurs, et cinq sections (industrie, commerce, agriculture, activités diverses et encadrement). Les conseillers qui prêtent serment sont soumis aux principes déontologiques liés à leur fonction de juge : indépendance, impartialité, dignité et probité. Joëlle BERENQUER vous fera découvrir cet univers à part et ceux qui font vivre cette institution passionnante, au service de la cité. Une rencontre qui peut être suscitera de nouvelles vocations.

FELDER, IDEE et FOUTAIN ont choisi Neuville

FELDER Group France a inauguré fin Juin son nouveau showroom, au sein du parc Spirit (face à l'université). Le groupe autrichien, spécialiste des machines combinées, s'est transformé, en plus de 60 ans, en fournisseur de machines professionnelles, offrant une solution complète pour le travail du bois à destination de l'artisanat, du commerce et de l'industrie. Les équipes ont investi un bâtiment de 500 m² permettant l'exposition de l'ensemble des marques, Hammer, Felder, Format-4 et Mayer (qui couvrent une gamme de plus de 180 modèles, de la machine à bois combinée traditionnelle jusqu'au centre d'usinage 5 axes). Le groupe est représenté par 260 points de ventes et 2 000 personnes dans le monde. Ce développement constant de ses implantations et de ses gammes de machines, symbolisé par l'entrée récente dans le groupe des scies numériques Mayer, passe aussi par une présence accrue en France et la densification de son réseau.

Au sein du nouveau bâtiment Spirit s'est également installée la société **IDEE** qui intervient au service de projets industriels (recherche, développement et contrôles) dans le domaine des véhicules électriques et autonomes, des machines industrielles et spéciales, des transports, des énergies renouvelables, de l'événementiel et de l'architecture. L'entreprise compte parmi ses clients de grands comptes comme Faurecia, Caterpillar, Manitou, Mitsubishi, GL Events...

La société **Foutain** complète le casting. Ses équipes proposent la mise à disposition de machines à café professionnelles et des distributeurs de boissons chaudes (café, chocolats, soupes...) pour les entreprises, fontaines à eau et boissons fraîches...

EntrepreniZer : premier salon des réseaux le jeudi 22 octobre

Afin d'élargir l'audience et la visibilité des réseaux d'entreprises, un nouvel événement est lancé, conçu par le groupe de travail VORéseaux95, auquel participe le club ACE : « EntrepreniZer ». Cette rencontre se tiendra le mardi 22 octobre 2019 de 17h à 20h, à Eragny (salle des Calandres). « **EntrepreniZer** » sera ensuite décliné sur chaque bassin d'emploi en 2019 et 2020. Le premier concerné est le bassin Ouest (Agglomération de Cergy-Pontoise, Vexin, Vallée de Sauseron).

Il s'agit, en trois heures, de proposer au plus grand nombre de chefs d'entreprise (et en particulier les 54 % qui ne sont pas encore impliqués dans un réseau d'entreprise), l'opportunité d'échanger avec les acteurs économiques du territoire et de recueillir les informations et les réponses à leurs problématiques.

Cette rencontre s'articule autour d'un espace d'échanges en BtoB équipé de stands (mange debout) et d'une série de flash meetings sur quelques sujets d'actualité et témoignages de réseaux d'entreprises sur des expériences réussies. L'objectif est de démontrer l'intérêt des réseaux et de permettre aux associations présentes de capter de nouveaux membres. Les éditions suivantes d'EntrepreniZer se dérouleront tour à tour sur les autres bassins d'emplois du Val d'Oise : la 2^e édition (février 2020) investira le bassin est, la 3^e édition (avril 2020), le bassin Roissy le Bourget, et la 4^e édition (octobre 2020) se tiendra à Argenteuil/Bezons.

Contact : Catherine POCQUET - cpocquet@cci-paris-idf.fr



L'AGORA
RESTAURANT BAR CLUB

CUISINE MAISON D'ICI ET D'AILLEURS

Ouvert en 7/7
parking gratuit
privatisation d'espaces
80 références de vin

17 avenue de la Plaine des sports
- CERGY
01 30 20 07 88
legora.cergy@gmail.com

A2C : deux créateurs à la volonté de fer

Créer son entreprise lorsqu'on est quinquagénaire, qui plus est, dans un domaine industriel... un vrai pari qu'ont relevé Luc et Christian CAPRON en 2017. Les deux frères ont retroussé leurs manches en suivant les traces de leur ainé, métallier serrurier de métier pour lancer A2C. « J'ai travaillé avec lui



pendant près de 30 ans, indique Luc, et lorsqu'il a arrêté l'activité pour partir à la retraite, j'ai tout fait pour prendre la suite. Nous avons recréé une nouvelle entité, aidés par Initiactive 95. Nous occupons toujours les mêmes locaux au Bord haut de Vigny et avons à notre disposition les anciennes machines (plieuse, cisaille, guillotine, presse à souder...). Après deux ans d'activité, il nous faut continuer à développer notre clientèle et principalement la partie sous-traitance." Christian a quant à lui fait toute sa carrière dans l'imprimerie: à 55 ans, il se retrouve sans emploi. L'entreprise qui l'embauchait depuis ses 20 ans a mis la clé sous la porte. Il reprend alors une formation de soudeur avec l'objectif de rejoindre Luc. Aujourd'hui, leur domaine d'intervention est large : « Nous travaillons avec des professionnels (réalisation et installation) comme Bouygues, Léon Grosse (bâtiment), Eurosofia (experts en portes automatiques et fermetures), Proxima (sonorisation éclairage), Leneutre (mécanique de précision), mais aussi des particuliers... Nos fabrications sont sur-mesure et très variées. En métallerie, il est possible de faire énormément de choses : verrières, réhausseurs d'éclairage, attaches métalliques, séparateur de grains, portails, garde-corps, habillage d'ascenseurs..."

Les deux frères créent aussi leur propre mobilier : tables, étagères, barbecues, mange debout... dans le style "indus".

Tél. : 01 34 66 13 58 – 06 85 74 23 72

a2c.capron@hotmail.com



AG AMBANTE

POLET

Spécialisés depuis 2018 dans l'intervention en milieu amianté (sous-section 4)

Ne jouez pas avec le feu !
Vérifiez vos installations.

AGP GROUPE

SPem & POLET, spécialistes en sécurité incendie
Installation et maintenance du matériel de sécurité incendie et de systèmes de désertage et d'aération

11, rue de la Filmoiserie - 93340 Clouan-sur-Mer

contact@spem.fr

spem.fr

Château de Vigny : un appel au secours et au mécénat

Il y a urgence pour sauver le château de Vigny, attaqué de toute part par la mэрule ! Un club de mécènès a été créé pour aider à la réalisation des titanesques travaux de remise en état !

Ce site a été sélectionné parmi les 250 sites jugés prioritaires lors de la première édition de la Mission BERN. Fragilisé par le temps, il dégage une atmosphère extraordinaire chargée d'histoire et de souvenir. Ce bel édifice datant du XV^e siècle a appartenu aux plus grandes familles de France (la famille d'Amboise, la famille de Montmorency, la famille de Rohan). Il est aujourd'hui la propriété de Fabrice LEVESQUE, un particulier tombé sous le charme de ce site qui se bat et met tout en œuvre pour restaurer ce magnifique édifice. La tâche s'annonce difficile. Outre

l'imposant château, ce dernier compte une dizaine de communs classés monuments historiques : la maison de la Comté, des serres tout à fait uniques... Dans une dimension historique plus contemporaine, le Château de Vigny fut aussi le site de tournage d'une quarantaine de films (Les "Barbouzes", "on a retrouvé la 7^e compagnie"). Passé aux mains d'un groupe étranger, le château a été laissé à l'abandon pendant une quinzaine d'années. Un nouvel hôte s'y est installé et a pris une "expansion squatteuse" des plus importantes : la mэрule... L'ensemble des dépendances est en état de ruine. Le château par lui-même, ainsi que le manoir de la vicomté du XVI^e siècle sont en processus de sauvetage "in extremis". La mэрule a déjà attaqué les structures. C'est un vaste projet pour ce château qui comporte plus de 160 pièces à ce jour toutes soutenues par des étais. Bien que l'enveloppe externe n'en donne pas l'impression, la situation est catastrophique! Un programme pluriannuel a été mis en place afin de redonner son éclat à ce château avec la création d'un club de mécènès (entreprises et particuliers) pour arriver au bout de ce projet pharaonique. Le lieu a été ouvert à l'occasion des journées du patrimoine qui ont accueilli plus de 4000 visiteurs. France3 a profité de l'événement pour y tourner un plateau tout au long de la journée.

Rendez vous le 19 octobre à l'occasion de "nuit des Châteaux"

Ecoutez, flânez, dégustez et surtout appréciez ! Laissez-vous envoûter par le chant du célèbre chœur d'hommes Basques, Anaiki gizon abesbatza !

Découvrez les pièces emblématiques du château de Vigny ! Savez les recettes concoctées par le chef étoilé Christophe Poirier autour de buffets apéritifs - dînatoires !

Ouverture des réservations : @chateauvigny
<https://www.chateauvigny.com>



Interplans déménage à Méry-sur-Oise

La société Interplans, dirigée par Anne LEGAGNEUX, vient de déménager à Méry-sur-Oise. Historiquement installée à Pierrelaye, l'atelier d'impression et de façonnage (grands formats, documents professionnels, personnalisation pour vitrines, présentoirs, véhicules, classeurs...) a pris possession de ses nouveaux locaux cet été. L'équipe de 10 collaborateurs évolue désormais au sein de 635 m² d'ateliers et de bureaux, lumineux, spacieux et beaucoup plus fonctionnels. Vous pouvez vous rendre chez Interplans : Zone d'activités les Bosquets 4, 36 chemin des Bœufs, à Méry-sur-Oise.

Tél. : 01 30 37 48 07
<http://www.interplans.fr>

Campus Vigny : inauguration en grande pompe

Le 20 septembre 2019, le Campus Vigny était inauguré et fêtait dans le même temps les 20 ans de la société **Add-On**. Cette soirée a permis de mettre en lumière le groupe avec **M2M Factory**, **Onyx-Vision**, **MA2**, dirigé par Sylvain LE CHATTON, ainsi que tous les collaborateurs qui font vivre ce Campus au quotidien. Ce lieu s'étend sur 3000 m² de bureaux, au coeur d'un territoire rural, incluant récupération des eaux de pluie, panneaux solaires, et s'inscrit pleinement dans une logique de développement durable. Tourné vers le monde extérieur avec la création d'espaces de co-working, le campus se destine à être un pôle sûreté / sécurité de référence, lieu d'échange et d'innovation pour les entreprises du groupe comme les partenaires. Pour cette belle inauguration (avec groupe de musique, animations originales, feu d'artifice...), près de 350 personnes étaient présentes : collaborateurs et leur famille, clients, partenaires et institutionnels pour fêter ce nouveau cap ! Pour régaler les convives, le dirigeant a fait appel à un jeune pâtissier prodige de Pontoise qui a préparé pour l'occasion une très belle pièce montée. Sacré meilleur apprenti de France en 2018, Lucas SPINELLI a reçu

un Rabelais des Jeunes Talents fin septembre à Paris au Grand Rex, à Paris. Actuellement en deuxième année de brevet technique des métiers (BTM) de pâtisserie, il travaille en alternance depuis un an dans les cuisines de la présidence du Sénat et compte parmi les meilleurs jeunes Français dans son domaine.

Tél. : 01 34 35 36 90 - www.addon.fr



Découvrez l'offre **SWITCHLEASE** sur www.salvaloc.fr



Ou contactez nous au :
 01 39 31 64 38

SALVA LOCATION SERVICES MOBILITÉ

La mobilité, c'est comme vous voulez !
 Passez du travail aux loisirs,
 du quotidien au ponctuel...

avec **SWITCHLEASE**

Cap au Nord 2020 : Un projet pédagogique extraordinaire !

L'école se mobilise face au plus grand défi du 21^e siècle, celui du dérèglement climatique et de la fonte programmée des glaces de l'Arctique et de l'Antarctique, autour du projet Cap au Nord 2020. Cette aventure réunit 9 établissements (7 écoles élémentaires dont celle d'Ennery et deux collèges dont Chabanne à Pontoise). Elle a été initiée par Philippe NICOLAS, enseignant et chercheur, et relayée très rapidement par Philippe VIARD, professeur des écoles et directeur de l'éco-école d'Ennery, Jacques MOREAU, explorateur polaire, Eva LARTIGAU, experte en communication animale, Isabelle PELOUX fondatrice de l'Ecole du Colibri et Dominique CRONIER, rédactrice en chef du magazine PLUM. Ce projet global va permettre à un groupe de dix-huit élèves ambassadeurs, âgés de 9 à 12 ans, issus d'horizons sociaux différents, de vivre l'expérience incroyable de partir en expédition autogérée au Groënland en juillet 2020, à la découverte des peuples des glaces, et de partager avec eux une expérience humaine unique. L'objectif est d'aller sur place pour se rendre compte des changements qui opèrent et affectent fortement l'arctique et ses peuples. Les enfants et leurs encadrants

mèneront des démarches expérimentales. Suite à cet incroyable voyage, un film sera réalisé afin de montrer une école en phase avec son temps, qui promet plus l'être que l'avoir, le vivre ensemble plus que l'élitisme et la joie à construire le monde en harmonie avec les cultures premières et la nature. Les écoles prépareront ce projet collectif avec leurs camarades tout au long de l'année, autour de conférences, projections de films, tables rondes, d'un concours, de concerts, et d'une comédie musicale... Un projet pédagogique extraordinaire et d'une nécessité absolue !

Contact : Philippe VIARD
06 45 76 15 42 - phviard@orange.fr



T-LIPPS : une solution ingénieuse pour devenir un super prof

Créée en Février 2018, **T-LIPPS** est une start-up dédiée à l'édition de solutions digitales innovantes dans le secteur de l'éducation et de la formation. Cette jeune entreprise, basée à la pépinière de Montmagny, a imaginé un simulateur d'enseignement, T Prof, destiné aux professeurs et futurs enseignants. La société a été fondée par deux associés Frédéric DELAHALLE et Jordane PAQUET. Le projet a nécessité plus d'un an et demi de recherche et développement. *"Nous sommes partis du constat que les professeurs étaient très peu sensibilisés au niveau pédagogique. Leur niveau de formation théorique est élevé mais ils manquent plus spécifiquement de préparation pédagogique. T-LIPPS propose des modules afin de les mettre face à des situations données : comment réagir et gérer telle situation? comment intégrer des élèves en difficulté ou situation de handicap? Nous nous basons sur des vidéos tournées dans la vie réelle qui nous permettent d'enrichir nos scénarios."* Plusieurs séances de 5 à 10 minutes de cours sont au programme avec, pour chacune d'entre elles, des objectifs variés. Grâce à cet outil, l'utilisateur incarne le professeur et se voit plongé au cœur de la classe. Il s'exerce sur des points divers comme le processus d'enseignement, le rapport aux savoirs, la gestion des conflits, la psychologie de l'enfant, l'école inclusive... Chaque séance donne lieu à un bilan pour comprendre ses points forts et ses points d'amélioration. Cette application a permis aux créateurs de structurer les bases d'une Intelligence artificielle unique en son genre, capable d'interpréter le comportement de plusieurs élèves en temps réel, et de générer des événements variables (selon l'humeur des

élèves, l'environnement, ou encore les événements extra-scolaires)... T-LIPPS travaille actuellement avec les ESPE de l'Académie de Versailles ainsi que des laboratoires de recherches en science de l'éducation (dont l'EMA de Cergy-Pontoise), en psychologie de l'enfant et en Intelligence artificielle.

<http://t-prof.fr>
<http://t-lipps.com>



Soirée Prestige des FCE95 : rendez-vous le jeudi 17 octobre

La soirée Prestige des FCE 95 (Femmes chefs d'entreprise) se déroulera le 17 octobre à la Fondation Royaumont, à partir de 18h30. Le thème de la soirée sera : **"l'entreprise et la création artistique"**, avec l'intervention inspirante de Nelly RODI, La Papesse de l'air du temps. Styliste dans la mode puis créatrice de la première agence de tendance en 1985, Nelly RODI capture et dessine l'air du temps. Cette femme passionnante nous racontera comment elle contribue à insérer vision, intuition et créativité dans le monde de l'entreprise et de la production. Cette conférence sera suivie d'un cocktail dînatoire
Cécile SIMONNEAU
06 19 65 80 38



« La compétence d'un professionnel, l'esprit d'une famille »



Permettre aux personnes âgées de mieux vivre à domicile, tout en facilitant la vie de leurs familles, voici la promesse d'Evelyne RIGATTI, directrice de l'agence Petits-fils de Pontoise.

Durant ces dernières années, elle a pu constater à quel point il était difficile de concilier vie professionnelle et accompagnement d'un proche en perte d'autonomie.

Fort de cette expérience, et afin de donner plus de sens à son travail quotidien, Evelyne RIGATTI a créé son entreprise en devenant franchisee du réseau d'aide à domicile « Petits-fils » chez qui elle a trouvé des valeurs humaines et professionnelles en adéquation avec les siennes. Evelyne RIGATTI a particulièrement apprécié l'importance apportée au recrutement des auxiliaires de vie, avec un crédo : avoir le même niveau d'exigence de services pour nos clients que s'il s'agissait de nos propres grands-parents. Une promesse rendue possible grâce à une politique de rémunération élevée qui permet de sélectionner et fidéliser un personnel professionnel.

Cette maman d'un petit garçon de 7 ans a aidé plus de 100 familles et a mis en relations plus de 35 auxiliaires de vie sur l'année 2019 et prévoit la création de 60 emplois à Pontoise sur les 3 prochaines années. Autant d'auxiliaires de vie qui viendront donc, par leur expérience et leur professionnalisme, apporter une aide de qualité aux personnes âgées et un répit à leurs proches !

CONTACT

Evelyne RIGATTI
Directrice d'agence
01 84 27 06 55
evelyne.rigatti@petits-fils.com

Agence Petits-fils Pontoise
A1 28 rue de la Bretonnerie
95300 Pontoise

www.petits-fils.com

Retrouvez-nous sur les réseaux sociaux 



INNOVSPACE Monts du Val d'Oise à Groslay



23557 m² de locaux neufs,
fonctionnels et évolutifs



INNOVSPACE Pôle de vie de Taverny



7523 m² de bureaux, commerces
et locaux d'activités neufs

alsei

immobilier d'entreprise

ALSEI, spécialiste de l'immobilier d'entreprise, conçoit et réalise des ensembles immobiliers destinés aux PME et PMI.

251 boulevard Pereire - 75017 Paris

01 40 40 29 40
www.alsei-ie.com

LE DOMAINE DU
Cèdre

Baillet-en-France



Appartements et maisons individuelles.
Profitez du calme résidentiel
au cœur d'un espace vert paysager

VILLA/*Lutèce*

L'Isle-Adam



Logements du 2 au 5 pièces
situés à quelques pas du centre-ville

davril

immobilier durable

DAVRIL PROMOTION est spécialisé dans la conception et la réalisation d'opérations résidentielles.

251 boulevard Pereire - 75017 Paris

01 34 18 78 77
www.davril.fr